МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ
РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН

Рудненский индустриальный институт

СБОРНИКДОКЛАДОВ

Международной научно-практической конференции молодых ученых, студентов и учащихся «АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ СОВРЕМЕННОЙ НАУКИ И ОБРАЗОВАНИЯ»

Рудный 2017

УДК 37.0:001
ББК 74.00-72
А43

Главный редактор – доктор экономических наук Л.Л. Божко

Редакционная коллегия: Саргаева Н.Ю.,Мирюк О.А., Кузьмин С.Л., Кадникова О.Ю., Хабдуллин А.Б., Ахметов Д.С., Зарубин М.Ю.,Төретаев М.Ө.

А43 Актуальные проблемы развития современной науки и образования: сборник докладов международной научно-практической конференции молодых ученых, студентов и учащихся/ Главный редактор д.э.н. Божко Л.Л., - Рудный: Рудненский индустриальный институт, 2017,- 170с.

Актуальные проблемы развития современной науки и образования: сборник докладов международной научно-практической конференции молодых ученых, студентов и учащихся/Главный редактор д.э.н. Л.Л. Божко, - Рудный: Рудненский индустриальный институт, 2017,- 170с.

ISBN 978-601-7554-61-3

В сборнике докладов представлены материалы международной научно-практической конференции молодых ученых, студентов и учащихся, в которых рассмотрены вопросы научно-инновационных инициатив молодежи, интерактивных и виртуальных молодежных коммуникаций.

УДК 37.0:001
ББК 74.00-72

© Рудненский индустриальный институт, 2017

ФИЗИКО-ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ

«ПРИМЕНЕНИЕ САМОХОДНОГО ОБОРУДОВАНИЯПРИ ОТРАБОТКЕ МЕСТОРОЖДЕНИЙ КАЛИЙНЫХ СОЛЕЙ ПОДЗЕМНЫМ СПОСОБОМ» 8
Брусова О.М., Тимирханов Б.Б.
АО «КазАТУ им.С.Сейфуллина»

«АВТОНОМНЫЕ СИСТЕМЫ ЭЛЕКТРО - И ТЕПЛОСНАБЖЕНИЯ ОБЪЕКТОВ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОГО ПРОИЗВОДСТВА» 12
Вохмин В.С.
ФГБОУ ВО Башкирский государственный аграрный университет

«АНАЛИЗ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ГИЛЬОШИРОВАНИЯ В ОДЕЖДЕ» 15
Ирубаева А.С., Кадникова О.Ю
Рудненский индустриальный институт

«ИНЖЕНЕРНАЯ ГЕОДЕЗИЯ» 18
Кенес А.Б., Баюк О.В.
Рудненский индустриальный институт

«КОМПОЗИТЫ КОМБИНИРОВАННОЙ СТРУКТУРЫ» 21
Калыгин М.В., Мирюк О.А.
Рудненский индустриальный институт

ГИДРОГЕОЛОГИЯ 27
Огарев А.С., Баюк О.В.
Рудненский индустриальный институт

«ИЗУЧЕНИЕ НОРМАЛЬНОЙ ГУСТОТЫ И СРОКОВ СХВАТЫВАНИЯ ЦЕМЕНТНОГО ТЕСТА В ПРИСУТСТВИИ ПРЕПАРАТОВ АКТИВНОГО ДЕЙСТВИЯ» 30
Рыкунова М.Д.
Белгородский государственный технологическийуниверситет им. В.Г. Шухова

«ПРИМЕНЕНИЕ СМАЧИВАТЕЛЕЙ, ДИСПЕРГАТОРОВ И СТАБИЛИЗАТОРОВ ДЛЯ МОДИФИКАЦИИ СВОЙСТВ ПИГМЕНТОВ» 33
Сайделов С.Р., Баскаков П.С.
Белгородский государственный технологический университет им. В.Г. Шухова

«ПЕРСПЕКТИВЫ ПРИМЕНЕНИЯ СУХОЙ ПШЕНИЧНОЙ КЛЕЙКОВИНЫ В ПИЩЕВОЙ ИНДУСТРИИ» 38
Семёнова О.Л.
ФГБОУ ВО Башкирский государственный аграрный университет, г.Уфа

«СХЕМА ВЛИЯНИЯ ФИБРЫ НА ВЯЖУЩИЕ СИСТЕМЫ РАЗЛИЧНЫХ ТИПОВ ТВЕРДЕНИЯ» 41
Сивальнева М.Н.
Белгородский государственный технологическийуниверситет им. В.Г. Шухова

«ПРОБЛЕМЫ РЫНКА ВЯЗАНЫХ И ТРИКОТАЖНЫХ ИЗДЕЛИЙ РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН И ВОЗМОЖНЫЕ ПУТИ ИХ РАЗРЕШЕНИЯ» 45
Успанова С.С.
Рудненский индустриальный институт
«АҚПАРАТТЫҚ-КОММУНИКАЦИЯЛЫҚ ТЕХНОЛОГИЯ ПӘНІН ОҚЫТУДЫҢ ЕРЕКШЕЛІКТЕРІ» 48
Хасанова С.Б.
Рудный индустриялдық институты
«ГЛУБИННОЕ УПЛОТНЕНИЕ ПРОСАДОЧНЫХ ГРУНТОВ ГРУНТОВЫМИ СВАЯМИ» 50
Шамов В.В.
Рудненский индустриальный институт
«ПРОФЕССИОНАЛЬНАЯ ДЕЗАДАПТАЦИЯ ВЫПУСКНИКОВ ВУЗОВ КАК ПОТЕНЦИАЛЬНАЯ УГРОЗА БЕЗОПАСНОСТИ РЕГИОНА» 53
Щербакова А.И.
Белгородский государственный технологический университет им. В.Г. Шухова

ЕСТЕСТВЕННЫЕ НАУКИ

ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНАЯ СИСТЕМА ДЛЯ ЭФФЕКТИВНОГО ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ЭНЕРГОРЕСУРСОВ 57
Дементьева А.О., Смирнова С.В.
Рудненский индустриальный институт
СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОСЛЕДСТВИЯ МИГРАЦИИ 62
Жумагалиев Н.С., Жумагалиева А.Б.
Рудненский индустриальный институт
РЕКИ И ОЗЕРА КОСТАНАЙСКОЙ ОБЛАСТИ. ИЗУЧЕНИЕ ВОДОПОТРЕБЛЕНИЯ СЕМЬЯМИ УЧАЩИХСЯ
КГУ «Средняя школа № 11» акимата города Рудного
Кошурников Л., Мадян Н.В., 66
КГУ «Средняя школа № 11» акимата города Рудного

ОБЩЕСТВЕННО-ГУМАНИТАРНЫЕ НАУКИ

Евразийский Национальный университет им. Л.Н. Гумилева
ОБРАЗ ФИЛИНА В ПРОДУКЦИИ ДЛЯ ДЕТЕЙ (ПО МАТЕРИАЛАМ ИНТЕРНЕТА)
Агапов А.А. 72
ИССЛЕДОВАНИЯ ВЫСОКОТЕХНОЛОГИЧНОСТИ НАЦИОНАЛЬНОЙ ИННОВАЦИОННОЙ ЭКОНОМИКИ РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН

Баймуханов К.Д., Тлеубердиева С.С. 77
Евразийский Национальный университет им. Л.Н. Гумилева
КГУ «Средняя школа №11» акимата города Рудного
МАРКЕТИНГОВЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ ИННОВАЦИОННЫХ ПРОЦЕССОВ
Байтемирова А.,Зверева О.В. 79
Рудненский индустиальный институт
СПЕЦИФИКА РАСКРЫТИЯ ФЕНОМЕНА «МИЛОСЕРДИЕ» НА ОСНОВЕ АНАЛИЗА ОБРАЗА ГЕРОЕВ ПОВЕСТИ В.Ф. ПАНОВОЙ «СПУТНИКИ»
Глазырина Н. Л., Шумилова Л.Е., Тучак А.С. 83
МЕХАНИЗМЫ ИННОВАЦИОННОЙ СФЕРЫ НА ПРАКТИКЕ И МЕТОДЫ ИХ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ
Задорина М.А. 88
Уральский федеральный университет имени первого Президента России Б.Н. Ельцина
КЛАССИФИКАЦИИ ИННОВАЦИЙ И ВОСПРИИМЧИВОСТЬ ИННОВАЦИЙ
Тлеубердиева С.С. 92
Евразийский Национальный университет им. Л.Н. Гумилева
ОСОБЕННОСТИ ЗАРУБЕЖНОГО ОПЫТА В РЕАЛИЗАЦИИ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОЛИТИКИ ИНДУСТРИАЛЬНО-ИННОВАЦИОННЫХ ПРОЦЕССОВ
Искарина Г.К., Тлеубердиева С.С. 96
Евразийский Национальный университет им. Л.Н. Гумилева
ЗАРУБЕЖНЫЙ ОПЫТ РАЗВИТИЯ И ВНЕДРЕНИЯ ИННОВАЦИЙ
Кадиргалиева Л.Н., Тлеубердиева С.С. 99
Евразийский Национальный университет им. Л.Н. Гумилева
АНАЛИЗ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В РЕАЛИЗАЦИИ ИНДУСТРИАЛЬНО-ИННОВАЦИОННОЙ ПОЛИТИКИ
Кали А.М., Тлеубердиева С.С. 101
Евразийский Национальный университет им. Л.Н. Гумилева
ЧЕЛОВЕЧЕСКИЙ КАПИТАЛ КАК ФАКТОР РАЗВИТИЯ МАССОВОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В РК
Кемелбекова А.М., Ювица Н.В. 104
Евразийский Национальный университет им. Л.Н. Гумилева
ФОРМИРОВАНИЕ ИННОВАЦИОННОЙ СРЕДЫ В РЕСПУБЛИКЕ КАЗАХСТАН
Купеева А.Е., Тлеубердиева С.С. 109
Евразийский Национальный университет им. Л.Н. Гумилева
ЭКОНОМИЧЕСКИЕ И МАРКЕТИНГОВЫЕ МЕХАНИЗМЫ В СТРАТЕГИЧЕСКОМ УПРАВЛЕНИИ РАЗВИТИИ ПРЕДПРИЯТИЯ АГРОПРОМЫШЛЕННОГО КОМПЛЕКСА.
В.В. Сулимин, Е.В. Мальцева, А.Д. Назаров 113

УрГЭУ
РАЗВИТИЕ МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА В РЕГИОНЕ (НА МАТЕРИАЛАХ КОСТАНАЙСКОЙ ОБЛАСТИ)
Николаев С.П., Саргаева Н.Ю. 116
Рудненский индустриальный институт
РОЛЬ И ЗНАЧЕНИЕ КРУПНОГО БИЗНЕСА ДЛЯ ЭКОНОМИКИ СТРАНЫ
Нурсултанова К.Р. 120
Рудненский индустриальный институт
ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ И ОСНОВНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ПРОМЫШЛЕННОЙ ПОЛИТИКИ
Тлеубердиева С.С. 123
Евразийский Национальный университет им. Л.Н. Гумилева
ОЦЕНКА ФОНДОВОЙ СОСТАВЛЯЮЩЕЙ КРИЗИСА НОВОЙ ЭКОНОМИКИ
Олейник Л.В., Нурсултанова К.Р. 127
Рудненский индустриальный институт
ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ИННОВАЦИОННОГО ПОТЕНЦИАЛА И ГОСУДАРСТВЕННОЙ ИННОВАЦИОННОЙ ПОЛИТИКИ
Тлеубердиева С.С. 132
Евразийский Национальный университет им. Л.Н. Гумилева
ПУТИ ПРЕДОТВРАЩЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОГО УЩЕРБА В РЕЗУЛЬТАТЕ КОРРУПЦИОННЫХ ПРАВОНАРУШЕНИЙ
Олейник Л.В., Пичугина М. 135
Рудненский индустриальный институт
СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ МЕХАНИЗМА УГОЛОВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЗА НАЛОГОВЫЕ ПРЕСТУПЛЕНИЯ В ДОНЕЦКОЙ НАРОДНОЙ РЕСПУБЛИКЕ
Соповский А.Ю.,Подмаркова И.П. 141
ГОУ ВПО «Донбасская юридическая академия»
ЭКОНОМИЧЕСКИЕ МЕХАНИЗМЫ И НАПРАВЛЕНИЯ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ АГРОПРОМЫШЛЕННЫХ ТЕРРИТОРИЙ И ПОСЕЛЕНИЙ.
В.В. Сулимин, А.З.Сидорова, А.Д. Назаров 145
УрГЭУ
РЕАЛИЗАЦИЯ КЛАСТЕРНОЙ ПОЛИТИКИ В РЕСПУБЛИКЕ КАЗАХСТАН
Таксырбай Ж.Ж., Тлеубердиева С.С. 148
Евразийский Национальный университет им. Л.Н. Гумилева
ИННОВАЦИИ И ИННОВАЦИОННАЯ ПОЛИТИКА ГОСУДАРСТВА
Тлеубердиева С.С. 151
Евразийский Национальный университет им. Л.Н. Гумилева
ОСОБЕННОСТИ ПРОМЫШЛЕННОЙ ПОЛИТИКИ ГЕРМАНИИ
ТолегенА.К., Тлеубердиева С.С. 156

Евразийский Национальный университет им. Л.Н. Гумилева
СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ МЕХАНИЗМЫ СТРАТЕГИЧЕСКОГО УПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЕМ МАЛОГО БИЗНЕСА СУБЪЕКТАМИ ФЕДЕРАЦИИ
В.В. Сулимин, А.В. Планерский, А.Д. Назаров 158
УрГЭУ
МОДЕЛИ ПРОМЫШЛЕННОЙ ПОЛИТИКИ
Тлеубердиева С.С. 162
Евразийский Национальный университет им. Л.Н. Гумилева
КАЗАХСТАНСКАЯ МОДЕЛЬ РАЗВИТИЯ МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА
Олейник Л.В., Утарбаева Г.К. 165

ФИЗИКО-ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ

ПРИМЕНЕНИЕ САМОХОДНОГО ОБОРУДОВАНИЯ ПРИ ОТРАБОТКЕ МЕСТОРОЖДЕНИЙ КАЛИЙНЫХ СОЛЕЙ ПОДЗЕМНЫМ СПОСОБОМ

Брусова О.М.,
ст. преподаватель АО «КазАТУ им.С.Сейфуллина», PhD
Тимирханов Б.Б.
ведущий специалист, ООО «ЕвроХим-ВолгаКалий», Россия

Гремячинское месторождение калийных солей, разработку которого ведет ОАО «Минерально-химическая компания «ЕвроХим» силами ООО «ЕвроХим-ВолгаКалий», расположено в пределах Котельниковского района Волгоградской области в 150км к юго-западу от г. Волгограда и в 20км от районного центра г. Котельниково. Площадь лицензионного участка составляет 96,9км^2, в том числе в контуре утвержденных запасов калийных солей – 64,5км^2. Предельные размеры участка составляют: по широте -11,3км, по долготе-14,9км. [1]

На месторождении выделяется один продуктивный сильвинитовый пласт, приуроченный к кровле разреза погожской ритмопачки. Пласт погружается с юго-запада на северо-восток от глубин 1108-1115 м до 1295 м под углом 3-4 градусов. Мощность продуктивного слоя на основной части месторождения составляет 6-10 м, в центральной части она увеличивается до 15-20 м, на северо-восточной окраине и в юго-западной части отмечается уменьшение мощности до 2,5-4 м.[1, 2]

Полезным компонентом сильвинитовых руд является хлорид калия. Основными вредными примесями – хлорид магния, сульфат кальция и нерастворимый остаток. Содержание KCl в рудах весьма высокое – от 30 до 50%, $MgCl_2$ – практически до 1%, величина суммарного содержания $CaSO_4$ и нерастворимого остатка по пересечениям продуктивной залежи колеблется от 3,2 до 11%.

Месторождение характеризуется сложностью и разнообразием горно-геологических и горно-технических условий. Основными отрицательными факторами являются значительная глубина залегания продуктивного пласта месторождения и высокая обводненность вышележащих пород. Не смотря на это по условиям, оценки прочностных свойств Гремячинского месторождения в части устойчивости пород кровли и калийного пласта, оно является благоприятным для разработки подземным способом.

Проектная мощность 7,3 млн. тонн сильвинитовой руды в год, с возможностью увеличения мощности рудника до 14 млн. тонн в год. Вскрытие месторождение осуществляется тремя вертикальными стволами диаметром 7 метров: двумя скиповыми и одним клетевым, глубиной 1147 метров и 1115 метров соответственно. Весь подземный комплекс расположиться на глубине 1150 метров.

Отработка запасов калийной соли будет осуществляться с использованием камерной системы разработки с применением комбайнового способа отбойки руды с закладкой выработанного пространства отходами обогатительной фабрики.

Принятая система отработки Гремячинского месторождения наиболее благоприятна для использования высокопроизводительной самоходной техники. Предусматривается применение самоходнойочистной и проходческой техники, известных мировых брендов и отечественных производителей, зарекомендовавших себя на других калийных месторождениях.

Учитывая особенности Гремячинского месторождения выработки околоствольного двора, камеры служебного назначения, сопряжения со столами будут размещены в наиболее крепких доломит-ангидридовых порода и при их проходке будет использован буровзрывной способ отбойки. [1]

В настоящее время при проведении горно-подготовительных работах задействована буровая установка на колесном ходу dh BTP1-P (рисунок 1, [3]), выпускаемая фирмой Дайльманн-Ханиель Майнинг Системс ГмбХ. Это машина является буровой установкой с колесным шасси и дизельным двигателем (исполнение ATEX), предназначенной для применения во взрывоопасных областях горной промышленности и туннелестроения. Самоходная буровая установка предусмотрена для бурения скважин, а также установки анкеров. [4]



Рисунок 1 –Бурильная установка dh BTP1-P в забое

Буровая установка на колесном ходу оснащена сервисной платформой, с которой возможно проведение работ (например, установка анкеров). Сервисная платформа предназначена исключительно для работ под землей и в замкнутых пространствах.

Особым признаком является ее компактность и низкое исполнение и система рулевого управления. Это позволяет использовать агрегат в пространствах небольшого размера. Система рулевого управления построена таким образом, что на буровой установке на колесном ходу можно управлять передними колесами, задними колесами или одновременно и передними, и задними.

Буровая машина имеет шасси крутильно-жесткой сварной конструкции. Колеса приводятся в действие гидравлическим приводом. Буровая установка имеет два режима работы с пульта управления движением и с пульта управления платформой.

Машина оборудована системой централизованной смазки консистентной смазкой.Централизованная смазочная система обеспечивает автоматическую смазку таких компонентов, как стрелы, подшипники, поверхности скольжения или болты, с помощью прогрессивной централизованной системы смазки, установленной на буровой установке на колесном ходу.

Проходку камер служебного назначения в породах с крепостью выше 8 и бурение скважин при гидравлической закладке выработанного пространства планируется осуществлять самоходной бурильной установкой УБШ-500 (рисунок 2) [5].

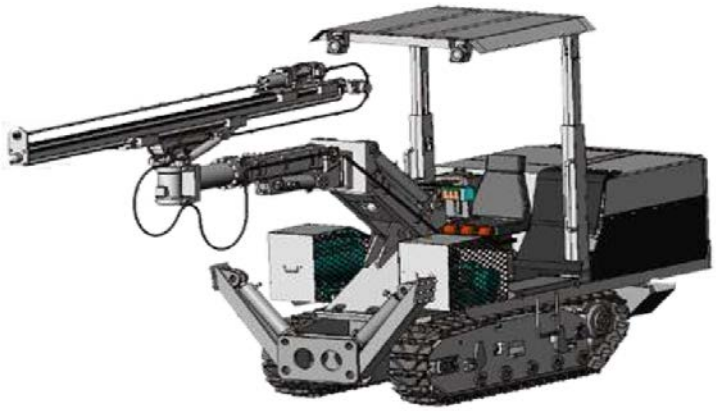


Рисунок 2 – Общий вид УБШ-500

Бурильная установка на гусеничном ходу спроектирована в 2011 году АО "Копейский машиностроительный завод". Установка предназначена для бурения шпуров по забою вращательно-ударным способом при проведении подготовительных горных выработок в шахтах, опасных по газу и пыли, по породам крепостью f = 10-14 ед., а также может быть использована при строительстве тоннелей с сечением выработок в свету от 9 до 25 м^2. [5, 6]

В конструкции бурильной машины применена ударно-вращательная головка и податчик фирмы Doofor (Финляндия). Телескопический манипулятор, позволяющий бурить верхние горизонтальные шпуры на высоте 5 м, выполнен с применением поворотных гидроцилиндров фирмы HKS (Германия). Система подготовки воздуха разработана на базе элементов, применяемых на бурильных установках производства «Atlas Copco», и частично с применением российского оборудования. Для подачи воды под давлением в системе промывки шпура применен многоступенчатый центробежный насос Speroni VS2-11 (Италия). [5, 6]

Применение погрузочно-доставочной техники на пневмоходу при отработке месторождения увеличивает длину доставки до 600 – 700 м и более в сравнении со скреперной доставкой (50 – 100 м), что позволяет сконцентрировать транспорт в ограниченном числе выработок, а

подготовительно-доставочные выработки проходить в пределах рудного тела с учетом особенностей его залегания. При этом трудоемкость нарезных и горно-подготовительных работ существенно сокращается, так как они выполняются с высокой степенью механизации.

В целом применение современного самоходного оборудования на Гремячинском месторождении позволит достигнуть высокого уровня механизации как основных, так и вспомогательных работ.Мобильность и высокая производительность данногооборудования позволят повысить интенсивность очистных работ, увеличить скорость подвигания фронта работ, сконцентрировать горные работы, сократить коммуникации и трудоемкость в целом, повысить культуру производства.

Список литературы

1. Создание в Нижнем Поволжье крупной калиедобывающей промышленности. http://vnedra.ru//создание-в-нижнем-поволжье-крупной-ка-867/

2. http://www.eurochemgroup.com/ru/press-releases/news-23092016/

3. http://www.volpromex.ru/promyshlennost/proizvodstvo/v-rudnike-gremjachinskogo-goka-nachalos-.html

4. http://www.dhms.com/ru/produkty/samokhodnye-burilnye-ustanovki/burilnaja-ustanovka-dh-btrk1-p.html.

5. Калашников С.А., Тищенко В.В. Самоходные бурильные установки / С.А. Калашников, В.В. Тищенко // Уголь – 2011. – № 7. – С.32-33

6. Опыт создания бурильных установок на Копейском машиностроительном заводе В.В. Тищенко, начальник отдела погрузочных, буровых и землеройных машин ОГК В.Г. Вольф, начальник бюро буровых машин ОГК. источник: http://mining-media.ru/ru/article/burovoe/150-opyt-sozdaniya-burilnykh-ustanovok-na-kopejskom-mashinostroitelnom-zavode.

АВТОНОМНЫЕ СИСТЕМЫ ЭЛЕКТРО- И ТЕПЛОСНАБЖЕНИЯ ОБЪЕКТОВ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОГО ПРОИЗВОДСТВА

Вохмин В.С.
доцент кафедры электрических машин и электрооборудования, к.т.н.
ФГБОУ ВО Башкирский государственный аграрный университет, РФ, г. Уфа

Сегодня, всё большее внимание приобретаютвопросыиспользованиячистыхвозобновляемыхисточниковэнергии длянуждэлектроснабжениясельскохозяйственныхобъектов. В первую очередь этосвязаносвопросамиэкологии,атакжеспецификойобеспеченияэнергоресурсам иэтихобъектов.

Вперспективе, используя альтернативныеисточники энергии, такие как солнечные батареиколлекторы,ветроустановки, биогазовыеустановки и тепловыенасосы, возможноснабжатьэлектрической и тепловой энергиейотдаленныеобъектыинфраструктуры, животноводческиехозяйства, поселенияизагородныедома[3,6].

ОсновнойцельюпредлагаемойсистемыявляетсяобеспечениебесперебойногоэлектроснабженияобъектовАПКнабазенетрадиционныхисточниковэнергии [3,6, 8].

Применение альтернативных источников энергии также находит широкое применение в качестве автономных и резервных систем электроснабжения (СЭС) современных индивидуальных домов, коттеджей, других мелких потребителей. Такие системы позволяют обеспечить потребителя электроэнергией, как при полном отсутствии централизованной системы электроснабжения, так и при временных сбоях в работе. Но наибольший интерес представляют комбинированные системы, способные не только в полной мере выполнять функции резервного и автономного электроснабжения, но и существенно уменьшать потребление электрической энергии от централизованной СЭС[3].

В рамках реализации законаРеспублики Башкортостан N 194–з «О стратегическом планировании в Республике Башкортостан» 29 марта 2016 года была утверждена «Стратегия социально–экономического развития Республики Башкортостан на период до 2030 года».

Преподавательский состав энергетического факультета ФГБОУ ВО Башкирский ГАУ был привлечен к реализации стратегии развития, путем разработки установок и комплексных систем для малой энергетики, применяемых в сельском хозяйстве Республики Башкортостан.

Известно, что районы на юге Башкортостана обладают высоким уровнем солнечной радиации. Из–за их географических и климатических особенностей можно добиться высоких показателей удельной выработки электроэнергии солнечными электростанциями.

Количество солнечных дней на юге Башкортостана составляет 260…280 дней, для сравнения – в Сочи – 190, в Москве – 114.

Особенно перспективным является внедрение солнечных фотоэлектрических установок без и с системами слежения за Солнцем различной степенью пространственной ориентации, т.к. северные и южные районы Башкортостана существенно отличаются по уровню солнечной радиации [2].

Одним из примеров актуальности использования энергии солнца можно привести то, что к концу 2016 года введено 2 очереди Бурибаевской СЭС, общей мощностью 20 МВт, и 3 очереди Бугульчанской СЭС мощностью 15 МВт.Данные электростанции стали первыми из 7 объектов, запущенных в Республике Башкортостан с общей запланированной суммарной мощностью 59 МВт [8].

Также актуален вопрос энергоснабжения сельскохозяйственных потребителей, удаленных от централизованных энергосистем, с помощью автономных ветроэнергоустановок (ВЭУ) малой мощности.

Ветровой потенциал Республики Башкортостан позволяет внедрять ветроэнергетические установки (ВЭУ) для выработки электроэнергии. Так как средняя скорость ветра, соответствующая начальной скорости трогания ветроколеса составляет 2,5 м/с, наиболее перспективными для расположения ветроэнергетических установок являются Белорецкий,Мелеузовский, Салаватский и Стерлитамакский районы Республики Башкортостан, которые относятся к 3 ветровому району, со среднегодовой скоростью ветра около 6...8 м/с (максимальная 25 м/с).

Улучшенные энергетические характеристики ВЭУ могут быть получены путем увеличения ометаемой поверхности, за счет использования второго соосного ветроколеса, которое позволяет увеличить мощность ВЭУ без увеличения его размеров, а также повысить надежность устройства [1].

Для обеспечения сельскохозяйственных объектов тепловой энергией можно использовать тепловых насосов в системе отопления и горячего водоснабжения зданий.

Так, источником низкопотенциальной тепловой энергии может быть использовано тепло как естественного, так и искусственного происхождения. В качестве естественных источников могут использованы: тепло земли; тепло подземных вод; наружный воздух. Искусственными источниками могут служить: удаляемый вентиляционный воздух; канализационные стоки; промышленные сбросы; тепло технологических процессов; бытовые тепловыделения [3].

Проанализировав различные системы применения тепловых насосов, можно установить, что наиболее перспективным решением является применение системы сбора низкопотенциального тепла удаляемого вентиляционного воздуха их животноводческих помещений. Технически это можно реализовать путём установки в вытяжных вентиляционных камерах теплообменников – утилизаторов, гидравлически связанных с испарителями теплонасосных систем. В этом случае обеспечивается более глубокое охлаждение вытяжного воздуха и аккумулирование его тепла в тепловых насосах для получения горячей воды. Также в качестве низкопотенциального источника тепловой энергии для испарителей тепловых насосов возможно использовать тепло экскрементов животных и сточных вод. Т.е. основу таких систем составляют тепловые насосы типа «вода-воздух» и «вода-вода» [5].

Ещё одним элементом получения нетрадиционного источника энергии, обладающей большой перспективой использования и внедрения в производство являются биоэнергетические установки [4]. Отходы АПК возможно и необходимо утилизировать, т.к. они содержат существенные энергетические ресурсы, из которых с различной степенью эффективности можно получить биогаз.

Поэтому утилизация накоплений биоотходов различного происхождения является одной из приоритетных задач для крупных и мелких предприятий АПК, как в Республике Башкортостан, так и в Российской Федерации. Башкортостан является крупным регионом развитого сельскохозяйственного производства с общим количеством предприятий животноводческого сектора свыше 1300 единиц. Поэтому, можно сказать, что биогазовые установки могут быть размещены в любом районе и не требуют строительства дорогостоящих газопроводов и сетевой инфраструктуры. До 95 % отходов могут доставаться собственнику установки безвозмездно, а это собственный энергоноситель – биогаз, и высокоэффективное удобрение для сельскохозяйственных культур [7].

Автономность сельскохозяйственных потребителей можно обеспечить использованием описанных источников совместно в единой системе, или в различных комбинациях. Компоновка систем зависит от заявленной мощности потребителей, места их расположения, а также климатических условий района расположения.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что необходимость внедрения автономных систем тепло- и энергоснабжения в сельских районах достаточно высока, поэтому необходима разработка стратегического плана развития децентрализованного электро- и теплоснабжения предприятий АПК.

Список литературы:

1. Андрианова Л. П. Ветроэнергоустановка с двумя соосными ветроколесами с радиальными лопастями / Л. П. Андрианова, И. В. Осипова // Перспективы инновационного развития АПК: материалы международной научно–практической конференции в рамках XXIV Международной специализированной выставки «АгроКомплекс–2014». Часть II. – Уфа: Башкирский ГАУ, 2014. – С.197–201.

2. Ахметшин А.Т. Повышение эффективности автономных солнечных фото- электрических установок для электроснабжения сельскохозяйственных по- требителей [Текст] / дис. … канд. тех. наук: 05.20.02 / А.Т. Ахметшин. – Санкт-Петербург, 2016. – 172с.

3. Вахитов И.Р. Система электроснабжения сельскохозяйственных потребителей на базе возобновляемых источников энергии [Электронный ресурс] / И.Р. Вахитов, В.С. Вохмин // Политематический сетевой электронный научный журнал Башкирского государственного аграрного университета (Научный журнал Баш ГАУ). – Уфа: Башкирский ГАУ , 2017. № 1. – С. 252-262. Режим доступа:http://journal.bsau.ru/upload/iblock/c23/
c2302b7f96474306e38976fa911dee5d.pdf

4. Вохмин В.С. Разработка энергосберегающей электротехнологии сбраживания навоза с использованием индукционного нагрева [Текст]: дис. канд.тех. наук: 05.20.02 / В.С. Вохмин. – Ижевск, 2012. - 163 с.

5. Вохмин В.С. Использование кольцевых теплонасосных систем в животноводстве [Текст] / В.С. Вохмин, О.Л.Семёнова, В.В.Касаткин // «Актуальные проблемы энергообеспечения предприятий»: материалы

всероссийской научно-практической конференции в рамках XV российского энергетического форума (27-30 октября 2015 г.) / ФГБОУ ВПО Башкирский ГАУ. - Уфа: Башкирский ГАУ, 2015. - С. 32-36.

6. Лекомцев П.Л. Система независимого энергоснабжения предприятий АПК [Текст] / П.Л. Лекомцев, В.С. Вохмин, И.Р. Вахитов // «Актуальные проблемы энергообеспечения предприятий»: материалы II Всероссийской научно-практической конференции в рамках XVI Российского энергетического форума, XXII специализированной выставки«Теплоснабжение. Электротехника. Кабель» и международной выставки «Энергетика Урала» (19 -20 октября 2016 г.)/ ФГБОУ ВО Башкирский ГАУ. – Уфа : Башкирский ГАУ, 2016. – 256 с.

7. Семёнова О. Л. Энергетический потенциал применения биогазовых установок в Республике Башкортостан / О. Л. Семёнова, В. С. Вохмин // Теория и практика – устойчивому развитию агропромышленного комплекса : Материалы Всероссийской научно–практической конференции. - Ижевск, Ижевская государственная сельскохозяйственная академия, 2015. – С. 119–123.

8. Семёнова О. Л. Приоритетные направления развития малой энергетики в условиях Республики Башкортостан / О. Л. Семёнова // Молодежь в системе инновационного развития современной науки: сборник докладов международной научно-практической конференции молодых ученых, студентов и учащихся, посвященной 25-летию независимости Республики Казахстан. - Рудный: Рудненский индустриальный институт, 2016. – С. 30–33.

АНАЛИЗ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ГИЛЬОШИРОВАНИЯ В ОДЕЖДЕ

Ирубаева А.С., студентка 3 курса
Руководитель –к.т.н., Кадникова О.Ю
Рудненский индустриальный институт

В настоящее время потребитель предъявляет высокиетребования к современной одежде, которая должна не только быть высокого качества, но и выражать индивидуальность человека. Индивидуализировать образ потребителя позволяет использование при проектировании и изготовлении одежды различных видов отделки[1].

Использование отделки требует от производителей одежды четкого понимания того, какие технологии, материалы, инструменты и т.п. будут использованы для ее выполнения. Изучение видов и способов выполнения отделки в одежде и их апробация представляется актуальной задачей проектирования одежды разнообразного конструктивно-декоративного решения.

При моделировании одежды широко применяют различные отделки, которые не только украшают изделие, но усиливают и обогащают его композицию. Отделки могут быть использованы для выделения формы изделия или ее части, членения формы на части, объединения частей формы или нескольких различных самостоятельных форм, организации зрительного

движения в определенном направлении на поверхности формы. Отделки обогащают художественно-образный замысел костюма. Одни виды отделок одновременно имеют декоративное и конструктивное значение, другие - декоративное и утилитарное. Материалы и формы отделок могут быть самыми разнообразными.

Искусство гильоширования – это искусство нашего времени, так как представленные в книге изделия изготавливаются из материалов на синтетической основе[1].

Гильоширование – это вырезание по ткани, только вырезание и соединение деталей производится раскаленной иглой. Сущность выполнения этих работ основана на способности синтетических тканей плавиться под воздействием высокой температуры[2].

Слово «гильоширование» французского происхождения и означает получение рисунка в виде орнамента, представляющего собой густую сеть волнистых линий, переплетающихся между собой. Выжигание по ткани основано на свойстве текстильных материалов, состоящих из химических волокон, плавиться и склеиваться под действием высокой температуры.

В 80-е годы в г.Рыбинске впервые был разработан новый оригинальный метод обработки тканей. Автором гильоширования является Зинаида Петровна Котенкова. Многих мастериц обучила она этому искусству в Ярославле, Москве, Угличе, Луге. Сотрудничала Зинаида Петровна с известным модельером Вячеславом Зайцевым, признана она и Энной Бурдой, от которой получила благодарственное письмо.

В 1990 году 3. П. Котенкова получила авторское свидетельство на свое изобретение. Работы, которые выполняет сама Зинаида Петровна, поражают мастерством, фантазией, красотой и изяществом. Редко кому из ее учениц удается достигнуть такого же уровня мастерства, но и ее учениками накоплен уже достаточно богатый опыт [3].

Достаточно быстро техника выжигания по ткани распространилась по стране и, хотя её защищало авторское свидетельство, в разных городах отдельные мастерицы брали на себя ответственность первоисточника. Действительно, поняв принцип действия, можно вполне самостоятельно освоить эту технику.

Причем украшать можно не только новые вещи для придания им индивидуальности, но и старые, казалось бы ненужные. К примеру, купленные год назад джинсы могут заиграть по-новому, если украсить их при помощи гильошированиия.

Ведь вовсе не обязательно одеваться в дорогих магазинах, чтобы выглядеть сногсшибательно. Достаточно проявить фантазию - и модная вещь у вас в руках.

Украсить при помощи гильошированиия можно все – одежду, аксуссуары, предметы интерьера – причем выбрать можно какой угодно рисунок или узор. Можно к тому же создать при помощи выжигания по ткани новые вещи и аксессуары – к примеру, салфетки, скатерти, покрывала.

При этом можно комбинировать различные дизайнерские техники, к примеру, использовать гильоширование и роспись по ткани или гильоширование и термостразы [4].

Бесспорно, гильоширование само по себе способно украсить и элемент одежды, и детали интерьера, но придать особый шик изделию можно, украсив выполненный в технике гильоширования элемент, к примеру, вышивкой либо расшить некоторые элементы декора пайетками или бисером.

Изделия, выполненные в технике гильоширования, позволяют создавать изделия индивидуализированного спроса, авторские коллекции. Особенностью декоративного оформления изделий в технике гильоширования является игра с имитацией. В результате изначально гладкие ткани становятся перфорированными рисунком различной формы. Изделия с перфорацией, выполненной в технике гильоширования, привлекают к себе внимание и вызывают желание попробовать сделать нечто подобное самому.

«Стремление украсить свой дом, сделать его уютным присуще каждой женщине, как и желание, иметь красивую, оригинальную одежду, быть в ней неповторимой. Предлагаемый метод выжигания по ткани поможет вам в этом[3]. В книге изложены все технологические процессы подготовки и изготовления изделий, которые применяются в этом виде рукоделия. Овладев навыками выжигания по ткани, вы сможете самостоятельно создавать неповторимые вещи, которые украсят ваш дом: салфетки, скатерти, шторы, накидки на стулья. Также вы можете разнообразить и оживить свой гардероб и одежду домочадцев, украсив курточки, брючки, вечерние платья веселыми кусочками ткани, украшая их бисером и пайетками. Для этого вам понадобятся качественная ткань, терпение и творческая фантазия» - говорит в своей книге «Гильошировние, или Выжигание по ткани» Оксана Горянова.

Основными материалами гильошировния являются синтетические ткани: капрон, нейлон, полиэстр, трикотин, кримплен, искусственный шелк.

Эти ткани под действием горячей иглы не горят, а плавятся и становятся клейкими. При этом тепло генерируется в материале, позволяя перевести термопластическое вещество в вязко текучее состояние без образования жидкой ванны. На качество образования рисунка на ткани оказывают влияние такие факторы, как химическая природа свариваемого материала, температурные пределы его размягчения и плавления, давление в зоне обработки материала, температура и время прогрева материала, толщина материала.

Главное требование – материал для выжигания должен быть чистым и хорошо отутюженным. Котенкова З.П. в своей книге «Выжигание по ткани. Изделия в технике гильошировния» помогает с подбором оборудования, материалов и напоминает, что: «Ткани из натуральных волокон (льняные, хлопчатобумажные, шерстяные) не выжигаются.

Анализ литературного обзора показал, что по теме отделок гильошированием очень мало работ и высказываний авторов, следовательно, это может обеспечить малую конкуренцию в рассмотрении данного вопроса.

А разработанные модели одежды с использованием данного вида отделок, будут эксклюзивны и просты в обработке.

Список использованной литературы

1. Крюкова Н.А., Бабушкина В.В. Разработка технологии отделки современной одежды на основе традиционных методов декорирования //Сервис в России и за рубежом. – 2014.
2. Крюкова Н.А., Лисина Н.А. Разработка и исследование конструктивно-декоративного решения авторских моделей головных уборов // Известия высших учебных заведений. технология текстильной промышленности. - 2015.
3. Амосова, Э.Ю. Формирование модных тенденций под воздействием инновационных технологий // Текстильная промышленность. – 2010.
4. Одежда Германии в эпоху Возрождения (период Реформации) // URL: http://www.ms77.ru/articles/14950/.
5. Котенкова З.П. Выжигание по ткани. Изделия в технике гильоширования. – М., 2002.

ИНЖЕНЕРНАЯ ГЕОДЕЗИЯ

Кенес А.Б., студент гр. ГД-14
Научный руководитель: к.т.н. Баюк О.В.
Рудненский индустриальный институт

Современный геодезист - специалист, тесно связанный с компьютером, работающий на современном высокотехнологичном оборудовании. Среди профессионально-значимых качеств инженера-геодезиста большинство руководителей выделяют интеллект и коммуникативные навыки, то есть способность к эффективному профессиональному общению. Работа на современной технике не отменяет необходимость хорошего владения математикой и специальными геодезическими предметами

Современные геодезисты работают в строительных и геодезических компаниях, в геологии, в государственной картографии, в проектных и изыскательских институтах, в научных и землеустроительных организациях, в армии и во многих других местах. Свои геодезисты есть у метеорологов, археологов, в службах главных архитекторов городов, и любой крупной компании. Есть геодезисты и среди космонавтов, а двое даже стали президентами США (Вашингтон и Джефферсон).

В условиях роста экономики и строительства начала 21-го века профессия геодезиста становится все более востребованной и дефицитной. За последние 10 лет средняя зарплата специалистов этой отрасли выросла в 5-10 раз и продолжает расти очень высокими темпами.

Геодезические изыскания подразумевают комплекс топографических и геодезических мероприятий, направленных на получение данных, которые необходимы для составления точного прогноза возможных изменений среды в результате строительной деятельности, а также подготовку рекомендаций по учету в ходе работ особенностей инженерно-геологических и геофизических условий. Главная цель их проведения – получение топографо-геодезических показателей, характеризующих рельеф и ситуацию изучаемой местности, определение наличия на ней зданий и строений, способных создать препятствия в процессе строительства.

Материалы, полученные в результате проведения изысканий, необходимы для выполнения комплексной оценки техногенных и природных условий выделенной под строительство территории. Используя их, специалисты также обосновывают разработанный проект и запланированные строительные мероприятия.

Инженерно-геодезические работы АО «ССГПО» выполняет на законных основаниях. Компания имеет официальную лицензию и необходимое оборудование для качественного предоставления услуг. Специалисты компании, для осуществления изыскательских работ, используют современный приборы тахеометры, нивелиры,теодолиты.

Тахеометр - геодезический инструмент для измерения расстояний, горизонтальных и вертикальных углов. Близок к классу неповторительных теодолитов, используется для определения координат и высот точек местности при топографической съёмке местности, при разбивочных работах, выносе на местность высот и координат проектных точек, прямых и обратных засечек, тригонометрического нивелирования и т. д.

Нивелир - геодезический прибор для определения относительной высоты точек или переноса горизонта на требуемые объекты. Основные части нивелира - зрительная труба и цилиндрический уровень или компенсатор, с помощью которого визирная ось зрительной трубы приводится в горизонтальное положение.

Уровневые нивелиры устанавливают на штатив – треножникс опорной площадкой. Зрительная труба нивелира представляет собой оптическую систему, помещенную в металлический корпус (трубу). С одного края трубы размещен объектив, с другого – окуляр. Линия, соединяющая оптический центр объектива и перекрестие сетки нитей, называется визирной осью трубы. Ее наводят на наблюдаемый предмет.

Теодолит – оптический прибор для измерения или получения в натуре горизонтальных и вертикальных углов. Основанием теодолита, устанавливаемого на штатив, служит подставка с тремя подъемными винтами. В подставках закреплена труба, имеющая окуляр и объектив устанавливают на треножном штативе, его вертикальную ось с помощью уровня приводят в отвесное (рабочее) положение, центрируют над точкой и по горизонтальному и вертикальному кругам измеряют соответственно горизонтальные и вертикальные углы.

Карьеры – уникальные инженерные сооружения, глубина которых достигла Сарбайского – 427 метров (проектная 610 метров), Соколовского – 480 метра (проектная 580 метров), Качарского–297 метров (проектная 750 метров). Общие балансовые запасы месторождений составляют 3411 млн. тонн.

Карьер представляет собой горную выработку. Таким способом можно разрабатывать месторождения камня, мрамора, угля, песка, глины и прочих минералов. Подобные объекты относятся к разряду производственных и отличаются повышенным уровнем опасности. Поэтому и геодезические работы на них имеют специфическое направление и должны отличаться тщательностью.

Топографическая съемка карьеров относится к специальным работам, требующим особых геодезических и маркшейдерских навыков, специального GPS оборудования и безотражательных тахеометров.

Обязательным условием для проведения любых геологических изысканий на подобных объектах является то, что их должны вести только компании и специалисты со специальными разрешениями. Кроме того, для начала должен быть разработан и утвержден четкий проект, в котором отмечаются все необходимые процессы. Одной из основных параметров каждой разведочной скважины являются ее координаты в четко фиксированной системе координат (например, СК 63). Так как с момента геологоразведки до момента разработки полезного ископаемого может пройти не одно десятилетие или разведок может быть несколько, и они происходили в разных системах координат, то для определения положения рудного тела на поверхности понадобятся эти координаты, и обязательно, сведенные в одну систему.

Основываясь на проектное положение рудного тела в фиксированной системе координат, происходит проектирование планов горных работ, проект горного отвода для снятия чернозема, вскрышных и добычных работ соответственно. Съемка карьера ведется в той же системе координат.

Одним из направлений по изучению параметров карьера является маркшейдерия. Маркшейдерские работы как раз представляют собой область, занимающуюся исследованиями мест, где проводится добыча ископаемых. Карьеры и шахты – основные объекты для маркшейдерии. В этой области основной услугой является маркшейдерская съемка, которая дает возможность провести ряд вычислительных процедур. Эти процедуры дают полную информацию о состоянии выработки, о ее объемах. Именно подсчет объемов является главным геодезическим процессом на работах в карьере и важным моментом, потому что при помощи подобной процедуры можно выяснить, сколько запасов добываемого сырья еще осталось. Для заказчика подобные сведения играют существенную роль в планировании дальнейшей деятельности, особенно при договорах с покупателями

Еще одним ключевым моментом является создание опорных геодезических сетей и пунктов на исследуемом объекте. Суть процедуры заключается в закреплении четко определенных точек на местности, которые

будут служить ориентирами при выполнении топографической съемки и прочих геодезических процедур.

Точки обозначаются специальными знаками. Геодезические сети могут быть разноуровневыми, а в некоторых случаях для их создания требуется использование системы GPS.

Помимо этого, маркшейдерия и геодезия на карьерах позволяет определить параметры выработки в целом и ее границы, выявить уязвимые и опасные места, которые следует укрепить, а также контролировать деформационные процессы на участке, которые могут повлиять на устойчивость конструкций. Таким образом, инженерами обеспечивается и безопасность.

Список литературы

1.ГОСТ 22268-76 Геодезия. Термины и определения

2.Поклад Г.Г. Геодезия: учебное пособие для вузов / Г.Г. Поклад, С.П. Гриднев. – 2-е изд. – М.: Академический проект, 2008. – 592 с.

3.Инженерная геодезия. Решение основных инженерных задач на планах и картах: Учеб. пособие / Е.Б. Михаленко, Н.Н. Загрядская, Н.Д. Беляев и др. СПб.: Изд-во Политехн. ун-та, 2006. – 104 с.

КОМПОЗИТЫКОМБИНИРОВАННОЙ СТРУКТУРЫ

Калыгин М.В., инженер
Руководитель – д.т.н., профессор Мирюк О.А.
Рудненский индустриальный институт

Комбинированные структуры формируются при сочетании волокнистой и зернистой, волокнистой и ячеистой, зернистой и ячеистой разновидностей. Комбинация различных структур позволяет объединить достоинства одного строения с преимуществами другого[1].

Формирование структуры материалов – многоэтапный процесс, включающий обоснованный выбор и подготовку сырьевых материалов, определение благоприятных условий при формовании и твердении изделий.

Объектом исследования послужили магнезиальные композиции, составленные из различных по происхождению, составу и состоянию материалов, выполняющих функции наполнителей и заполнителей.

Цель работы– исследование влияния вещественного состава и способа приготовления формовочных масс на свойства магнезиальных композитов.

Свойства композиционных материалов определяют структуры различного уровня: микроструктура камня вяжущего, мезоструктура контактной зоны заполнителя с камнем вяжущего, макроструктура заполнителя. Формирование структуры зависит от состава и состояния исходных материалов. Возможности комбинаций для исследованных материалов расширяются также за счет сложного по составу смешанного магнезиального вяжущего, за счет разнообразия видов солевых затворителей[1 – 4].Исследованы комбинации, объединяющие в структуре различные по размеру, форме и строению

заполнители (таблицы 1 – 3).

Анализ характеристик полученных комбинированных структур выявил следующее.Для создания комбинированных структур целесообразно использовать фракции малого размера до 2,5 мм, что позволяет получать материалы с большей однородностью. Введение волокнистых частиц, склонных к высокому водопоглощению, увеличивает потребность в затворителе. Волокнистые частицы способствуют снижению плотности структуры и уменьшению прочности при сжатии (таблица 1). Прочность при изгибе композиции возросла на 8 – 13% за счет введения древесных частиц. Микроструктура комбинированных композитов характеризуется плотной упаковкой составляющих, надежным сцеплением камня вяжущего с заполнителями различного строения (рисунки 1). При формовании комбинированных структур важен состав смешанного магнезиального вяжущего (таблица 2). Увеличение доли техногенного компонента снижает клеящие свойства теста вяжущего, повышает общую плотность композиции за счет возрастающей доли «тяжелого» компонента. Введение микросферы в силу дисперсности и морфологии частиц оказывает двойственное влияние на композиции.С одной стороны, при введении полых сферических частиц за счет их высокой удельной поверхности вязкость массы повышается. С другой стороны, за счет сферической формы и остеклованной гладкой поверхности заполнителя, при приложении нагрузки наблюдается увеличение подвижности формовочной массы.

Таблица 1 – Комбинированные магнезиальные композиции с использованием зернистых и волокнистых частиц

Содержание отходов обогащения руд, фракции 1,25 – 0,63 мм, %	Древесные опилки		Содержание микросферы, %	Жидкое: твердое	Средняя плотность, кг/м³	Предел прочности при сжатии, МПа
	фракция, мм	содержание, %				
85	1,25 – 0,63	15	–	0,37	1520	17
85	0,63 – 0,14	15	–	0,41	1700	18
85	2,5 – 1,25	15	–	0,37	1715	21
90	–	–	10	0,26	1950	45
95	–	–	5	0,23	2145	52
100	–	–	–	0,19	2240	58

Таблица 2– Комбинированные композиции из различных вяжущих с использованием зернистыхи волокнистых частиц

Содержание отсева фракции 0,63 – 0,14 мм, %	Содержание техногенного компонента в вяжущем, %	Древесные опилки		Средняя плотность, кг/м³	Предел прочности при сжатии, МПа
		фракция, мм	содержание, %		
	0	1,25–0,63		1658	46
	0	0,63–0,14		1754	46
	0	2,5 – 1,25		1617	50
	30	1,25–0,63		1697	43

80	30	0,63 –0,14	20	1860	45
	30	2,5 – 1,25		1695	51
	50	1,25–0,63		1728	35
	50	0,63–0,14		1910	38
	50	2,5 – 1,25		1725	39
	70	1,25–0,63		1725	27
	70	0,63 –0,14		1960	24
	70	2,5 – 1,25		1862	26

Таблица 3 – Комбинированные композиции с использованием поризованных и волокнистых частиц

Содержание микросферы, %	Древесные опилки		Жидкое: твердое	Средняя плотность, кг/м³	Предел прочности при сжатии, МПа
	фракция, мм	содержание, %			
5	1,25 – 0,63	10	0,40	1506	26
5	0,63 – 0,14	10	0,46	1567	23
5	2,5 –1,25	10	0,40	1534	27
10	2,5 – 1,25	5	0,38	1455	27

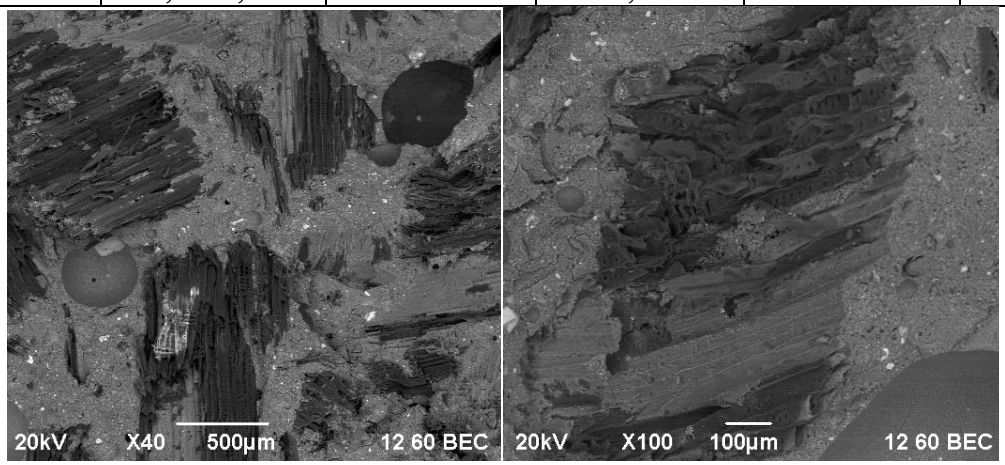


Рисунок 1 – Микроструктура комбинированного композита с использованием волокнистых и зернистых частиц различного строения

В присутствии микросферы повышается седиментационная устойчивость формовочных масс с высоким содержанием затворителя. Содержание частиц микросферы ограничено 10% по причине резкого ухудшения технологических свойств и понижения прочности композиционных материалов. Эффективность микросферы возрастает в комбинированных структурах, что способствует их однородности. Сравнительная характеристика композитов, содержащих древесные опилки с различными зернистыми частицами, указывает на предпочтительность сочетания поризованных микросфер с волокнистыми частицами.

Для оптимизации состава композиций комбинированной структуры на основе зернистых частиц техногенного компонента – отходов обогащения руд и древесных опилок использовался метод математического планирования эксперимента. Соотношение «вяжущее вещество : заполнитель» 50:50.

Условия эксперимента отражены в таблице 2.

Таблица 2 – Условия эксперимента

Факторы		Уровни варьирования		
натуральный вид	кодированный вид	–1	0	+1
Отношение «опилки: отходы обогащения руд»	X_1	0,55:0,45	0,75:0,25	0,95:0,05
Отношение фракций опилок «0,315 – 0,63» : «0,63 – 1,25» мм	X_2	0:1	0,5:0,5	1:0
Отношение фракций отходов обогащения руд «0,315 – 0,63» : «0,63 – 1,25» мм	X_3	0:1	0,5:0,5	1:0

Уравнение регрессии для зависимости средней плотности композитов от исследуемых факторов:

$$\rho = 930{,}58 - 319{,}61x_1 + 472{,}8x_1^2 + 82{,}62x_2 + 26{,}2x_2^2 - 148{,}55x_1x_2. \quad (1)$$

Уравнение регрессии для зависимости прочности композитов от исследуемых факторов:

$$R = 3{,}37 - 2{,}41x_1 + 2{,}78x_1^2 + 2{,}87x_1 - 2{,}57x_2^2 - 0{,}05x_1x_2. \quad (2)$$

Геометрическая интерпретация зависимости свойств композитов от исследуемых факторов представлена на рисунках3 и 4.

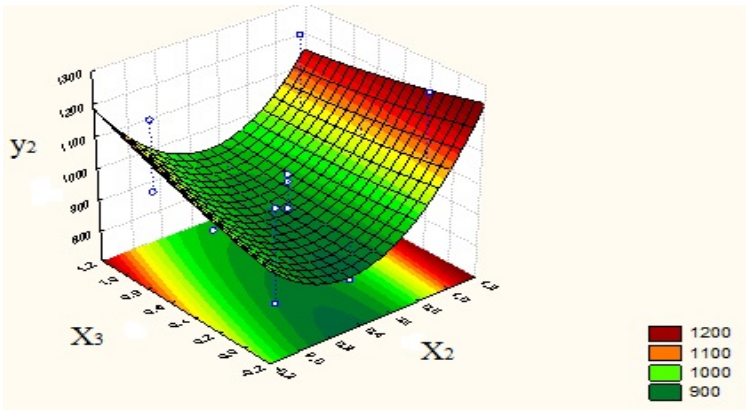


Рисунок 3 – Поверхность отклика зависимости средней плотности композитов от вещественного состава формовочной массы

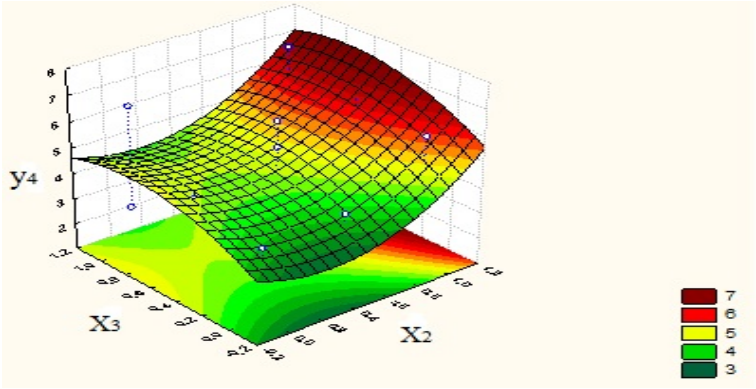


Рисунок 4 – Поверхность отклика зависимости прочности композитов от вещественного состава формовочной массы

Свойства многокомпонентных материалов зависят от способа приготовления сырьевой массы. Исследуемые композиции включают различные по составу и состоянию компоненты, поэтому целесообразно определить влияния способа приготовления формовочной массы на свойства композиций.

Анализ результатов экспериментов, выполненных при различных условиях приготовления формовочных смесей, позволил сформулировать общие принципы обоснованного выбора способа приготовления комбинированных структур для магнезиальных композиций.

Для композиций с преобладанием зернистых заполнителей целесообразно первоначальное смешение этого компонента с затворителем, затем введение вяжущего, и в последнюю очередь древесных частиц. Микросферу в зернистые и волокнистые композиции следует вводить на завершающем этапе, после перемешивания более тяжелых компонентов смеси.

Выводы. Показана возможность получения магнезиальных композитов комбинированной структуры с использованием техногенных заполнителей различного строения.

Методом математического планирования эксперимента выявлена зависимость основных свойств композитов от вещественного состава многокомпонентной формовочной массы.

Предложены предпочтительные способы приготовления формовочных масс различного состава.

Список литературы:

1. ЗыряноваВ.Н., Бердов Г.И., Верещагин В.И. Физико-химические процессы и технология получения композиционных магнезиальных вяжущих материалов с использованием магнийсиликатных наполнителей // Техника и технология силикатов. – 2010. – № 1. – С. 37 – 41.

2. Сизиков А.М., Шаповалова Е.В. Пути повышения качества магнезиальных бетонов. – Омск: СибАДИ, 2009. – 92 с.

3. Мирюк О.А. Влияние вещественного состава на свойства сульфомагнезиальных композиций // Известия ВУЗов. Строительство. – 2011. –

№ 2. – С. 31 – 36.
4. Мирюк О.А. Влияние различных факторов на твердение магнезиальных вяжущих // Известия вузов. Строительство. – 2007. – № 6. – С. 43 – 46.

ГИДРОГЕОЛОГИЯ

Огарев А.С., студент гр. ГД-14
Научный руководитель: к.т.н. Баюк О.В.
Рудненский индустриальный институт

Основным объектом исследования гидрогеологии являются подземные воды - главный элемент гидросферы, особенности которого определяют содержание и методологию науки.

Изучение подземных вод методологически неправильно, а в ряде случаев невозможно проводить вне исследования горных пород, геологических структур земной коры, их строения и истории развития, вне познания геологических процессов, происходящих в земной коре и мантии.

Вода, в том числе подземная, в связи с непрерывным ростом ее потребления и загрязнения, становится с каждым годом важнейшей геостратегической проблемой современного столетия во всех странах мира, в первую очередь, в засушливых зонах.

Несмотря на недостатки финансирования и кадрового обеспечения казахстанские ученые и специалисты совместно с зарубежными специалистами проводили и отчасти продолжают осуществлять исследования гидрогеологии - региональной, техногенной и мелиоративной (орошение), ресурсов и режима подземных вод, математического моделирования гидрогеологических процессов. В частности, в Республике совместными работами специалистов производственной службы и ученых, гидрогеологической съёмкой и картированием масштаба 1:2000000 (не говоря уже о более мелких масштабах) покрыто 93% территории республики (за исключением труднодоступных районов или не представляющих практическую значимость).

Картографирование всегда было основным методом как изучения, так и наглядного отображения гидрогеологических условий территории. С его помощью решались такие традиционные задачи, как:

- выявление характера распространения, условий формирования и геологической роли подземных вод (ПВ);
- определение закономерностей изменения их ресурсов, состава и свойств в естественных условиях и при техногенном воздействии;
- оценка и прогноз геолого-гидрогеологических условий в результате антропогенной деятельности и т.д.

В настоящее время решение таких задач практически невозможно без использования информационных технологий, среди которых превалируют географические информационные системы (ГИС). К вышеуказанным задачам добавилась задача создания информационных ресурсов для принятия

правильных решений в области природопользования. Гидрогеологические карты подразделяют по объектам картографирования, назначению, содержанию и характеру решаемых задач; тем не менее автоматизация построения распространяется на все типы карт. Ее целью является коренное совершенствование технологий картографирования.

ГИС должна обеспечивать:

- управление эксплуатацией системы;
- сбор данных;
- ввод и хранение данных;
- подготовку данных;
- построение карт, разрезов, различных моделей;
- печать карт и сопровождающих материалов.

Географическая информационная система MapInfo была разработана в конце 80-х в США. Компания «ЭСТИ МАП», партнер MapInfo Corporation, распространяет в России и странах СНГ русскую версию.

MapInfo – полнофункциональнаяинструментальная географическая информационная система (ГИС). С ее помощью можно создавать и редактировать карты, хранить и обрабатывать информацию, связанную с картографическими объектами. С точки зрения общепринятой терминологии ГИС MapInfo является системой управления базой пространственных данных. В дополнение к традиционным функциям MapInfo позволяет обрабатывать также картографические данные, хранящиеся в базе, с учетом пространственных отношений объектов.

Данные в MapInfo могут быть представлены в виде Карт, Списков, Легенд, Графиков и Отчетов. Работая с MapInfo, можно формировать и распечатывать отчеты с фрагментами карт, списками, графиками и надписями. При выводе на печать MapInfo использует стандартные драйверы операционной системы.

MapInfo Professional обеспечивает:

- Картографический интерфейс.
- Создание и редактирование карт высокого качества.
- Пространственные данные, поставляемые с программным обеспечением.
- Простоту интеграции карт – несколько строк кода внедряют окно MapInfo в приложения Windows (Excel, Access, Word).
- Анимационный слой – быстраяперерисовка при частых изменениях на слое (полезно для систем слежения за движущимися объектами).
- Работу с 3D-данными – построение изолиний, триангуляция Делоне и трехмерная визуализация.

Региональная модель, с использованием средств системного моделирования ГИС MapInfo, была создана для решения различных гидрогеологических задач на территории ряда крупных гидрогеологических регионов: центральной части Илийской впадины, Восточного Приаралья, Кызылкумского массива орошения, Алматинского промышленного района, оценки гидрогеологических условий отработки Соколовского, Сарбайского и Качарского рудных месторождений.

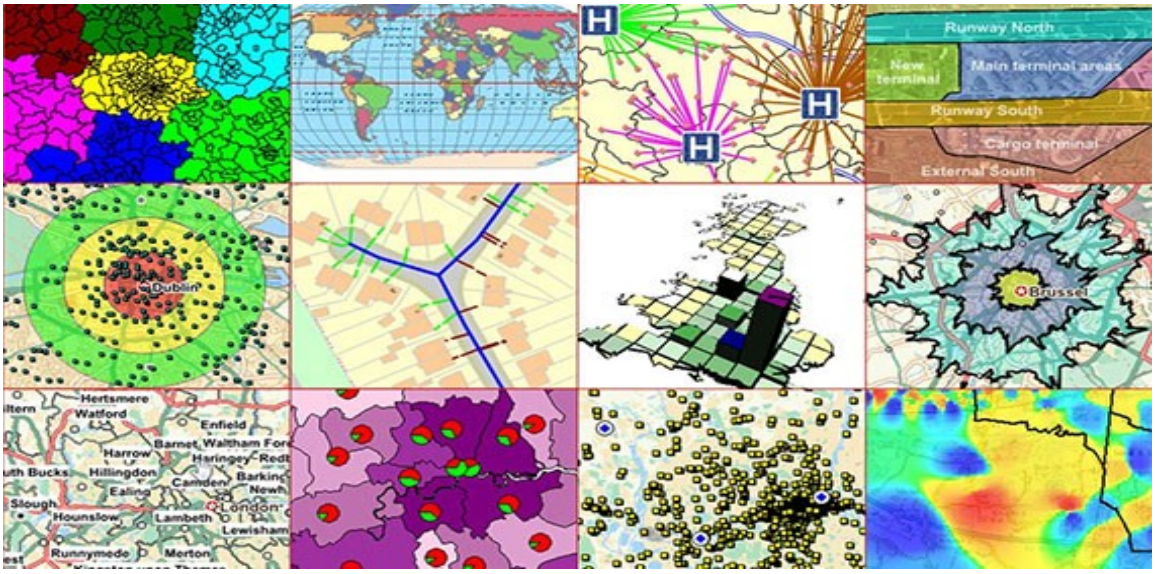


Рисунок 1 - Многовариантность отображения данных

Геоинформационная система разработана для решения вопросов водоснабжения и прогнозирования возможных изменений под влиянием хозяйственного освоения территории при разных вариантах отбора подземных вод. В переделах промрайонов изучены процессы загрязнения подземных вод сточными водами городских и сельских предприятий. В качестве основных целей гидрогеологических условий Соколовского, Сарбайского и Качарского рудных месторождений были определены: оценка эксплуатационных запасов дренажных вод первых двух месторождений для технического водоснабжения горно-обогатительного комбината и прогноз водопритоков в горные выработки в условиях техногенеза.

Освоив средства ГИС, в частности MapInfo, можно рисовать на карте и надписывать области, вычислять расстояния, например от базы до точки наблюдения, сосчитать количество таких точек, находящихся на заданном расстоянии от базы, и т.д. Можно выделять области (административные территории, водные бассейны, водоносные горизонты) разными цветами или штриховкой в зависимости, например, от сложности геологического строения или числа точек наблюдения на единицу площади.

Список литературы

1. Лурье И. К. Основы геоинформатики и создание ГИС. М.: Изд- во Моск. ун-та, 2002;

2. Тикунов С. В. Географические информационные системы: сущность, структура, перспективы // Итоги науки и техники. Сер. Карто- графия. М.: ВИНИТИ, 1991;

3. А. С. Сеннов, А. А. Шварц: Геоинформационные системы в гидрогеологии.

ИЗУЧЕНИЕ НОРМАЛЬНОЙ ГУСТОТЫ И СРОКОВ СХВАТЫВАНИЯ ЦЕМЕНТНОГО ТЕСТА В ПРИСУТСТВИИ ПРЕПАРАТОВ АКТИВНОГО ДЕЙСТВИЯ

Рыкунова М.Д.,
магистрант кафедры материаловедения и технологии материалов,
Белгородский государственный технологическийуниверситет им. В.Г. Шухова

Одна из важнейших отраслей народного хозяйства России – сельскохозяйственное производство. На состояние животноводческих конструкций влияют такие факторы, как: перепады температур, погодные условия (повышенная влажность), неисправность оборудования, отвечающего за микроклимат помещения, а также активные органические среды (экскременты скота), совокупность данных факторов приводит к снижению срока эксплуатации сельскохозяйственных зданий. Увеличение сроков службы и сохранности целостности зданий и сооружений сельскохозяйственного назначения является наиболее значимой проблемой для районов с развитой агропромышленной деятельностью.

От способа кормления, системы навозоудаления и количества животных зависит химический состав жидкой среды. В процессе жизнедеятельности животных жидкая среда состоит на 4,3 % из сухих веществ и 95,7 % из воды. Сухие вещества представляют собой [1]: 2 % мочевины, 0,05 % мочевой кислоты, 0,15 % калий-ион, 0,35 % натрий-ион, 0,06 % кальций-ион, 0, 78 % сульфат-ион, 0,04 % магний-ион, 0,27 % хлорид-ион.

Жидкая среда по своему солевому химическому составу не является агрессивной по отношению к цементному камню [2], но такая среда выступает в качестве питательного субстрата для колоний микроорганизмов, процесс их жизнедеятельности значительно меняет ее химический состав, что и обуславливает в дальнейшем ее сильноагрессивное воздействие. На начальных стадиях эксплуатации (1 год) бетонных конструкций в животноводческих производствах поверхность цементного камня обладает высокой щелочностью (pH=12), что позволяет сохранить свободной от заселения микроорганизмов площадь. Но в процессе вымывания гидроксида кальция и карбонизации поверхностного слоя бетона pH снижается и поверхность начинают заселять кислотообразующие бактерии, а затем и плесневые грибы.

На сегодняшний день многими ученными уделяется пристальное внимание коррозионной стойкости бетона в условиях воздействия сред органического происхождения [3–6].

Химическая защита материалов от биоповреждений основана на использовании биологически активных химических веществ или препаратов на их основе (биоциды), способных предотвращать развитие, ослаблять жизнедеятельность или уничтожать организмы, вызывающие повреждения или полное разрушение материалов, отдельных конструкций или объектов в целом.

Цель работы заключалась в изучении влияния присутствия компонентов активного действия в системе «цемент – вода» на нормальную густоту цементного теста и сроки схватывания. Для этого были подобраны биоцидные препараты сходного действия, но на разных химических основах, а именно – дезинфицирующее средство Диновис и бактерицидная добавка БиоПласт. В роли структурообразующего компонента применялся цементный раствор (ЦР) на основе цемента ЦЕМ I 42,5Н производства ЗАО «Белгородский цемент» согласно ГОСТ 31108–2003. Водопроводная вода применялась, удовлетворяющая требованиям ГОСТ 23732–85.

Определение нормальной густоты модифицированного цементного теста проводилось на приборе Вика (рис. 1) в соответствии с ГОСТ 310.3–76. Следует отметить, что нормальная густота цементного теста в присутствии биоцидных компонентов практически не изменяется и составляет ≈ 28 % (табл. 1). Это говорит о том, что подобранные концентрации биоцидных препаратов можно использовать при производстве изделий и конструкций на основе цемента.

Изучение сроков схватывания разработанных составов также проводилась на приборе Вика, результаты переведены в табл. 1.

Таблица 1 – Результаты исследования

№ п/п	Состав	НГ, %	Сроки схватывания	
			начало	конец
1	Цементная паста (ЦП) без добавок	28	131	322
2	ЦП + Диновис (малая дозировка)	27,7	194	310
3	ЦП + Диновис (стандартная дозировка)	27,8	181	288
4	ЦП + Биопласт (малая дозировка)	27,93	180	295
5	ЦР + Биопласт (стандартная дозировка)	27,94	185	275

Необходимо отметить, что введение биоцидов способствует резкому замедлению начала схватывания модифицированного цементного теста при всех концентрациях, это объясняется во взаимодействии органических соединений биоцидов с зернами цемента, которые адсорбируются на них, препятствуя своевременному протеканию процесса гидратации. Это явление отчетливо прослеживается и при изучении реологических характеристик разработанных составов, когда система характеризуется сопротивлением цементного геля в момент сдвига и максимальным значением начальной вязкости. Тогда как конец схватывания модифицированного цементного теста не зависимо от применяемого биоцида происходит значительно быстрее по отношению к контрольному составу, что объясняется наличием соединений хлора в химической основе применяемых биоцидов, которые выступают в качестве

ускорителей твердения цемента. Можно сделать вывод, что подобранные биоцидные концентрации выступают в роли регуляторов кинетики гидратации цемента, а именно способствуют образованию гелей за более короткий период времени, что положительным образом отразится на такие свойства, как морозостойкость и водонепроницаемость изделий на основе модифицированного цемента в период зимнего бетонирования, а также снизить риск потери качества.

В целом все подобранные концентрации обеспечивают начало схватывания цемента не ранее 45 минут и конец схватывания цемента не позднее 12 часов.

Данное научное исследование проводится при поддержке Фонда содействия развитию малых форм предприятий в научно-технической сфере по программе «УМНИК» по теме «Разработка строительных композитов активного действия с учетом микробиоценоза органических отходов животноводческих комплексов и ферм» в рамках договора № 9636ГУ/2015 от 01.02.2016г.

Список литературы:

1.Чуйко А.В. Органогенная коррозия. – Саратов: Издательство Саратовского университета, 1978. – 232 с.

2.Ходанович В.Б. Проектирование и строительство животноводческих объектов. – М.: Агропромиздат, – 1990. – 255 с.

3.Огрель Л.Ю. [и др.].Биокоррозия сельскохозяйственных строительных конструкций и их антикоррозионная обработка модифицированными реактопластами // Вестник БГТУ им. В. Г. Шухова. – 2006. – № 14. – С. 75–82.

4.Ерофеев В.Т., Родин И.А., Богатов А.Д., Казначеев С.В., Смирнов В.Ф., Светлов Д.А. Физико-механические свойства и биостойкость цементов, модифицированных сернокислым натрием, фтористым натрием и полигексаметиленглуанидин стеаратом. Известия ТулГУ. Технические науки. 2013. Вып. 7. Ч. 2. С. 292–309.

5.Кабанова Л.В., Кузнецова Н.В.Защита от биоповреждений строительных материалов на цементной и гипсовой основе препаратами нового поколения "BIO Z" // Сухие строительные смеси. – 2012. – № 2. – С. 25–27.

6. Строкова В.В., Баскаков П.С., Мальцева К.П. Разработка эмали с устойчивым наноразмерным серебром для отделки цементно-известковых штукатурок // Техника и технология силикатов. 2016. Т. 23. № 3. С. 14–20.

ПРИМЕНЕНИЕ СМАЧИВАТЕЛЕЙ, ДИСПЕРГАТОРОВ И СТАБИЛИЗАТОРОВ ДЛЯ МОДИФИКАЦИИ СВОЙСТВ ПИГМЕНТОВ

Сайделов С.Р., Баскаков П.С.,
магистранты
Белгородский государственный технологический университет им. В.Г. Шухова

Диспергирование пигментов, безусловно, – один из наиболее используемых методов модифицирования основных характеристик пигментов, однако существует сложность предотвращения повторной флокуляции диспергированных частиц. Еще одна проблема возникает при использовании пигментных суспензий на водной основе, так как высокое поверхностное натяжение воды затрудняет смачивание поверхностей с низкой энергией. Так как неорганические пигменты имеют очень низкую поверхностную энергию, для них нужны смачиватели с повышенной эффективностью. Кроме того, мелкодисперсные неорганические пигменты также имеют большую удельную поверхность. Такие пигменты невозможно стабилизировать простыми способами. Современные смачиватели и диспергаторы представляют собой сополимеры и характеризуются высокой эффективностью. Их уникальность заключается в сочетании смачивающего и стабилизирующего действия, и подробно объяснить каждое из наблюдаемых явлений иногда сложно. Ниже рассматриваются механизмы действия смачивателей и диспергаторов и их роль в различных явлениях, а также объясняются разные химические понятия и их значение для конкретных сегментов рынка[1].

Механизмы действия.

Смачиватели и диспергаторы выполняют три основных функции:

– смачивание пигмента;
– диспергирование частиц пигмента;
– стабилизация частиц пигмента.

Процесс смачивания твердого тела жидкостью описывается уравнением Юнга:

$$\gamma_s = \gamma_{s1} + \gamma_1 \cdot \cos\theta \quad (1)$$

или

$$\gamma_s - \gamma_{s1}/\gamma_1 = \cos\theta \quad (2),$$

где:

γ_s – поверхностное натяжение твердого тела;

γ_{s1} – межфазное натяжение на границе твердое тело/жидкость;

γ_1 – поверхностное натяжение жидкости;

θ – угол смачивания на границе твердое тело/жидкость.

При угле смачивания, равном 0, происходит спонтанное смачивание или растекание. Косинус 0 равен 1 и в этом случае уравнение принимает следующий вид:

$$\gamma_1 = \gamma_s - \gamma_{s1} \quad (3)$$

Для смачивания поверхностное натяжение жидкости должно быть ниже поверхностного натяжения твердого тела.

Жидкость с низким поверхностным натяжением смачивает поверхность пигмента лучше, чем жидкость с высоким поверхностным натяжением. На первом этапе добавка, улучшающая смачивание, должна снизить поверхностное натяжение. Во время смачивания она адсорбируется на поверхности частиц пигмента и обволакивает их. На этой стадии частицы пигмента все еще крупные. Взаимодействие между частицами ослабляется, и вязкость смеси снижается.

Снижение вязкости смеси является первым признаком смачивания пигмента: оптимальное диспергирование агломератов возможно лишь при очень хорошем смачивании. В этом контексте под оптимальным диспергированием подразумевается получение максимально возможной величины удельной поверхности: чем больше удельная поверхность, тем выше светопоглощение и интенсивность цвета[2-4].

Кроме того, размер частиц определяет прозрачность и укрывистость. Если органические пигменты характеризуются повышением прозрачности при уменьшении размера частиц, то неорганические пигменты имеют максимальную укрывистость при размере частиц λ/2.

Диспергирование.

Диспергирование подразумевает механическое измельчение агломератов пигмента при помощи различного оборудования. Для получения необходимой степени измельчения рекомендуется использовать бисерную мельницу или ультразвуковую мельницу.

Смачиватели и диспергаторы ускоряют смачивание вновь образованной поверхности, повышают эффективность и сокращают время диспергирования. Во время диспергирования молекулы добавок адсорбируются на новых межфазных границах. Они минимизируют взаимодействие между уменьшающимися частицами пигмента и поддерживают постоянную вязкость. Происходит стабилизация частиц пигмента, что позволяет предотвратить их флокуляцию и повторную агломерацию. Работа, необходимая для диспергирования и измельчения агломератов, рассчитывается по следующему уравнению:

$$dW = \gamma \cdot Da, \qquad (4)$$

гдеW– работа, необходимая для изменения межфазной границы; γ— поверхностное натяжение;A – удельная поверхность.

Это уравнение показывает, что энергия, необходимая для увеличения удельной поверхности во время диспергирования, dW, пропорциональна поверхностному натяжению γ. Чем меньше поверхностное натяжение, тем сильнее изменяется удельная поверхность при заданной энергии диспергирования. Смачиватели и диспергаторы снижают поверхностное натяжение. Другими словами, при использовании смачивателей и диспергаторов для достижения определенного изменения удельной поверхности требуется

меньшая работа. Таким образом, эти добавки выполняют одну из наиболее важных функций в процессе диспергирования: они сокращают время диспергирования за счет уменьшения угла смачивания, снижают количество работы, необходимой для диспергирования, и предотвращают повторную агломерацию частиц пигмента в процессе диспергирования.

Стабилизация.

Основным условием стабилизации измельченных частиц пигмента является адсорбция молекул добавки на их поверхности. Молекулы добавки должны содержать группы или сегменты, взаимодействующие с поверхностью пигмента. Взаимодействие может иметь форму ионных связей, диполь-дипольного взаимодействия или водородных связей. Стабилизация подразумевает несколько механизмов, которые будут рассмотрены ниже[5].

Электростатическая стабилизация.

Электростатическое отталкивание является очень важным механизмом стабилизации частиц пигмента в водорастворимых композициях. В этом случае имеет место кулоновское взаимодействие между одноименно заряженными частицами. Это взаимодействие описывается теорией ДЛВО (названной в честь Дерягина, Ландау, Вервея, Овербека). Диспергатор, адсорбированный на поверхности пигмента, диссоциируется на полимерный сегмент, который является анионным, и катионные противоионы. Эти противоионы не адсорбируются, а образуют подвижное диффузное облако на внешней границе полимерной оболочки. Образуется двойной электрический слой. В результате частицы отталкиваются, и флокуляция предотвращается (рисунок 1, а).

Введение электролитов, особенно многовалентных катионов, дестабилизирует электрический слой, нарушая баланс между анионным полимером и катионным облаком и приводит к флокуляции.

Электрокинетический потенциал описывает электростатическое взаимодействие внутри полимерной оболочки: чем меньше значение, тем слабее электростатическая стабилизация. Электрокинетический потенциал не несет информации о стерической стабилизации, поскольку последняя не подразумевает образование ионов и измерение потенциала.

Стерическая стабилизация.

Еще один механизм, часто возникающий в водных средах. Молекулы адсорбированной добавки образуют полимерную оболочку вокруг частицы пигмента, которая состоит из якорных трупп добавки и диффузного слоя полимерных цепей. Для оптимальной стабилизации полимерные цепи должны обладать хорошей растворимостью в окружающей их смеси воды и связующего. Они образуют внешнюю оболочку вокруг частицы пигмента. При приближении частиц друг к другу полимерные оболочки перекрываются, в результате чего возникает стерическое затруднение. Для наглядности можно взять два деревянных шарика с проволочными пружинками. Если шарики приближаются друг к другу, пружинки не дают их поверхностям соприкоснуться. С термодинамической точки зрения при перекрывании полимерных цепей степень свободы их движения уменьшается, что приводит к снижению энтропии. Для

компенсации этого снижения и восстановления подвижности цепей требуется увеличение расстояния между частицами пигмента (рисунок 1, б).

Изменение свободной энергии рассчитывается по следующему уравнению:

$$\Delta G=\Delta H-\Delta S, \qquad (5)$$

где ΔH – изменение энтальпии;ΔS – изменение энтропии;

ΔG – абсолютная температура.

Важными факторами, влияющими на эффективность стабилизации, являются степень адсорбции полимеров на поверхности, целостность полимерной оболочки и ее толщина. При взаимодействии цепей добавки с молекулами связующего толщина полимерной оболочки и степень стабилизации повышаются[4].

Электростерическая стабилизация.

Высокие требования, предъявляемые к смачивателям и диспергаторам для материалов на водной основе, обусловливают необходимость комбинирования электростатического отталкивания и стерического затруднения. Такая стабилизация называется электростерической, и современные смачиватели и диспергаторы действуют именно по такому принципу (рисунок 1, в).

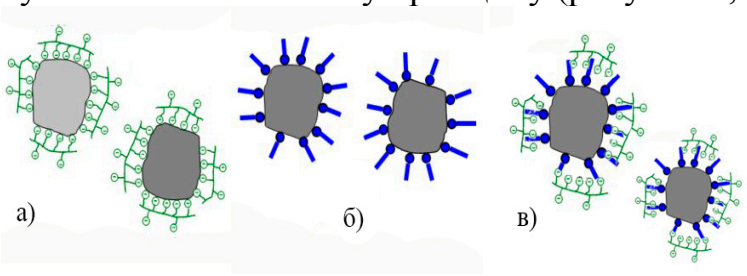


Рисунок 1 – Стабилизация пигментных частиц: а) электростатическая стабилизация; б) стерическая стабилизация; в) электростерическая стабилизация.

Модификация пигмента органическими ПАВ не целесообразна для пигментов, применяемых в агрессивных средах.

С целью модификации и стабилизации пигментной суспензии мы ввели, гидрофильный полисилоксан – жидкое стекло в разных концентрациях, который адсорбируется на поверхности пигмента и предотвращает повторную агломерацию и флокуляцию пигментных частиц. (рисунок 2).

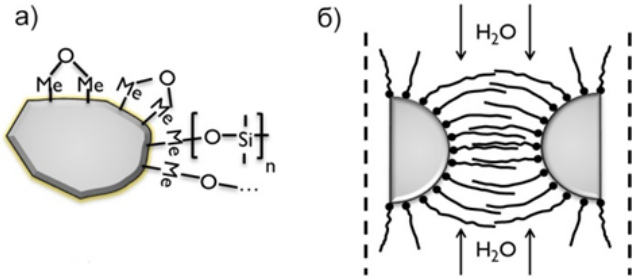


Рисунок 2 – а) хемосорбция модификатора (жидкого стекла) поверхности; б) представление стерической стабилизации модифицированной пигментной частицы.

Частицы пигменты при модификации покрываются полимерной оболочкой, которая состоит из якорных групп добавки и диффузного слоя полимерных цепей. Для оптимальной стабилизации полимерные цепи обладают хорошей растворимостью в окружающей частицы пигмента среде. В отличие от электростатической стабилизация полимером оказалась более удобной из-за меньшей чувствительности к электролитам.

Исходя из литературных данных, для эффективной стабилизации частиц менее 10 мкм необходим и достаточен физический абсорбционный слой 10 нм, поэтому добавка-стабилизатор использовалась в низких дозировках 0,05 – 0,2 мас. % от массы пигмента в суспензии на водной основе[3].

Работа выполнена в рамках реализации Программы стратегического развития БГТУ им. В.Г. Шухова.

Список литературы

1. Баскаков П.С. Формирование устойчивого электроотрицательного заряда на поверхности пигментной пасты для наполнения полимерных материалов с наноразмерным серебром // В сборнике: Международная научно-техническая конференция молодых ученых БГТУ им. В.Г. Шухова Белгородский государственный технологический университет им. В.Г. Шухова. 2016. С. 1048-1052.

2. Баскаков П.С., Мальцева К.П., Стрельцова Т.П. К вопросу о выборе пигментов и наполнителей для биоцидных лакокрасочных материалов// В сборнике: Международная научно-техническая конференция молодых ученых БГТУ им. В.Г. Шухова Белгородский государственный технологический университет им. В.Г. Шухова. 2015. С. 538-541.

3. Индейкин Е.А., Лейбзон Л.Н., Толмачёв И.А. Пигментирование лакокрасочных материалов Л.: Химия, 1986. - 160 с.: ил.

4. Розенфельд И.Л., Рубинштейн Ф.И., Жигалова К.А. Защита металлов от коррозии лакокрасочными покрытиями М.: Химия, 1987. - 224 с.

5. Бородкин В.Ф. Химия красителей М.: Химия, 1981. - 248 с.

ПЕРСПЕКТИВЫ ПРИМЕНЕНИЯ СУХОЙ ПШЕНИЧНОЙ КЛЕЙКОВИНЫ В ПИЩЕВОЙ ИНДУСТРИИ

Семёнова О.Л.,
доцент кафедры электроснабжения и применениязлектрической энергии в сельском хозяйстве, к.т.н.
ФГБОУ ВО Башкирский государственный аграрный университет, г.Уфа

Пониженное качество сырья, используемого в пищевой индустрии, приводит к тому, что производители вынуждены использовать различные способы и методы для достижения необходимого качества и обеспечения пищевой и энергетической ценности. Одним из вариантов решения этой задачи служит такая пищевая добавка, как сухая пшеничная клейковина или глютен.

Пшеничная клейковина (глютен) - это продукт, получаемый из пшеницы (пшеничной муки) путем ее переработки на технологических аппаратах пищевых процессов.

В технологии получения клейковины общими процессами являются:

- смешивание измельченного зерна или муки с водой;
- отделение клейковины от крахмала и растворимых веществ муки механическим способом (вымывание, отмывание, центрифугирование, пропуск через сита);
- дополнительная очистка клейковины от крахмала;
- сушка клейковины.

Сушка клейковины может производиться различными методами: конвективным, кондукционным, лиофильным и другими методами.

В Российской Федерации действует нормативный документ - ГОСТ 31934-2012, регламентирующий показатели качества глютена, основным из которых является массовая доля протеина в пересчете на сухое вещество, измеряемая в процентном соотношении, для глютена марки А она составляет не менее 70 %, для глютена марки Б – не менее 60 % [1].

Основное применение сухая пшеничная клейковина (СПК) находит в хлебопекарной и макаронной промышленности. Она используется для улучшения количественных и качественных показателей пшеничной муки, обладающей пониженными хлебопекарными свойствами: низким содержанием клейковины, белка, слабой или сильной клейковиной.

Для стабилизации показателей качества необходимо вносить в муку СПК в определенной дозировке от общей массы муки, в зависимости от качества исходного сырья, что подтверждается уже проведенными исследованиями.

Исследованиями Дулаева В.Г., Мелешкиной Е.П. установлено, что использование сухой пшеничной клейковины в дозировке 1…4 % к общей массе муки позволяет повысить показатель количества клейковины и скорректировать качество клейковины муки, повысить содержание растительного белка в муке [2,4].

В МГУПП проведены исследования муки с короткорвущейся клейковиной с добавлением сухой пшеничной клейковины в количестве 1…2 % к массе муки. Установлено положительное влияние СПК на показатель качества сырой клейковины муки, приводящее к её расслаблению и повышению качественных показателей готового хлеба [3].

Следует отметить, что СПК является необходимой добавкой в хлебобулочных изделиях, изготавливаемых с применением отрубей различных зерновых культур, добавлением кукурузной, гречневой и рисовой муки, орехов,

кунжута, кокосовой стружки для придания готовому изделию необходимой пористости мякиша и объема.

В макаронной промышленности СПК нашла применение в качестве добавки для муки из твердой пшеницы, с целью повышения прочности макаронных изделий, что при тепловой обработке способствует сохранению их формы и целостности. Также возможно применение СПК (в дозировке 10…20% от общей массы муки) для изготовления низкокалорийных макаронных изделий, что повышает их пищевую ценность и может быть использовано в диетическом питании.

Что касается производства кондитерских изделий, то сухая пшеничная клейковина также широко используется в технологическом процессе на первом этапе, путем смешивания муки с СПК и дальнейшем замесе теста с остальными компонентами.

Глютен также может использоваться в составе начинок для кондитерских изделий, при этом обеспечиваются невысокие показатели влажности, что придает готовому изделию «вафельный хруст».

Таким образом, использование СПК в составе рецептур изделий может способствовать улучшению органолептических и физико-химических показателей и повышению внешней привлекательности готового изделия.

Основным вопросом, который подлежит более подробному изучению, это количество СПК, которое нужно вносить в муку, т.к показатели качества муки могут отличаться в зависимости от её партии.

Обозначим буквой Хнеобходимое количество СПК,которое необходимо внести в пшеничную муку, с показателями качества:

- содержание белка Z, %;
- массовая доля сырой клейковины, Y, %.

В общем случае, уравнение регрессии, связывающее выходной параметр Yc входными параметрами X и Z, можно представить в виде математической модели второго порядка:

$$Y = b_0 + b_1X + b_2Z + b_{11}X^2 + b_{22}Z^2 + b_{12}XZ$$

гдеb_0, b_1, b_2, b_{11}, b_{22},b_{12} – коэффициентырегрессии;
X,Z – входные параметры.

В задачу планирования эксперимента входил выбор необходимой последовательности проведения опытов, т.е. построение матрицы планирования и выбор методов математической обработки результатов эксперимента [6].

Применяемаяматрица планирования Коно-2 для получения модели второго порядка является D-оптимальной, т. е. обеспечивает получение минимума дисперсий всех коэффициентов регрессии; композиционной и обладает свойствами униформности и рототабельности, имеет всего 9 опытов в трехкратной последовательности [5].

В результате произведенного регрессионного анализа получили модель, согласно которой можно определять необходимую дозировку СПК, вносимой в пшеничную муку.

В качестве контрольных образцов была взята мука общего назначения М 100-25 с различными показателями по содержанию белка и массовой доли сырой клейковины муки.

В результате смешивания СПК с мукой и проведения пробной выпечки хлеба из полученной смеси, был установлен диапазон добавления СПК для улучшения органолептических и физико-химических показателей качества готового изделия:

- при содержании массовой доли сырой клейковины 23…26 %, белка 9…10% сухую пшеничную клейковину необходимо вносить в количестве 3,5…4% к общей массе муки;

- при содержании массовой доли сырой клейковины 25…27 %, белка 10…11 % сухую пшеничную клейковину необходимо вносить в количестве 1,5…2,5 % к общей массе муки.

Список литературы

1. Глютен пшеничный. Технические условия [Текст] : ГОСТ 31934-2012; Введ. 2014–01–01. - М.: Стандартинформ, 2013. – 16 с.

2. Дулаев, В. Обогащение пшеничной хлебопекарной муки сухой клейковиной на мукомольных заводах / В. Дулаев, Е. Мелешкина, А. Анисимов, И. Швецова, А. Седов // Хлебопродукты. – 2004. – №10. – С. 32–34.

3. Колпакова, В. Сухая пшеничная клейковина – эффективный улучшитель муки / В. Колпакова, Т. Юдина, С. Севериненко, С. Ванин // Хлебопродукты. – 2006. – №10. – С. 50–53.

4. Мелешкина, Е. П. Обогащение пшеничной сортовой муки сухой клейковиной на мельничных предприятиях / Е. П. Мелешкина, А. И. Мартьянова, А. И. Коваль // Хранение и переработка сельхозсырья. – 2003. – №12. – С. 69–73.

5. Семёнова, О. Л. Графическое интерпретирование решений уравнений регрессии как поиск рациональных параметров обработки материалов электротехнологиями [Текст]/ О. Л. Семёнова, В.С.Вохмин // Оценка эффективности использования механизмов государственного регулирования, направленных на комплексное развитие моногородов Казахстана, России и Белоруссии : Сборник докладов Международной научно-практической конференции молодых ученых и студентов– Рудный : Рудненский индустриальный институт, 2015. – С. 119 – 123.

6. Семёнова, О.Л. Прикладные задачи теории планирования эксперимента в электротехнологиях [Текст] / О.Л. Семёнова, В.С. Вохмин // Материалы международной научно-практической конференции в рамках XXV Международной специализированной выставки «Агрокомплекс–2015». Часть III. – Уфа : Башкирский ГАУ. 2015. С. 33 – 37.

СХЕМА ВЛИЯНИЯ ФИБРЫ НА ВЯЖУЩИЕ СИСТЕМЫ РАЗЛИЧНЫХ ТИПОВ ТВЕРДЕНИЯ

Сивальнева М.Н.,
канд. техн. наук, старший преподаватель кафедры
материаловедения и технологии материалов,
Белгородский государственный технологическийуниверситет им. В.Г. Шухова

Наноструктурированными называются вяжущие, содержащие прото[1]- и (или) сингенетические[2] наносистемы, приводящие к формированию эпигенетических[3] наносистем, которые обеспечивают прочностные свойства материалов в твердом состоянии [1]. К данному определению подходит вяжущее вещество, одноименного названия – наноструктурированные вяжущие (НВ), разработанные коллективом ИНО и ОПЦ НКМ БГТУ им. В.Г. Шухова.

Сырьем для его получения служат силикатные и алюмосиликатные породы. Наиболее изученным и устоявшимся является наноструктурированное вяжущее на основе кварцевого песка, который представляет собой продукт процессов выветривания кислых магматогенно-интрузивных пород с весьма выдержанным фазовым и химическим составом. Среди алюмосиликатных пород, с содержанием кварца не менее 40 %, можно выделить представителей полной кристаллической структуры – гранит, и скрытокристаллической – перлит [2]. Технология получения вяжущего заключается в постадийном помоле сырья по мокрому способу с последующей модификацией [3]. НВ применяется в качестве основного вяжущего компонента в технологии получения ячеистых бетонов. Дисперсное армирование данных композитов позволяет повысить их технико-эксплуатационные характеристики и оптимизировать процесс структурообразования. В связи с этим особый интерес представляет изучение влияния фибры на силикатную систему, их взаимодействие и воздействие на структурообразующие и другие процессы как в вяжущем, так и в материалах на его основе. В качестве примера рассмотрено НВ на основе кварцевого песка.

Ранее установлено, что использование армирующих добавок интенсифицирует процесс сушки, сокращая её общую продолжительность [4]. В первую очередь, это может быть связано с кластеризацией системы, центрированной волокном. Для определения принципа действия фибрового волокна на систему наноструктурированного вяжущего проведен сравнительный анализ с классической цементной системой.

---

[1] Протогенетические наносистемы – наносистемы, которые возникли независимо от конкретного вяжущего и до момента его производства, а затем введены в него в качестве инкапсулированного компонента (ультрадисперсный кремнезем, углеродные трубки и т.д.).

[2] Сингенетические наносистемы – наносистемы, образующиеся одновременно в процессе получения материалов (механохимическая диспергация).

[3] Эпигенетические наносистемы – наносистемы, формирующиеся после образования вяжущего, т.е. в процессе его твердения, и обеспечивающие возникновение прочностных свойств материала.

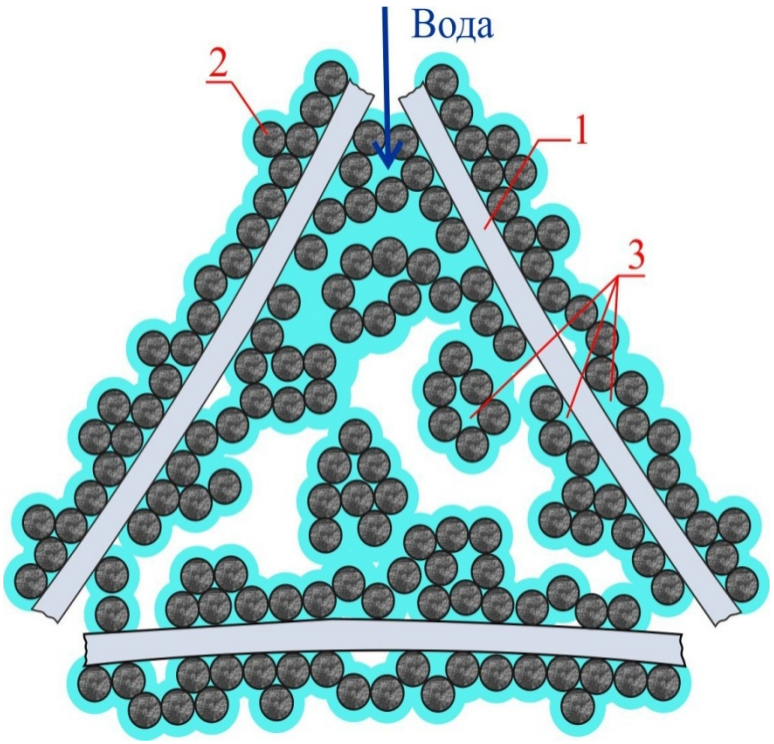


Рисунок 1 – Модель микроармированнойсистемы на основе цемента:
1 – фиброволокно;2 – цемент; 3 – наноразмерные интерстиции

Неоднократно отмечалось, что дисперсные армирующие добавки в цементных системах положительно влияют на раннее структурообразование, повышая пластическую прочность в ранний период [5, 6], а, следовательно, сокращают длительность всего процесса твердения. Волокна фибры формируют волокнисто-минеральный каркас, в ячейках которого создаются застойные зоны воды [7, 8].

При этом между частицами самого цемента, адсорбированного на волокне, образуются наноразмерные интерстиции, т.е. пустоты или пространство, размеры которого находятся в наномасштабном диапазоне. Они заполняются водной средой из данных контактных зон. Водная составляющая удерживается путем активного химического взаимодействия с клинкерными минералами (рисунок 1), вызванного протеканием начальных процессов кристаллизации гидратных новообразований.

В результате в данных зонах формируются зародыши, по мере накопления которых образуются пространственные коагуляционные структуры. Таким образом, дисперсные волокна выполняют стимулирующую функцию при структурообразовании композитов. На ранней стадии ускоряются коагуляционные, а в последующем и кристаллизационные процессы в матрице материала.

В силикатной системе наноструктурированного вяжущего в присутствии армирующей добавки процесс сушки осуществляется следующим образом. НВ представляет собой полидисперсные частицы кремнезема, равномерно распределенные в дисперсионной среде, состоящей из воды и рентгеноаморфной кремнекислоты. Механизм твердения НВ силикатного состава –

поликонденсационно-кристаллизационного типа, обусловленный удалением воды и кристаллизацией кварца [9].

Процессы структурообразования и дальнейшего твердения основаны на образовании перколяционных кластеров, характеризующихся протеканием водной фазы через неподвижные конгломераты частиц вяжущего вещества с созданием непрерывной сетки каналов. При введении фибры также происходит формирование перколяционных кластеров, но иной структуры, организованной фиброволокнами и адсорбированными на её поверхности частицами вяжущего (рисунок 2).

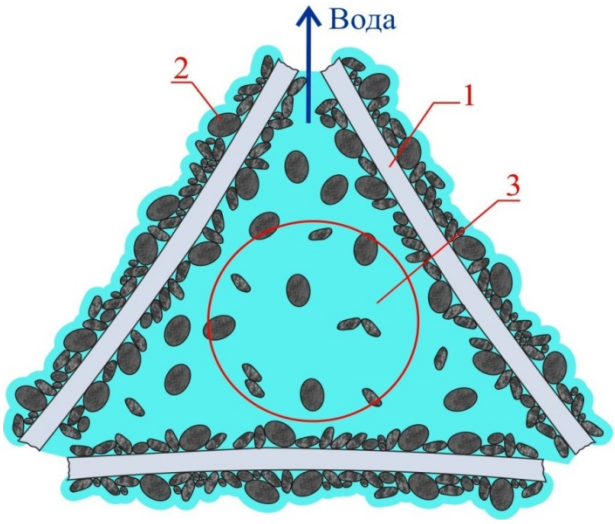


Рисунок 2 – Модель микроармированной системы на основе НВ: 1 – фиброволокно;
2 – частицы кварца; 3 – микроразмерные интерстиции

В виду протяженности, фиброволокна переплетаются между собой и образуют микроразмерные интерстиции (пустоты), заполненные водной средой с низкой концентрацией кремнеземистого компонента. При этом химическая связь минеральных частиц вяжущего и водной составляющей отсутствует.

В результате, микроармированные смеси НВ – перколяционные структуры с микроканалами протекания воды (бóльшими, чем в цементных системах), через которые происходит активное удаление влаги. Это и объясняет сокращение временисушки микроармированного силикатного НВ и материалов на его основе.

Так же можно выделить функциональную роль воды для каждой из систем. В цементных системах роль водной составляющей условно складывается из двух частей:

– технологической, т.е. вода является необходимым компонентом для обеспечения технологических параметров, таких как подвижность, удобоукладываемость, распределение растворимых веществ и др.;

– фазообразующей, т.к. часть воды необходима для проведения процессов фазо- и структурообразования цементной системы в ходе гидратации клинкерных минералов.

В наноструктурированном вяжущем вода имеет лишь технологическую роль, начиная от её участия в процессе помола при образовании аморфной составляющей и заканчивая обеспечением необходимой подвижности, текучести и т.д.

Таким образом, применение фибры приводит к интенсификации процессов структурообразования наноструктурированного вяжущего на начальном этапе, что сокращает продолжительность всего периода твердения материалов. Выявлены отличия в принципах структурирования вяжущих: в микроармированных цементных системах скопившаяся вода имеет химическое взаимодействие с клинкерными минералами и заполняет образованные частицами наноразмерные интерстиции. Водная составляющая является необходимым компонентом для протекания гидратационных процессов. В системе микроармированного наноструктурированного вяжущего вода заполняет микроразмерные интерстиции, сформированные волокнами фибры, и не участвует в химических процессах. Происходит интенсивное удаление влаги с локальных участков и каналов водной среды. Данная модель микроармирования НВ может быть распространена и на вяжущее, полученное на основе других видов силикатного и алюмосиликатного сырья (гранит, перлит).

Работа выполнена в рамках реализации Программы стратегического развития БГТУ им. В.Г. Шухова.

Список литературы:

1. Череватова А.В., Строкова В.В., Жерновский И.В. Минеральные наноструктурированные вяжущие. Природа, технология и перспективы применения: монография. Белгород: изд-во БГТУ, 2010. 161 с.

2. Нелюбова В.В., Кобзев В.А., Сивальнева М.Н., Подгорный И.И., Пальшина Ю.В. Особенности наноструктурированного вяжущего в зависимости от генезиса сырья // Вестник Белгородского государственного технологического университета им. В.Г. Шухова. 2015. № 2. С. 25–28.

3. Шаповалов Н.А., Строкова В.В., Череватова А.В. Оптимизация структуры наносистем на примере ВКВС // Строительные материалы. 2006. № 9. С. 12–13.

4. Строкова В.В., Павленко Н.В., Капуста М.Н. Принципы получения ячеистых фибробетонов с применением наноструктурированного вяжущего // Academia. Архитектура и строительство, 2013. №3. С. 114–117.

5. Моргун Л.В. К вопросу о закономерностях формирования структуры бетонов при дисперсном армировании их волокнами // Известия ВУЗов. Строительство. 2003. №8. С.58–62.

6. Моргун Л.В. Анализ закономерностей формирования оптимальных структур дисперсно армированных бетонов // Известия ВУЗов: Строительство. 2003. №8. С. 58–62.

7. Парфенова Л.М., Качан М.С. Физико-механические свойства бетонов с полиакрилонитрильными волокнами // Вестник Полоцкого государственного университета. 2011. № 16. С. 84–89.

8. Берней И.И., Колбасов В.Н. Технология асбестоцементных изделий. М.: Стройиздат, 1985. 398 с.

9. Строкова В.В., Сивальнева М.Н., Жерновский И.В., Кобзев В.А., Нелюбова В.В. Особенности механизма твердения наноструктурированного вяжущего // Строительные материалы. 2016. № 1–2. С. 62–65.

ПРОБЛЕМЫ РЫНКА ВЯЗАНЫХ И ТРИКОТАЖНЫХ ИЗДЕЛИЙ РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН И ВОЗМОЖНЫЕ ПУТИ ИХ РАЗРЕШЕНИЯ

Успанова С.С.,
ст.преподаватель кафедры строительства и строительного материаловедения, магистр технических наук
Рудненский индустриальный институт

Легкая и текстильная промышленность Казахстана имеет большой шанс быть экономически эффективной в рамках Таможенного союза и Единого экономического пространства, который расширил доступ к рынкам России и Белоруссии для продукции казахстанских производителей.Среди возможностей эффективного развития в Казахстане производства конкурентоспособной одежды и выхода ее на мировой рынок, можно отметить ряд основополагающих:

Стремительное развитие малого и среднего *б*изнеса, работающего в сфере легкой промышленности, особенностями которого являются: быстрая отдача вложенных средств, сравнительно низкие затраты на производство, а также высокая мобильность, позволяющая предприятиям осуществлять быструю смену ассортимента продукции при любых конъюнктурных изменениях рынка, связанных с сезонными изменениями спроса и моды.Казахстан располагает богатой отечественной сырьевой базой (хлопок, шерсть, ресурсы для изготовления синтетических волокон и т.д.), чего нет ни в Японии, ни в Корее, ни в Турции, имеет огромный потенциал для развития предприятий по производству трикотажных изделий. Но на фоне этих неограниченных возможностей, большая часть сырьевого материала экспортируется пока в не переработанном виде по достаточно низким ценам [1].

Компактное расположение сырьевого материала и перерабатывающих фабрикна территории Южно-Казахстанской области, что позволяет применить кластерную модель развития отрасли. Кластерный подход позволяет мобилизовать все экономические факторы в определенном направлении. На сегодня развитие кластеров является широко признанным инструментом, сопутствующим экономическому развитию и повышению конкурентоспособности.

Близость расположения потенциальных хлопковых производителей - Узбекистана, Таджикистана и Туркменистана. Казахстан находится в центре емких рынков сбыта стран СНГ и Восточной Европы. Казахстан располагает достаточно развитой транспортной инфраструктурой.Создание единого таможенного пространства со всех точек зрения оказалось достаточно привлекательным. Во-первых, таможенные процедуры между тремя странами упростились, а ведь именно из России и Беларуси предприятия нашей страны получают значительную часть исходных материалов для швейного производства. Во-вторых, увеличился потенциальный рынок сбыта; наконец, усиление таможенного контроля на внешних границах Таможенного союза способствовало ужесточению политики в отношении поставщиков «серого» импорта, что позволит защитить внутренний рынок и увеличить долю отечественного производства [2].

В процессе производства продукции или предоставления услуг, предприятия и организации сталкиваются с рядом внутренних и внешних проблем, имеющих непосредственное влияние на эффективность их деятельности. Для каждой отрасли экономики страны существует свой ряд характерных проблем, но наряду с этим остро стоят проблемы общего характера для всей экономики, без своевременного и грамотного решения которых, дальнейшее развитие будет весьма затруднительным.

К общим проблемам экономики можно отнести следующие проблемы:

1) Большинство предприятий и организаций страны испытывают острую потребность в квалифицированном управленческом и инженерно-техническом персонале, и особенно в высококвалифицированных рабочих кадрах. Данная проблема стала актуальной из-за снижения качества подготовки молодых специалистов, полным отсутствием или недостаточным количеством необходимых специальностей в учебных заведениях, снижением заинтересованности молодежи к получению актуальных на данный момент времени профессий, особенно рабочих специальностей. Данная проблема наиболее остро стоит в последнее время в сельских регионах страны.

2) На развитие экономики имеет влияние увеличение текучести кадров на предприятиях, вследствие которой заметно снижается ответственность за качество выполняемой работы. Данная проблема проявляется в первую очередь из-занизкого уровня заработной платы в отдельных секторах экономики, отсутствия необходимого социального пакета и других стимулирующих факторов.

3) Предприятия уделяют недостаточное внимание мероприятиям по повышению квалификации работников на местах, что снижает эффективность производственных процессов, а главное конкурентоспособность выпускаемой продукции и услуг, отвечающим мировым стандартам.

4) Даже получившее в последнее время широкое распространение сети Интернет, возможность доступа к любым источникам информации, не смогли решить проблему отсутствия деловой информации, обеспечивающей всестороннее представление о развитии внутреннего и внешнего рынка,

занимаемой ими ниши бизнеса, о современных технологических, производственных и маркетинговых направлениях и возможностях ведения бизнеса. А главное, как показывает практика, руководство предприятий практически не владеет информацией о мероприятиях, оказываемых со стороны государства по поддержке деятельности их сектора экономики. В связи с этим ведение бизнеса порой осуществляется на интуитивном уровне.

5) Высокая стоимость маркетинговых исследований в специализированных исследовательских центрах, отсутствие кадров и опыта для проведения таких исследований силами самого предприятия, приводит к отсутствию четкого видения развития бизнеса и эффективного маркетингового плана, что значительно снижает возможность получения поддержки финансирования со стороны институтов развития и государства.

По результатам анализа конкурентных преимуществ страны текстильная промышленность определена как один из семи наиболее перспективных кластеров. Текстильная и легкая промышленность - одна из основных отраслей экономики, формирующих бюджет во многих странах мира. Сырьевой базой хлопково-текстильной промышленности Казахстана является хлопок.

Для текстильной промышленности Казахстана характерно следующее:отрасль представлена предприятиями, построенными в советское время, как следствие - низкий уровень их технической оснащенности;низкая производительность труда, отсталые от мировых аналогов технологии;отсутствие стандартов качества;плохой маркетинг.Основными проблемам, характерными текстильной промышленности являются:износ основных фондов,низкая доля экспорта, незначительная доля потребления отечественной продукции на рынке; недостаток квалифицированных кадров.

Производство одежды, является значимой отраслью лёгкой индустрии и отличается более свободным характером размещения и теснее связана с потребителями [3].Производство простейших товаров со стабильной внешней формой (рабочая одежда) распространено повсеместно, выпуск более сложного и менее стабильного ассортимента ориентируется на городские центры, а выпуск более сложных изделий, находящихся под влиянием моды, осуществляется в крупнейших городах, имеющих дома моделей. В настоящее время эта отрасль ориентирована в основном на корпоративный спрос, поставляя одежду для работников промышленных предприятий, сотрудников правоохранительных, военных и других государственных органов, т.к. в этом направлении государство имеет рычаги в виде госзаказа и норм импортозамещения [4].

А вот для развития производства одежды на потребительский рынок нужен иной подход к ведению бизнеса, и помощь государства здесь может выражаться в обеспечении нормальной инфраструктуры, содействию в удешевлении кредитных ресурсов и контролю безопасности импортной продукции.

Производство одежды – это одна из отраслей, позволяющая обеспечивать население, в особенности её женскую половину, рабочими местами, что является единственным выходом снижения безработицы в регионах с избыточным населением [5].

Список литературы:
1. И.Ш. Дзахмишева, С.И. Балаева, М.В.Блиева, Р.М.Алагирова. Товароведение и экспертиза швейных, трикотажных и текстильных товаров. Учебное пособие.// Дашков и Ко, 2015 – 344 с.
2. Л. Маслова. Верхний трикотаж.Конструирование и моделирование.//Ателье, 2016-256 с.
3. http://yandex.kz/clck/jsredir
4. http://kazdata.kz/04/2015-2014-kazakhstan-production-odezhda-tkani.html
5.https://forbes.kz/made_in_kz/modnyiy_biznes_akademii_modyi_syimbat_70_let

АҚПАРАТТЫҚ-КОММУНИКАЦИЯЛЫҚ ТЕХНОЛОГИЯ ПӘНІН ОҚЫТУДЫҢ ЕРЕКШЕЛІКТЕРІ

Хасанова С.Б.
Автоматтандыру, ақпараттық жүйелер және қауіпсіздік кафедрасының аға оқытушысы, жаратылыстану ғылымдарының магистрі
Рудный индустриялдық институты

Қоғамның ақпараттандыру үрдісі қарқынды дамуымен байланысты соңғы онжылдықта ақпараттық-коммуникациялық технологиялар екпінді өсуде. Қоғамның ақпараттандыруы деген жаңа есептеу технологиялар мен ақпараттарды жіберу құралдары негізінде ақпаратты алу, жинақтау, өндеу және сақтау әдістерін жаппай ендірілуі. Білім беру үрдісін ақпараттандыру – жаңа ақпараттық-коммуникациялық технологияларды пайдалану арқылы дамыта оқыту, дара тұлғаны бағыттап оқыту мақсаттарын жүзеге асыра отырып, оқу-тәрбие үрдісінің барлық деңгейлерінің тиімділігі мен сапасын жоғарылатуды көздейді.

Ақпараттық-коммуникациялық технология электрондық есептеуіш техникасымен жұмыс істеуге, оқу барысында компьютерді пайдалануға, модельдеуге, электрондық оқулықтарды, интерактивті құралдарды қолдануға, Интернетте жұмыс істеуге, компьютерлік оқыту бағдарламаларына негізделеді.

Ақпараттық-коммуникациялық технологиялар адам қызметінің барлық салаларына енуімен қоса күнделікті өміріміздің ажырамас бөлігі болып табылады. Ақпараттық-коммуникациялық технологиялар құралдарын пайдалану әртүрлі ақпараттың түрлерімен жұмыс істеу үрдістерін тездетеді және жеңілдетеді.

Ақпараттық-коммуникациялық технологияның келешек ұрпақтың жан-жақты білім алуына, іскер әрі талантты, шығармашылығы мол, еркін дамуына жол ашатын педагогикалық, психологиялық жағдай жасау үшін де тигізер пайдасы аса мол. Қазіргі кездегі шапшаң жүріп жатқан жаһандану үрдісі әлемдік бәсекелестікті күшейте түсуде. Сондықтанда білім беру жүйесінің алға қойған мақсаты жас ұрпақты бәсекеге қабілетті, жан жақты дамыған, қазіргі заманғы ақпараттық технологияларды қолдану дағдыларын меңгерген жоғары білікті

мамандарды дайындау. Осыған орай, биылғы оқу жылынан бастап, Қазақстанның барлық жоғары оқу орындарында ақпараттық-коммуникациялық технология пәні оқу жоспарларында міндетті компонент ретінде енгізіліп отыр.

Бірнеше елдерде білім берудің басым бағыттарының бірі - студенттердің ақпараттық-коммуникациялық құзіреттілігін қалыптастыру. Бір жағынан студенттердің ақпараттық-коммуникациялық құзіреттілікті меңгеруі уақыт талабы болса, екінші жағынан бұл талап басқа да білім беру салаларымен кіріктіру үшін ресурстары мен техникалық құралдарын ұсына отырып оқу пәндерін оқытудағы ақпараттық-коммуникациялық технологиялар жаңа құрал ретінде пайдаланылады.

Қазақстан Республикасының білім беру ұйымдары студенттердің функционалдық сауаттылығын қалыптастыру мақсатымен коммуникативтік құзыреттіліктің негізін қалыптастырады. Қазақстан Республикасының білім беру ұйымдары үштілділік саясатын 1-курстан қазақ, орыс және ағылшын тілдерін оқыту арқылы жүзеге асырады.

Сол себептенде «АКТ» пәні ағылшын тілінде оқытылады. Ағылшын тілінде оқыта отырып, үш тілді оқу сөйлеу әрекетінің (тындалым, айтылым, оқылым және жазылым) дағдысын дамыту арқылы коммуникативтік дағдыларды қалыптастыруға болатынын көрсетуге болады.

Пәнді оқытудың мақсаты:қазіргі заманғыақпараттық –коммуникациялық технологияларды әр түрлі салалардағы кәсіби қызметте, ғылыми және тәжірибелік жұмыс үшін, өздігінен білім алу және басқа да мақсаттарда пайдалануда студенттердің кәсіби және тұлғалық құзыреттіліктерін игеруге мүмкіндік береді. Курс тәжірибелік мақсатымен қатар, білім беру және тәрбиелік мақсаттарда, студенттердің ой - өрісін кеңейтуде жалпы мәдениеті мен білімділігінің өсуін іске асырады. Бағдарлама студенттердің қоғамдағы ақпараттық үдерістердің рөлі, техникалық мүмкіндіктері мен адамзаттың түрлі қызмет саласында АКТ құралдарын пайдаланудың келешегі туралы түсініктерін қалыптастыруға бағытталған.

«АКТ» пәнінің теориялық және практикалық базасы бай. Пәнді оқыту барысында студенттер қолданбалы бағдарламалар дестелерін, есептеу жүйелерінің архитектурасын, операциялық жүйелер және желілерді, негізгі желілік және веб-қосымшаларды әзірлеудің тұжырымдамасы мен ақпараттық қауіпсіздік негіздерін, қазіргі заманғы ақпараттық технологиялардың мүмкіндіктері мен олардың даму тенденцияларын меңгереді.

«АКТ» пәнін оқытудағы негізгі талаптарының бірі компьютерлік жүйелерге қол жетімділік болып табылады. АКТ кабинетіне болуға тиісті қажетті жабдықтардың тізімі:

- Жабдықталған гарнитуралары бар дербес компьютерлер (микрофондары бар наушниктер);
- Құрылғылар мен коммуникациялар, оқытушылар мен студенттердің арасында мәліметтерді алмасуды қамтамасыз ету үшін жоғары сапалы ашық қолжетімді желі;
- Қосымша құрылғылар: принтерлер, сканерлер, көшірме техникалары;

-Барлық қосымшалар үшін ашық бастапқы коды бар программалық қамтамасыз етуді мүмкіндігінше пайдалануы.

Аудиториядағы компьютерлер Интернет желісіне қосылуы қажет және әр білім алушы жеке компьютер немесе мобильдік құрылғылармен қамтамасыз етілуін ұсынады.

Осы аталмыш пәнді Рудный индустриялдық институтының 1-ші курс студенттерін оқыту барысында, студенттердің осы пәнге деген қызығушылығын ескере отырып, келесідей міндеттерді ұстану қажет екенін шештім:

1.АКТ пәніне деген қызығушылығын ояту және дамыту. Бағдарламалық материал бойынша білімді кеңейту және тереңдету.

2.Студенттердің қабілетін дамыту және оларға ғылыми зерттеушілік сипаттағы белгілі бір дағдыларға баулу. Ойлау мәдениетіне тәрбиелеу.

3.Компьютерлік сауаттылығын арттыру. Интернетпен жұмыс істеуді меңгерту.

4. Ақпараттық-коммуникациялық технологиялардың қыр-сырын толық меңгертуге үйрету.

Осы міндеттерді басшылыққа ала отырып, студенттердің оқуға деген қызығушылығы мен шығармашылық белсенділігін арттырып, заман талабына сай білім алуларына жол ашарымыз анық.

Әдебиеттер тізімі:

1. Понюкова С.В. учебник «Использование ИКТ в образовании» Москва, Изд.центр «Академия» -2010г.

2. Андреев А.А. Компьютерные и телекоммуникационные технологии в сфере образования. //Школьние технологии, 2001, №3.

ГЛУБИННОЕ УПЛОТНЕНИЕ ПРОСАДОЧНЫХ ГРУНТОВ ГРУНТОВЫМИ СВАЯМИ

Шамов В.В.
доценткафедры строительства и строительного материаловедения, к.т.н.
Рудненский индустриальный институт

Способ глубинного уплотнения просадочных грунтовгрунтовыми сваями заключаются в пробивке скважин, которыезаполняют грунтом, создавая вокруг них уплотненные зоны[1].

Скважины располагают на определенных расстояниях *l*,обеспечивающих смыкание зон и образование массивауплотненного грунта толщиной, превышающей на 2,5*d* (*d*– диаметрскважин) глубину проходки скважин, как показано на рисунке 1.

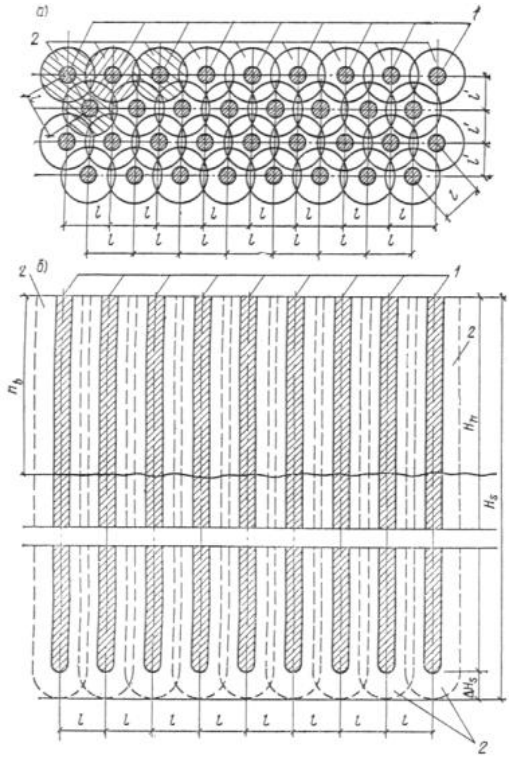


Рисунок1 – План расположения грунтовых свай (*а*) и поперечный разрез уплотненного массива (*б*)

1 - грунтовые сваи; 2 - уплотненные зоны вокруг грунтовых свай

За счет частичного выпора грунта верхняя часть массива,называемая буферным слоем, разуплотняется, поэтому передустройством фундаментов этот слой снимают или доуплотняют.

Глубинное уплотнение просадочных грунтов грунтовымисваями выполняется с целью:

- устранения просадочных свойств грунтов в пределахпросадочной толщи;
- создания в основании зданий и сооружений сплошногомаловодопроницаемого экрана из уплотненного грунта;
- устройства противофильтрационных завес из уплотненногогрунта.

Область применения способа уплотнения просадочныхгрунтов грунтовыми сваями, определяется исходя из инженерно-геологическими условиями участка строительства, влияния динамических и взрывных воздействий на близ расположенныесуществующие здания и сооружения, а так же их конструктивнымиособенностями.

Способ уплотнения грунтовыми сваями целесообразноприменять при толщине слоя просадочного грунта от 10 до 24м, влажности грунтов, близкой к оптимальной, степениводонасыщения грунтов $S_r < 0{,}75$, отсутствии слоев и прослоекпылевато-глинистых грунтов, песков, линз переувлажненногогрунта, верховодки.

Параметры глубинного уплотнения просадочных грунтов(число свай, расстояния между ними, глубина, размеры и т.д.)должны назначаться из условия достижения такой плотностигрунтов основания, при которой полностью устраняется просадкаот собственного веса и от нагрузки, передаваемой фундаментами.Размеры уплотняемой площади в плане должны

обеспечиватьнесущую способность уплотненного массива и подстилающего егогрунта при возможной просадке окружающего грунта природногосложения.

Уплотнение грунтовыми сваями выполняют в котлованахс размерами, превышающими на 3м в каждую сторону размерыуплотняемой площади. Отметку дна котлованов назначают сучетом последующей частичной срезки буферного слоя,оставшаяся толщина не должна превышать 1,5м. Буферный слойдоуплотняют тяжелыми трамбовками на глубину не менее 1,5м.

Толщина буферного слоя h_bпринимается равной

$$h_b = k_b d, \qquad (1)$$

где d – диаметр скважин (грунтовых свай), м, принимаемый припробивке станками ударно-канатного бурения равным 0,5м, а прииспользовании энергии взрыва 0,4м;

k_b – коэффициент пропорциональности, принимаемый равнымдля супесей 4, суглинков 5 и глин 6.

Размеры уплотняемого основания должны превышатьразмеры подошвы фундамента на величину, равную при грунтовыхусловиях по просадочности:

- I типа – 0,2b, но не менее 0,8м, а для отдельно стоящихсооружений с высоким расположением центра тяжести (дымовыетрубы, водонапорные башни и т.п.) не менее 0,3b (где b– ширинапрямоугольного или диаметр круглого фундамента, м);

- II типа – 0,2 величины просадочной толщи грунта, м.

Грунтовые сваи в пределах уплотняемой площади следуетразмещать в шахматном порядке – по вершинам равностороннеготреугольника, в соответствии с рисунком. Независимо от полученного по расчетучисла грунтовых свай, число рядов их по длине и ширинефундамента должно быть не менее трех. Первый рядрасполагается на расстоянии от границы уплотняемой площадиоснования, равном 0,5l,где l – расстояние между центрамигрунтовых свай.

Расстояние между центрами скважин грунтовых свай lопределяется по формуле

$$l = 0{,}95d\sqrt{\rho_{ds}/(\rho_{ds} - \rho_d)}, \qquad (2)$$

где ρ_d – плотность сухого грунта природного сложения, т/м^3;

ρ_{ds} – средняя плотность сухого грунта в уплотненном массиве, т/м^3.

Средняя плотность сухого грунта в уплотненном массиведолжна составлять на площадках с грунтовыми условиями попросадочности:

- I типа – 1,65т/м^3;

- II типа – в пределах верхнего слоя на глубину доH_s/2– 1,65т/м^3, а ниже – 1,7т/м^3.

При применении грунтовых свай для устройства противофильтрационной завесы плотность сухого грунта должнабыть не менее 1,75т/м^3.

Уплотнение грунтовыми сваями выполняют на площадкахс грунтовыми условиями по просадочности:

- I типа – в пределах всей глубины деформируемой зоны $h_{sl,p}$, а при $h_{sl,p}>H_{sl}$в пределах величины просадочной толщи H_{sl};
- II типа – на всю величину просадочной толщи.

Отметка низа грунтовых свай принимается на 1м вышепроектной глубины уплотнения.

Скважины заполняют местным пылевато-глинистымгрунтом оптимальной влажности с уплотнением до среднейплотности сухого грунта не менее 1,75т/м^3.

При применении грунтовых свай для устройствапротивофильтрацион-ных завес засыпку скважин выполняютсуглинками или глинами.

Масса грунтового материала m оптимальной влажности,необходимая для набивки 1 м длины грунтовой сваи, определяетсяпо формуле

$$m = k_g A_h \rho_{ds}(1 + \omega_s), \qquad (3)$$

где k_g – коэффициент, обусловленный увеличением диаметрагрунтовой сваи при уплотнении засыпанного материала. Длясупесей k_g=1,4, а для суглинков и глин k_g=1,1;

A_h –площадь поперечного сечения грунтовой сваи, м^2,

ρ_{ds} – плотность сухого уплотненного грунта в теле грунтовойсваи, равная 1,75 т/м^3;

ω_s – влажность грунта, засыпаемого в скважину.

Список литературы:

1 Пособие по проектированию оснований зданий и сооружений (к СНиП 2.02.01-83): пособие/Е.А. Сорочан [и др.]; под общ. ред. Е.А. Сорочан. – М.: Стройиздат, 1986. – 415с.

ПРОФЕССИОНАЛЬНАЯ ДЕЗАДАПТАЦИЯ ВЫПУСКНИКОВ ВУЗОВ КАК ПОТЕНЦИАЛЬНАЯ УГРОЗА БЕЗОПАСНОСТИ РЕГИОНА.

Щербакова А.И.,
аспирант кафедры социологии и управления,
инженер кафедры материаловедения и технологии материалов
Белгородский государственный технологический университет им. В.Г. Шухова

Ещё вначале XX века ученые поднимали проблемы, решение которых находилось и находится в компетентности гуманитарных наук, однако пик их развития приходится на XXI век. Таким образом, человечество постепенно

пришло к тому, о чем говорил французский этнолог, социолог, этнограф, философ и культуролог Клод Леви-Стросс: «XXI век будет веком гуманитарных наук, или же его вовсе не будет». Сегодня действия каждого работника, специалиста, профессионала имеют огромный вес не только на уровне его родного государства, но также на международном уровне, даже если говорить о таком важном направлении деятельности как обеспечение региональной безопасности, что в свою очередь отчасти формирует национальную безопасность. Следовательно, воспитание и формирование высококвалифицированного кадрового состава является приоритетным направлением деятельности каждого развитого государства, от чего многое зависит.

В жизни человека понятия «опасность» и «безопасность» играют роль ключевых мировоззренческих ориентиров, вокруг которых группируются фундаментальные ценности человеческого бытия. К естественным источникам опасностей, предотвратить либо избежать которые не позволяет современный уровень технического развития человечества, следует отнести многочисленные угрозы человеческой жизни, исходящие от самого человека, такие, как войны, преступления, техногенные катастрофы, в том числе как результат профессиональной некомпетентности и т.п. Не исключение в системе обеспечения безопасности региона и быстрая, успешная адаптация выпускников ВУЗов.

Можно выделить несколько видов безопасности в зависимости от ее предмета. Это – энергетическая, экологическая, экономическая, продовольственная, общественная, информационная безопасность и другие. Характеристика безопасности была бы неполной без выделения и рассмотрения источников угроз безопасности. Эти источники могут быть сгруппированы следующим образом: природные угрозы (землетрясения и т.п.); техногенные (аварии и т.п.); биолого-социальные (инфекционные заболевания и т.п.); экологические (загрязнения окружающей среды и т.п.); угрозы транспортной безопасности; конфликтные (теракты); информационные; управленческие (операционные) риски.

Обобщая характеристику национальной безопасности, следует акцентировать внимание на том, что социальный прогресс не только не устраняет опасности, но и не уменьшает их количество. Скорее, можно обнаружить обратную зависимость: рост технического могущества человека, увеличение его власти над силами природы неизбежно влекут за собой и увеличение источников опасности, рост масштабов, исходящих от них угроз.

Процессы, происходящие в обществе, отчасти определяют и определяются профессиональной деятельностью специалистов и выпускников ВУЗов. Так возникает вопрос не только в обучении и воспитании студентов ВУЗов, но также, в начале их карьеры. Специалист, способный к самообразованию и быстро ориентирующийся в новых для себя профессиональных средах, является основой любой инновационной отрасли промышленности. Однако, воспитание вышеописанных качеств возможно только при опережающем обучении со

школьной скамьи. При этом необходимо развивать не только научные способности обучаемого, но и управленческие и коммуникативные. Первым делом молодые специалисты сталкиваются с проблемой профессиональной, психологической и социальной адаптации на новом рабочем месте.

Адаптация рассматривается как широкий круг явлений: от элементарного акта приспособления живого организма к среде до сложнейшей социально-психологической адаптации личности в процессе её социализации [1]. Таким образом, адаптация личности – это процесс и результат функционирования целостной саморегулирующейся системы, адаптивность которой обеспечивается взаимодействием отдельных её подсистем разных уровней [2]. Адаптацию рассматривают в нескольких аспектах: психофизологический, социальный, социально-психологический, профессиональный, психологический, социальный. Из описанного следует, что образовательные институты являются основным источником не только знаний, умений, навыков, но и необходимых качеств, обеспечивающих выпускнику удачно пройденную профессиональную адаптацию в новом коллективе и обстановке.

С точки зрения психологии адаптация у молодого поколения проходит легче и быстрее в сравнении со старшим поколением. Однако достаточно распространена проблема профессиональной и психологической дезадаптации выпускников учебных заведений разных уровней и направлений подготовки. В основном причиной становятся трудности с последующим трудоустройством.

Наукой выделяется множество трактовок дезадаптации, однако возможным является выделение нескольких приоритетных определений. Во-первых, дезадаптация рассматривается как противоположность адаптации, соответственно, она предстает как результирующая часть единого процесса свертывания адаптации. Таким образом, наблюдается замещение адаптированности личности на дезадаптированность, что означает противоположность циклу адаптированности. Во-вторых, есть трактовки дезадаптации как сопутствующего процесса, требующего определенной синхронизации с адаптивными процессами в тех моментах, которые представляют своего рода “точку напряжения” из-за несовместимости новых условий и старых привычек, индивидуальных или групповых поведенческих образцов. В-третьих, дезадаптация в конкретной социальной среде является тревожным сигналом слабой интегративной силы социума или непригодности среды, сферы жизни для инклюзии субъектов. Освоенный ранее механизм во взаимодействии со средой, исполнения деятельности на основе усвоенных культурных универсалий не срабатывает в иной обстановке, в иных системах социальных отношений. Такая трактовка дезадаптации обычно связана с процессами социализации, установлением интеграционной меры [3].

Психология, педагогика и социология по праву считают дезадаптацию одной из первостепенных проблем, которые требуют решения. Рассматривая профессиональную дезадаптацию, стоит отметить, что это процесс нарушенного взаимодействия работника и профессиональной среды, которые влияют на повышение негативных аспектов его профессиональной деятельности.

Дезадаптацией является психологический феномен, который характеризуется девиантным поведением, обусловленным деформациями реакций организма, психики на внутренние и внешние стимулы, а также установок, ценностных ориентаций, направленности личности [4]. Ученые выделяют проявления дезадаптации: развитие неблагоприятных как для выполнения работы, так и для здоровья процессов, состояний и характеристик; отклонение функциональных показателей систем и функций за пределы диапазона их нормальных колебаний, изменение устойчивости функций и адекватности реагирования; увеличение времени восстановления функциональных показателей и др. [5, с. 106].

Так как профессионально дезадаптированный работник, сам подвергается риску в плане социальной и психологической дезадаптации, которая может стать причиной отсутствия его самореализации и несостоятельности как специалиста, также несет потенциальную угрозу окружающим его людям. За прошедшее десятилетие образовательная система претерпела радикальных изменений, которые добились определенных результатов в плане обучения студентов, передачи им знаний, формировании некого минимума для дальнейшего формирования профессиональных компетенций. Однако, несмотря на количество научных точек зрения, все виды дезадаптивности продолжают возникать в обществе и различных профессиональных сферах деятельности.

Подводя итоги вышесказанного, отметим, что при высоком проценте выпускников ВУЗов существует риск их профессиональной дезадаптации по причине неудовлетворенности оплатой труда, заинтересованностью самого работника или отсутствием широкого спектра занятости, что в свою очередь, отразится на уровне обеспечения региональной безопасности.

Список литературы:

1. Ципина О.Б. Социально-профессиональная адаптация выпускников вузов: региональный аспект. Дис. … к.социол.н. Пенза. 2001. 158 с.

2. Офицеркина Н.С. Социально-психологическая адаптация молодежи к рыночной экономике: Автореф. дис. … к. психол. Н. М. 1997. 23 с.

3. Шпак Л.Л. Социальная дезадаптация: признаки, механизмы, уровни // Социологические исследования. 2011. № 3. С. 50–55.

4. Савельева Н.Г. Дезадаптация учащейся молодежи как одна из наиболее актуальных проблем отечественной психологии и педагогики // Вестник Владимирского государственного университета им. Александра Григорьевича и Николая Григорьевича Столетовых. Серия: Педагогические и психологические науки. 2011. С. 193–197.

5. Микрюкова Е.А., Толстова И.Э., Рехтина Г.А. Профессиональная адаптация и дезадаптация персонала в организации // Современный взгляд на будущее управленческой науки: сб. конф. студентов, магистрантов и аспирантов факультета государственного и муниципального управления, посвященный 80-летию Новосибирского ГАУ. Новосибирский государственный аграрный университет. 2016. С. 105–106.

ЕСТЕСТВЕННЫЕ НАУКИ

ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНАЯ СИСТЕМА ДЛЯ ЭФФЕКТИВНОГО ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ЭНЕРГОРЕСУРСОВ

Дементьева А.О., Смирнова С.В.
Рудненский индустриальный институт

Инновационные технологии эффективного использования энергии реализуются в различных сферах коммунального хозяйства. Инженерные и электронные решения позволяют осуществлять контроль параметров энергоресурсов (электроэнергии, воды, тепла, газа), учет их расхода и потребления. Это повышает энерго и ресурсосбережение как на уровне отдельной квартиры, так и на уровне жилого дома или административного здания.

Понятие «умный дом» было сформулировано Институтом интеллектуального здания в Вашингтоне в 1970-х годах: «Здание, обеспечивающее продуктивное и эффективное использование рабочего пространства…».

Умный дом (англ. Smart House) — жилой дом современного типа, организованный для удобства проживания людей при помощи высокотехнологичных устройств. Электронные бытовые приборы в умном доме могут быть объединены в домашнюю Universal Plug’n’Play — сеть с возможностью выхода в сети общего пользования.

Стоит разделять понятия «умный дом» и «системы жизнеобеспечения». Отдельные системы обладают лишь необходимыми интерфейсами управления и контроля. Концепция «Системы интеллектуального управления зданием» предполагает новый подход в организации жизнеобеспечения здания, при котором за счет комплекса программно-аппаратных средств значительно возрастает эффективность функционирования и надежность управления всех систем эксплуатации и исполнительных устройств здания.

Почему появилась необходимость в интеллектуальном здании. Основные положения концепции интеллектуального здания. «Интеллектуальное здание» - не очень точный перевод английского термина "intelligent building". Под интеллектом в этом подходе понимается умение распознавать определенные ситуации и каким-либо образом на них реагировать. Вместе с тем, в соответствии с буквальным переводом с английского, можно интерпретировать как "разумно построенное".

Концепция интеллектуального здания содержит в себе следующие положения.

Создание интегрированной системы управление зданием - системы с возможностью обеспечения комплексной работы всех инженерных систем здания: освещения, отопления, вентиляции, кондиционирования, водоснабжения, контроля доступа и многих других.

Устранение всего обслуживающего персонала здания и передача функций контроля и принятия решений подсистемам интегрированной системы управления зданием. В эти подсистемы как раз и закладывается «интеллект» здания - то, как оно будет реагировать на изменение параметров датчиков системы и другие события типа внештатных ситуаций.

Реализация механизма немедленного отключения и передачи при необходимости управления человеку любой подсистемой интеллектуального здания. Вместе с этим человеку должен предоставляться удобный и единообразный доступ к управлению и отображению всех подсистем и частей «Интеллектуального здания»:

- обеспечение корректной работы отдельных подсистем в случае отказа общей управляющей системы или других частей системы;
- минимизация стоимости обслуживания и модернизации систем здания, что должно обеспечиваться применением общих стандартов в построении подсистем, автоматическое конфигурирование и обнаружение новых устройств и модулей при их добавлении в систему;
- наличие в здании проложенной коммуникационной среды для подключения к ней устройств и модулей систем.

Интеллектуальное здание имеет массу преимуществ. Система управления позволяет владельцам создавать сколь угодно сложные и интеллектуальные процедуры функционирования, т.к. все исполнительные системы могут работать согласованно и совместно. Отсюда следует реализация множества ресурсосберегающих процедур:

- контроля доступа и обеспечения безопасности
- учета и контроля практически всех параметров систем и оперативное реагирование на их критическое изменение, причем реакция является комплексной и мгновенной
- удаленного контроля и управления зданием, т.к. все информационные и управляющие каналы связи в такой системе являются цифровыми.

«Умный дом» в первоначальном смысле означает «здание, готовое к изменениям» или «приспосабливаемое (гибкое) здание», инженерные системы которого способны обеспечить адаптацию к возможным изменениям в будущем.

Здание проектируют таким образом, чтобы все системы его управления могли интегрироваться друг с другом с минимальными затратами, а их обслуживание было бы организовано оптимальным образом. Проект обязательно предполагает возможность наращивать и видоизменять конфигурации инсталлированных систем.

Со временем здания обретут «искусственный интеллект». Тогда с полным основанием можно будет называть их интеллектуальными. Системы смогут отслеживать работу и состояние всей «начинки» здания, включая ограждающие конструкции, и самостоятельно принимать решения в изменяющихся обстоятельствах.

Под термином «умный дом» обычно понимают интеграцию в единую систему управления зданием следующих систем:

-систему отопления, вентиляции и кондиционирования

-охранно-пожарную сигнализацию, систему контроля доступа в помещения, контроль протечек воды, утечек газа

-систему видеонаблюдения

-сети связи (в том числе телефон и локальная сеть здания)

-систему освещения

-систему электропитания

-механизацию здания (открытие/закрытие ворот, шлагбаумов, электроподогрев ступеней и т. п.)

-управление с одного места аудио-, видеотехникой, домашним кинотеатром, мультирум

-телеметрия — удалённое слежение за системами

-IP-мониторинг объекта — удалённое управление системами по сети

-GSM-мониторинг — удалённое информирование об инцидентах в доме (квартире, офисе, объекте) и управление системами дома через телефон (в некоторых системах при этом можно получать голосовые инструкции по планируемым управляющим воздействиям, а также голосовые отчеты по результатам выполнения действий).

На сегодняшний день технологии позволяют строить домашнюю автоматизацию покомпонентно — выбирать только те функции умного дома, которые действительно нужны. Модульная структура позволяет создавать системы не высокой стоимости, с гарантией 100 % использования.

При рассмотрении двух систем «Умного дома» на базе ПК и на базе контроллера, было выявлено ряд отличий этих систем друг от друга.На базе ПК важным элементом является центральный блок управления. С помощью ПК можно решить множество различных задач в рамках одной системы. И. благодаря программному обеспечению, библиотекам, Фреймворкам, система является многофункциональной.Безусловно, возможности такой системы

определяются программой, однако, в большинстве случаев достаточно обеспечить:

-контроль состояния входных цепей, в качестве которых могут выступать шлейфы сигнализации, датчики системы «Умный дом» (протечки воды, температуры, освещенности и т.п.);

-управление различными исполнительными устройствами, в зависимости от состояния упомянутых цепей, а также по заранее заданному расписанию и дистанционно;

-контроль за состоянием устройств «Умного дома» с возможностью передачи соответствующей информации владельцу системы.

-на базе контроллера были рассмотрены два способа работы системы: централизация и децентрализация.

-при децентрализации все элементы работают сами по себе, и поломка одного элемента не способствует выходу из строя всех элементов;

-при централизации же, элементы подчиняются главному управляющему элементу (контроллер, компьютер, сервер), соединяясь воедино в центре и главный компьютер решает, что ему делать с элементами. Поэтому при таком подходе «Умный дом» способен решать ресурсоемкие мультимедийные задачи, видеонаблюдение и др. Но при сбое сервера перестает работать вся система.

Плюсы данной системы:

-централизованное расположение интеллектуального оборудования в одном или нескольких щитах (поэтажно, поквартирно);

-высокие интеллектуальные возможности даже самого простого контроллера, вплоть до использования контроллера Embedded PC, являющегося настоящим промышленным ПК;

-возможность использовать для задач Умного Дома дешёвое оборудование с простыми интерфейсами (например, простой выключатель с интерфейсом «сухой контакт»);

-возможность использовать любое сложное оборудование с любыми открытыми интерфейсами (LON, EIB (KNX), RS232, RS485, и т.д.).

Минусы данной системы:

- централизованное интеллектуальное оборудование: при выходе из строя процессора или программы работы процессора вся подсистема обслуживаемая контроллером парализуется;

-высокая стоимость контроллера делает невыгодным его использование для простых задач (например, управление с пяти выключателей пятью группами света).

Поэтому из выше сказанного следует, что целесообразнее использовать систему на базе ПК.

Зачастую респектабельный индивид стремится улучшить условия своего существования. И проявляется вопрос реализации данной задумки: какими способами ее осуществить.

Система «умного дома» значительно облегчает жизнь, делая ее комфортной, приносящей удовольствие и наслаждения от каждого прожитого

дня. Кроме того, в данном случае реализуется немаловажный аспект индивидуального подхода и эксклюзивности мероприятий по улучшению жизни.

Интеллектуальная система управления домом позволит построить инфраструктуру инженерных систем с учетом притязаний владельца согласно проекту, разработанному по пожеланиям заказчика. Желательно в реализации задачи облагораживания объекта обратиться к профессионалам, ведь идея поручения заботы о хозяйстве электронному "интеллекту" — одна из сложных задач, требующая определенного уровня мастерства.

Концепция «умного дома» интересна и перспективна. На данный момент большое количество компаний, в том числе зарубежом, предлагают услуги по созданию таких чудо-домов. Сама технология реализуется дешево (беспроводно или с использованием существующих силовых кабелей), а вот настройка такой системы, особенно если она управляется программно с компьютера, - вещь достаточно сложная для обывателя, как и любые новые технологии, к которым люди долго привыкают, и обойдется не так уж и дешево ее владельцам. Кроме того, наличие ряда таких решений необходимо учитывать при разработке дизайна помещений. Идеальное место применения таких технологий - частные дома и коттеджи, а также крупные офисы. В принципе, учитывая, что владельцы загородных домов тратят большие деньги на их содержание, стоимость такого решения будет относительно небольшой.

В умном доме вся электроника и бытовая техника - от климатических систем до телевизоров - управляется чрезвычайно сложными компьютерными системами. «Умный дом» включает свет и музыку, когда гости и близкие входят в дом и перемещаются по многочисленным комнатам. При этом световое и музыкальное сопровождение по мере передвижения посетителя по «умным» апартаментам меняется согласно пожеланиям хозяина, которые сохранены в настройках. Человеку не нужно задавать температурный режим в помещениях или настраивать освещение - установленная «интеллектуальная» система по состоянию хозяина распознает, какая температура и освещение необходимы ему в данный момент для полного комфорта. Для обеспечения удобства в квартире могут использоваться разнообразные технологии, начиная от самодельных устройств и заканчивая высокоинтеллектуальными компьютерными АСУ.

Наибольшая востребованность подобного проектирования прослеживается в крупных индустриальных городах. В Казахстане данный тип зданий набирает популярность в Алматы и в Астане.

На данный момент процент подобных зданий невелик. Экономический рост последних лет, вкупе со старением существующей энергосистемы страны, ведет от избытка электроэнергии в прошлом к ее дефициту в будущем, что, в свою очередь, создает предпосылки более широкого внедрения энергосберегающих технологий управления, которые, в первую очередь, обеспечиваются системами автоматизации зданий.

Список литературы:

1. Федоров И. Сколько этажей у интеллектуального здания? // Бизнес: Организация, Стратегия, Системы. - 2014. -№10.
2. Архипов В. Системы для «интеллектуального» здания // СтройМаркет. - 2015. - № 45.
3. Авдуевский А. Крыша для интеллекта // Журнал сетевых решений LAN. – 2016. -№12.
4. Смирнов И.Г. Должны ли кабельные системы быть структурированными? // Вестник связи. -2015. - №8.

СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОСЛЕДСТВИЯ МИГРАЦИИ

Жумагалиев Н.С. - студент 1 курса
специальности «Информационные системы»
Научный руководитель: Жумагалиева А.Б., магистр экономики и бизнеса
Рудненский индустриальный институт

Миграция является важнейшей среди ряда других проблем народонаселения и является сложным общественным процессом, который затрагивает многие стороны социально-экономической жизни. В переводе с латинского migratio означает перемещение, переселение.

С миграциями связаны процессы заселения, хозяйственного освоения земли, развития производительных сил, образования и смешения рас, языков и народов. Миграции имеют разнообразные аспекты - их характер и структуру, последствия, которые они вызывают, исследуют ряд наук - демография, экономика, география, социология, статистика, этнография и другие.

Миграционные потоки устремляются из одних регионов и стран в другие, порождая определенные проблемы. Наблюдающаяся в последние десятилетия интенсификация процессов миграции выражается как в количественных показателях, так и в качественных. Одним из проявлений интернационализации и демократизации хозяйственной и социально-культурной жизни человечества, а также последствий острых межнациональных противоречий, прямых столкновений между странами и народами, чрезвычайных ситуаций и стихийных бедствий являются крупномасштабные внутристрановые и межстрановые перемещения населения и трудовых ресурсов в разных формах [1].

Социально-экономические последствия миграции являются различными для страны-импортера и страны-экспортера.

Длястраны-импортера можно выделить следующиеположительныепоследствия миграции:

1. Формирование рационального рынка труда. Мигранты используются на низкооплачиваемых работах, которые не требуют высокой квалификации.

2. Повышение конкурентоспособности продукции вследствие уменьшения издержек производства. Это связанно с более низкой ценой иностранной рабочей силы.

3. Увеличение спроса на товары и услуги со стороны иностранных рабочих. Это стимулирует рост производства и способствует созданию дополнительных рабочих мест.

4. Развитие иммиграции позволяет странам-реципиентам экономить большие средства на подготовке кадров.

Отрицательныепоследствия международной миграции имеют неэкономический характер, такие как:

-возникновение элементов социальной напряженности;

- межнациональная неприязнь;

- рост преступности в среде мигрантов[2].

В силу специфики своего географического положения, Казахстан выполняет роль геополитического центра, соединяющего европейские страны с государствами Центральной Азии, вследствие чего приток иностранцев - неизбежное явление, которому способствует наблюдаемый в стране экономический рост и сохраняющаяся стабильная внутриполитическая обстановка.

По законодательству Республики Казахстан разграничиваются типичные виды и термины миграционных потоков. Так, в Законе РК «О миграции населения» строго очерчены и определены понятия основных видов миграции. В их число входят такие разновидности:

- трудовая миграция;
- беженцы;
- незаконные иммигранты;
- иммиграция;
- эмиграция;
- миграция;
- оралманы (репатрианты);
- семейная иммиграция;
- коллективная иммиграция;
- внутренняя миграция.

Национальные законодательства часто могут содержать такие нормы, которые предусматривают более широкий спектр защиты прав человека-мигранта или устанавливать такие процедуры, которые значительно усиливают защиту миграционных норм, тогда как международно-правовые документы и закрепленные в них стандарты являются минимальными для соблюдения прав человека и общебазовыми. Каждое государство приводит свое национальное, внутреннее законодательство под международные стандарты общества, что говорит о международном праве как об обобщающем и всеохватывающем понятии, на которое опирается вся правовая система каждой отдельной страны.

На постсоветском пространстве Казахстан, являясь активным сторонником обеспечения стабильности и безопасности в регионе, стал полноправным

участником процесса взаимодействия и сотрудничества государств-партнеров, других заинтересованных стран и международных организаций.

Перемещение рабочей силы происходит, как правило, из стран с низким уровнем дохода, низкой оплатой труда и высоким уровнем безработицы в страны с более высоким уровнем жизни, коим является в этом плане пример Казахстана. Среди факторов, влияющих на привлекательность нашей страны, можно выделить:

1. Стабильный экономический рост, способствующий развитию различных отраслей производства, созданию новых рабочих мест.

2. Казахстан обладает большим потенциалом для развития пищевой индустрии, развития животноводства, организации приема и заготовок сельскохозяйственных продуктов и сырья.

3. Политическая стабильность[3].

Учитывая преимущества Казахстана перед соседними государствами, Кыргызстаном, Узбекистаном, Таджикистаном и Китаем, следует отметить, что в нашу страну приезжают, как правило, малоквалифицированные работники.

Известно, что трудовые ресурсы это часть населения страны, обладающая необходимым физическим и умственным развитием, важным для выполнения определенных видов деятельности. От качественного (уровень образования, здоровье) и количественного (удельный вес в трудоспособном возрасте) состава трудовых ресурсов зависит уровень благосостояния страны. В тех странах, в которых ощущается недостаток в квалифицированных кадрах, происходит процесс старения населения, наблюдаются активные внешние миграционные процессы. Кроме того, на внешние миграционные потоки большое влияние оказывают плотность населения, особенности экономического развития регионов (например, Алматы - торговый и финансовый центр Центрально-азиатского региона, Южно-Казахстанская область - центр выращивания сельскохозяйственных культур, Астана - территория активной застройки).

Трудовые ресурсы характеризуются наибольшей мобильностью по сравнению с другими ресурсами, так как нет ни одной страны в мире, которая не была бы задействована в трудовой миграции. Любая страна является страной отправления, транзита или назначения мигрантов. Так, трудовая миграция становится широко распространенным явлением для многих людей в странах Центральной Азии, сталкивавшихся с проблемой бедности. Достаточно низкий уровень жизни и необходимость поиска средств к существованию своих семей обычно вынуждает мигрантов работать в незаконных и эксплуататорских условиях [4].

В Послании Президента Республики Казахстан - Лидера нации Н.А.Назарбаева народу Казахстана «Третья модернизация Казахстана: глобальная конкурентоспособность» от 31 января 2017 г. отмечается, что страна с честью прошла свой 25-летний этап развития; все достижения и успехи являются результатом правильного политического пути и высокого авторитета Казахстана на международной арене [5].

В целях защиты внутреннего рынка труда Правительством Республики Казахстан ежегодно устанавливается квота на привлечение в республику иностранных специалистов.

Квота на привлечение иностранной рабочей силы (ИРС) на 2016 год была утверждена в размере 0,7% к экономически активному населению республики, что составляет 63 тыс. единиц.

По состоянию на 1 июля 2016 года по разрешениям местных исполнительных органов на территории Республики Казахстан осуществляли трудовую деятельность 29458 иностранных граждан, из которых по категориям:

- первая (руководители и их заместители) – 1 716 чел. или 5,8%;
- вторая (руководители структурных подразделений) – 5 550 чел. или 18,9%;
- третья (специалисты) – 13 382 чел. или 45,5%;
- четвертая (квалифицированные рабочие) – 6 934 чел. или 23,5%;
- на сезонные работы – 1 876 чел. или 6,3%
- в рамках корпоративного перевода привлечено - 603 чел.

Количество работодателей, привлекавших ИРС – 3 672, у которых работало 464 718 казахстанских граждан, что составило 93,7% от общей численности работников.

Основными странами исхода трудовых мигрантов являлись:

- Китай – 11 713 чел. или 52,7%;
- Турция – 3 302 чел. или 11,2%;
- Узбекистан – 3 012 чел. или 10,3%;
- Великобритания – 1 490 чел. или 5%
- Индия – 1274 чел. или 4,3%;

По экономическим видам деятельности (по наибольшему количеству):

- Строительство – 15 537 чел. или 57,4%);
- Предоставление прочих видов услуг – 3 701 чел. или 11,2%;
- Горнодобывающая промышленность и разработка карьеров – 2 110 чел. или 7,1%;
- Обрабатывающая промышленность – 1 593 чел. или 5,4%;
- Сельское, лесное и рыбное хозяйство – 1 513 чел. или 5,1%.

Работодателями, привлекавшими ИРС на 1 июля 2016г. особые условия выполнены в следующих объемах:

- для казахстанских граждан создано – 8 331 рабочих мест;
- прошли профессиональную подготовку – 67 граждан РК;
- прошли профессиональную переподготовку – 327 граждан РК;
- прошли повышение квалификации – 2 336 граждан РК;
- заменено иностранных работников казахстанскими кадрами – 5.

По мнению политолога Адиля Каукенова, «Миграция – это комплексное явление, на которое влияет много факторов и не стоит упрощенчески подходить к этому явлению».

Направление Казахстан – Россия занимает одно из основных миграционных коридоров. Нуртай Мустафаев, руководитель аналитического

центра «Наше дело», считает, что в будущем быстрыми темпами будет возрастать удельный вес четырех этнических групп Казахстана – узбеков, уйгуров, турок, курдов. Он отмечет, что резкие изменения в этносоставе страны были обусловлены не естественным приростом в тех или иных этнических группах, а в основном масштабной эмиграцией русских из Казахстана и иммиграцией оралманов в Казахстан.

Другой спикер – Серик Бельгибай – отмечает, что будущий этнический состав Казахстана, если не произойдет никаких форс-мажоров, особых сомнений не вызывает. Это численное доминирование казахского населения. «Постоянно будет расти процент тюркских этносов, особенно узбеков», – резюмирует он[6].

Список литературы:

1. Назарова Е.А. Особенности современных процессов миграции// Социс. -2008. - N1 - с 106-110.

2. Активная миграция может быть угрозой для Казахстана - [Электронный ресурс] - Режим доступа - URL: http://astana-kz.info/news/magraz.php

3. Иванилова А. Переселение народа. В Казахстан ежегодно на летние заработки приезжают жители соседних стран - Узбекистана, Кыргызстана и Таджикистана - [Электронный ресурс] - Режим доступа - URL:http://www.centrasia.ru/newsA.php

4. Садовская Е. Трудовая миграция в Казахстане и центральной Азии законодательно слабо регулируется - [Электронный ресурс] - Режим доступа - URL: http://dknews.kz/old/archive/29/world_01.php

5. Послание Президента Республики Казахстан - Лидера нации Н.А.Назарбаева народу Казахстана «Третья модернизация Казахстана: глобальная конкурентоспособность» от 31 января 2017 г.

6. www.Stat.kzОфициальный сайт Агентства Республики Казахстан по статистике.

РЕКИ И ОЗЕРА КОСТАНАЙСКОЙ ОБЛАСТИ. ИЗУЧЕНИЕ ВОДОПОТРЕБЛЕНИЯ СЕМЬЯМИ УЧАЩИХСЯ КГУ «СРЕДНЯЯ ШКОЛА № 11» АКИМАТА ГОРОДА РУДНОГО

Кошурников Л., ученик 6 класса
Научный руководитель: Мадян Н.В.,
учитель географии и естествознания
КГУ «Средняя школа № 11» акимата города Рудного

Гидрографический облик Костанайской области характеризуется слабым и неравномерным развитием речной сети. Речная сеть хорошо развита только в северной и южной частях области. На севере она состоит из степных рек, принадлежащих к системе Тобыла, и на юге образована реками бассейна Торгай. В пределах области насчитывается более 300 рек протяжность свыше 10 км.

Основная часть из них представлена основными водотоками. Рек длинной больше 100 км – 21, свыше 500 км – 2. Все реки имеют преобладающее снеговое питание, однако, характер и продолжительность паводков различны.

В Костанайской области насчитывается более 5 000 озер, их суммарная поверхность составляет около 3% территорий. Распределены озера крайне неравномерно, более 90% их сосредоточено в северной части. Озера преимущественно располагаются в мелких впадинах и имеют обширные водосборы. Приходная часть водного баланса озер слагается в основном из снеготалых вод и частично – за счет осадков теплого периода. Приток воды кратковременен и целиком зависит от многоводности года.

В «Справочнике по водным ресурсам СССР» (1933 г.) среди озер Северного и Центрального Казахстана было выделено несколько типов:

Озера типа КОЛЬ ИЛИ КУЛЬ - наиболее распространенные, различной солености, пересыхающие или нет, обычно с выработанной озерной котловиной и более или менее значительной глубины; прибрежные заросли преимущественно тростниковые, иногда подпитываются грунтовыми водами.

СОРЫ - сильно засоленные мелководные водоемы, наполняющиеся весной и к осени пересыхающие.

Озера типа КОПА - солоноватые водоемы с бедной луговой растительностью, более чем на 4/5 занятые тростниковыми зарослями

БИДАЯКИ - временные мелкие водоемы с пресной или слабоминерализованной водой, летом высыхающие и сплошь зарастающие луговой растительностью.

ТУЗЫ - соленые самосадочные озера с преобладанием поваренной соли.

ТЕНГИЗЫ (ТЕНИЗЫ) - озера с большой площадью котловины и водного зеркала, чаще соленые или солоноватые.

Эта классификация основана на местных казахских названиях озер, отражающих их особенности: так,

- чистые, чаще пресные озера, имеют в названии аффиксы «коль» или «куль» (Акколь, Шошкаколь);

- сплавинные озера обозначены словом «копа», что означает топь (Байназаркопа, Близкопа);

- бидаик – злак, обычно пырей, которым летомзарастают эти водоемы [1].

Проанализировав карты водных объектов районов Костанайской области, мы подсчитали количество рек и озер в разрезе районов и в целом по области. Обработку данных проводили по книгам «Историческая топонимика Костанайской области. Часть 1», «Историческая топонимика Костанайской области. Часть 2», «Историческая топонимика Костанайской области. Часть 3», «Историческая топонимика Костанайской области. Часть 4», «Историческая топонимика Костанайской области. Часть 5». Данные представлены в таблице 1 [2; 3; 4; 5; 6].

Таблица 1- Количество рек и озер в районах Костанайской области

Районы Костанайской области	Количество рек	Количество озер	Всего водных объектов
Мендыкаринский район	5	16	21
Узынкольский район	1	31	32
Карабалыкский район	2	29	31
Фёдоровский район	-	41	41
Костанайский район	1	34	35
Тарановский район	1	23	24
Денисовский район	2	10	12
Житикаринский район	9	7	16
Аулиекольский район	3	62	65
Камыстинский район	3	49	52
Наурызымский район	7	13	20
Алтынсаринский район	1	26	27
Сарыкольский район	-	23	23
Карасуский район	8	9	17
Жангельдинский район	4	4	8
Амангельдинский район	4	1	5
Всего	51	378	429

В Костанайской области находятся 429 водных объектов: 51 река и 378 озер. Наибольшее количество водных объектов находится в Аулиекольском районе (65), а меньше всего в Амангельдинском районе (5).

Больше всего рек протекает в Житикаринском районе (9). Есть районы, в которых не протекает ни одна река: Фёдоровский район, Сарыкольский район.

Больше всего озер находится на территории Аулиекольского (62), Камыстинского (52) и Фёдоровского (41) районов.

Изучая карты Костанайской области в разных источниках, мы обратили внимание на то, что распределение водных объектов по территории Костанайской области неравномерное.

Поэтому мы решили сделать карту обеспеченности районов Костанайской области водными объектами. Для этого нами были изучены карты водных объектов каждого из районов Костанайской области, а затем составлена общая карта «Обеспеченность водными объектами районов Костанайской области» (рисунок 1).

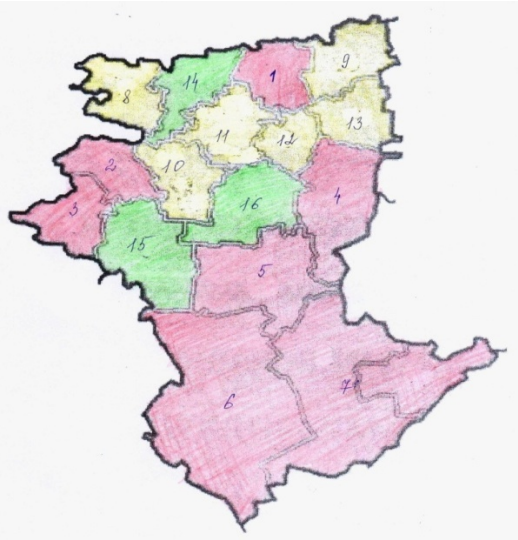


Рисунок 1. Карта «Обеспеченность водными объектами районов Костанайской области»

– недостаточно водных объектов

1 – Мендыкаринский район,
2 – Денисовский район,
3 – Житикаринский район,
4 – Карасуский район,
5 – Наурызымский район,
6 – Жангельдинский район,
7 – Амангельдинский район

– достаточно водных объектов

8 – Карабалыкский район,
9 – Узункольский район,
10 – Тарановский район,
11 - Костанайский район,
12 – Алтынсаринский район,
13 – Сарыкольский район

– большое количество водных объектов

14 – Фёдоровский район,
15 – Камыстинский район,
16 – Аулиекольский район.

Изучив водные объекты Костанайской области, мы пришли к выводу: водные объекты в Костанайской области распределены неравномерно; есть районы, испытывающие дефицит водных ресурсов Денисовском и Карасуском районах; возникла необходимость разработать меры по водосбережению.

В условиях стремительного роста населения планеты и потребления воды водно-ресурсный потенциал Республики Казахстан представляет уникальную долгосрочную ценность. В связи с изменением климата в ряде регионов Казахстана в ближайшие десятилетия может наблюдаться серьезный дефицит пресной воды.

Водный след – это та вода, которая тратится на весь цикл производства вещи, включая добычу или выращивание сырья.

Водный след жителя- это потраченная им вода из водопровода, а так же вода, которая ушла на производство купленных им продуктов (почти 1 500 литров воды в день).

Первое исследование.С целью изучения водопотребления семьями учащихся КГУ «Средняя школа № 11» акимата города Рудного было проведено анкетирование, в котором приняли участие учащиеся 2 «А», 4 «А» и 7 «А» классов, в количестве 60 человек.

Главной задачей анкетирования являлось выявление используемых в повседневной жизни объемов потребления воды. Анкета состояла из 6 блоков. Данные по каждому блоку указаны на начало и конец исследования, чтобы видеть изменения, происходящие у учащихся.

Блок 1 – «Чистка Зубов».Здесь вы видите изменения по чистке зубов

Блок 2 – «Ванная и душ».Мы изучали потребление воды при использовании ванны или душа. Анализ показал, что учащиеся стали более экономно использовать воду, стали отдавать предпочтение душу.

Блок 3 – «Посуда».Мы пронаблюдали каким образом происходит мытье посуды. Из диаграммы видно, что после исследования, большинство учащихся стали мыть посуду наливая воду в емкость, что экономит потребление воды.

В блоке 4 мы изучали стирку.Результаты показали, что в целях экономии воды целесообразней проводить стирку 1 раз в неделю, предварительно накопив побольше белья.

Изучая в блоке 5 – «Слив воды в туалете».Мы пришли к выводу, что экономней для семьи иметь унитаз с двойной кнопкой слива. Результаты данного блока повлияли на приобретение унитазов с двойной кнопкой слива в 2-х семьях.

В блоке 6 – «Использование экологичных средств для мытья посуды».Мы выяснили, что 20% респондентов не знают, что такие средства существуют.

Рассмотрим результаты ***второго исследования*** водопотребления - Результаты водопользования анкетируемых учащихся КГУ «Средняя школа №11» акимата города Рудного.

В исследовании участвовало 60 учеников КГУ «Средняя школа №11» акимата города Рудного.

Данные следующие -до исследования в день использовали 16 934 литра холодной воды в сутки.

После того, как были представлены рекомендации по водосбережению количество потребляемой холодной воды стало 15 781 литр.

Разница составляет 1 153 литра воды.

Зная значения исследования, можно провести экономическую и количественную оценку экономии воды в процесс исследования мы выяснили, что человек может в год сэкономить 27 731 тенге, а это 415 куб. м воды.

Экологическая безопасность как естественно-историческая основа и составная часть национальной безопасности Республики Казахстан определяется степенью защищенности личности, общества и государства от последствий

чрезмерного антропогенного воздействия на окружающую среду, а также стихийных бедствий, промышленных аварий и катастроф.

Концепция экологической безопасности - это система признанных государством принципов и приоритетов, на основании которых формируется внешняя и внутренняя политика, правовые механизмы, направления деятельности направленные на обеспечение и сохранение благоприятной окружающей среды и устойчивого экономического и социального развития, предупреждение стихийных бедствий и промышленных аварий.

Список литературы

1. Важнейшие водно-болотные угодья северного Казахстана (в пределах Костанайской и западной части Северо-Казахстанской областей) /Под ред. Т.М. Брагиной, Е.А. Брагина – М.: Русский университет, 2002.– 156 с.

2. Историческая топонимика Костанайской области. В 5-ти частях. Научное издание. Часть 1 (Мендыкаринский, Узункольский районы). – Костанай: ТОО «Костанайполиграфия», 2009. – 186 с.

3. Историческая топонимика Костанайской области. В 5-ти частях. Научное издание. Часть 2 (Карабалыкский, Федоровский, Костанайский районы). – Костанай: ТОО «Центрум», 2010. – 296 с.

4. Историческая топонимика Костанайской области. В 5-ти частях. Научное издание. Часть 3 (Тарановский, Денисовский и Житикаринский районы). – Костанай: ТОО «Центрум», 2010. – 226 с.

5. Историческая топонимика Костанайской области. В 5-ти частях. Научное издание. Часть 4 (Аулиекольский, Камыстинский,Наурзумский районы). – Костанай: ТОО «Центрум», 2012. – 300 с.

6. Историческая топонимика Костанайской области. В 5-ти частях. Научное издание. Часть 5 (Алтынсаринский, Сарыкольский, Карасуский районы). – Костанай: ТОО «Центрум», 2013. – 190 с.

7. Экология и экономика природопользования: Учебник для ВУЗов / под ред. профессора Гирусова Э.В., - М., 1998. – 190 с.

8. Экономика природопользования: Учебник для вузов/ М.А. Ревазов и др. – М., 1992. – 350 с.

9. Экономика природопользования/ под ред. Хачатурова Т.П., - М., 1991. – 390 с.

ОБЩЕСТВЕННО-ГУМАНИТАРНЫЕ НАУКИ

ОБРАЗ ФИЛИНА В ПРОДУКЦИИ ДЛЯ ДЕТЕЙ (ПО МАТЕРИАЛАМ ИНТЕРНЕТА)

Агапов А.А.,
КГУ «Средняя школа №11» акимата города Рудного
Костанайской области Республики Казахстан

Птица филин в природе – исчезающий вид, занесен в Красную книгу Казахстана. Среди причин, вызывающих гибель птиц называется хозяйственная деятельность, применение ядохимикатов для борьбы с грызунами, являющимися пищей хищников, происходит нарушение экосистем и прочее. Негативному отношению способствовало законодательство и пропаганда образа птицы-вредителя до 1964 года. К сожалению, существующие стереотипы в отношении хищников приводят к попустительскому отношению и равнодушию в обществе, когда речь заходит об их уничтожении. Воспитывается жестокое обращение с дикими животными, что приводит к потере моральных и нравственных принципов; происходит привыкание общества к насилию в отношении животных [1].

Мы рассмотрели различные художественные материалы о филине, опубликованные в Интернете, поскольку именно этот способ коммуникации наиболее доступен, и провели краткий анализобразов филина в продукции для детей.

Были рассмотрены тексты загадок [2] и стихов для детей [3].

Обращает на себя внимание тот факт, что многие тексты содержат утверждения, не соответствующие научным представлениям. Особо это касается образа жизни филина: заблуждение, что филин не видит при свете дня, многократно тиражируется в стихах и загадках. Также в текстах присутствуют неверные утверждения: «филин планирует» (в полете филина взмахи чередуются коротким планированием), «филин ушки навострил» (своеобразные «ушки» являются перьями).

Характерными чертами образа филина, основанными на реальных признаках, являются: взгляд - «глядит, не мигая». Звуки - «ухает, пугает». Слух - «у него хороший слух». Место обитания - «живет в лесу», «боится людей». Охота (уничтожает вредных грызунов = «полезный») и охота (хищник = «вредный») – количество отрицательных значений преобладает. Внешний вид: преобладают отрицательные характеристики («чудище, разбойник» т.д.). Описывая поведение филина, авторы больше всего обращают внимание на то, что он – разбойник. Наиболее часто встречается эпитет «страшный».

К наиболее часто встречающимся символическим значениям относится «мудрый». Авторы придумывают новые действия и смысловые значения образа филина, такие как: «филин хочет поиграть», «играет с луной в прятки», «своим деткам запел колыбельную» «филин-добряк», «звездочет», «готов замурлыкать» и другие. Эти значения должны «смягчить» образ филина. Однако положительных характеристик образа филина значительно меньше, чем отрицательных.

В одном и том же тексте наблюдается присутствие противоположных по значению утверждений, например:

…Он - гроза мышей-полёвок.
Этот филин очень ловок.(+)
Вот разбойник полетел,(-)
На сосну большую сел.

Немногие авторы обращают внимание на то, поедая мышей, филины приносят пользу. Напротив, дети, сочувствуя маленьким мышкам, привыкают не любить филина – не сказочного, а птицу в природе.

Были рассмотрены образы филина в мультфильмах для детей. Мультипликационные фильмы, яркие, зрелищные, образные, близки по своим развивающим, воспитательным возможностям сказке. Персонажи мультипликационных фильмов формируют у ребенка представления о добре и зле, эталоны хорошего и плохого поведения. Через сравнение себя с любимыми героями ребёнок имеет возможность научиться позитивно воспринимать себя, справляться со своими страхами и трудностями, уважительно относиться к другим.

Антропоморфные образы животных и птиц очень часто используются в мультипликации. Как любое художественное произведение, анимационные фильмы побуждают зрителя сопереживать, радоваться, огорчаться, осуждать, сочувствовать…

Остановимся на персонажах некоторых мультфильмов.

«Большой Ух». Режиссер Ю. Бутырин (1989)[4].Филин в мультфильме – эпизодический персонаж, но все же достаточно колоритный. Филин – ночной разбойник, пытается вломиться в чужое дупло, однако его останавливает Волчонок. Чтобы избежать наказания, Филин прикидывается слепым и беспомощным. Волчонок его отчитывает и заставляет извиниться, за что Филин неожиданно получает подарок – червяка. И еще Филин получает приглашение на чай с козинаками… На наш взгляд, в этом эпизоде демонстрируется

эффективный метод решения конфликтных ситуаций. Филин – не такой уж плохой персонаж, просто ему тоже надо немного доброты и внимания…

Реальная основа образа филина: птица филин действительно ведет преимущественно ночной образ жизни, хищник, может разорять гнезда других птиц. Связь с фольклорной традицией: в мультфильме обыгрывается представление, что филин - слепой, только представлениях филин не видит днем. На самом деле филин хорошо видит в любое время суток.

При просмотре мультфильма дети сопереживали героям мультфильма, осуждали действия филина-разбойника, но были рады хорошей и доброй развязке.

«Ежик в тумане». Режиссер: Ю. Норштейн (1975, СССР) [5]. Дети считают, что Филин в мультфильме – страшный, непривлекательный. Вначале дети смеялись над блужданиями и страхами Ёжика (улитку испугался и падающего листа!) и над Филином, как он повторяет движения и т.д., но постепенно пришло осознание, что Ёжику грозит опасность… За основу образа Филина взяты как фольклорные представления – «филин пугает», так и научные – филин питается мясом ежей. Особенностью образа филина в мультфильме является наложение смыслов.

Дети понимают разницу между художественным образом и настоящей птицей.

Мультсериал «Филин и компания». Режиссер А. Со (Франция, 2013-16). Оригинальное название: TheOwl&Co[6].За основу образа филина взяты: внешний вид (узнаваемый силуэт с «ушками», большие глаза, когти). Чтобы подчеркнуть его безобидность авторы изобразили его в форме «сердечка» и покрасили в розовый цвет. Также здесь обыгрывается его образ жизни вдали от людей, в труднодоступных местах.

Несмотря на множество комических ситуаций, в которые попадает Филин, зрители ему сочувствуют и испытывают симпатию. Однако дети отмечают, что рекомендовали бы этот мультсериал к просмотру 7+.

Итак, образы филина в мультфильмах существенно отличаются, преобладает двойственная его оценка.

В ходе проведенного анкетирования нами были опрошены 76 учащихся начальных классов КГУ «Средняя школа №11» акимата города Рудного. Для выявления динамики анкетирование проводили дважды: в начале эксперимента и в его завершении. Проведем некоторые ответы на вопросы анкеты.

На вопрос*:* «Каждому сказочному персонажу, животным и птицам человек приписывал определенные качества, например: лиса – хитрая, заяц – трусливый и т.д. Как вы считаете, какими словами можно охарактеризовать филина?»ответы распределились следующим образом (Рис.1).

На констатирующем этапе исследования ответили «злой» 46% опрошенных, тогда как на формирующем этапе - 4%. Динамика составила – минус 42%.

На констатирующем этапе исследования ответили «страшный» - 28%, на формирующем этапе 4%. Динамика составила минус 24%.

На констатирующем этапе исследования ответили «мудрый» - 20%, на формирующем этапе – 42%.Динамика составила +22%.

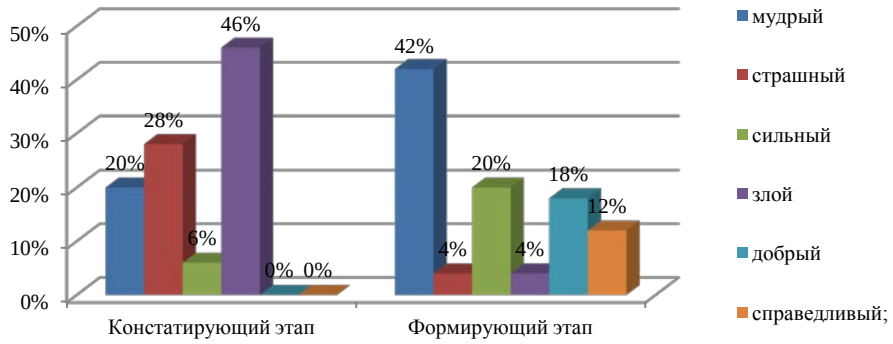


Рисунок 1. Сравнительный анализ ответов на вопрос: «Как вы считаете, какими словами можно охарактеризовать филина?»

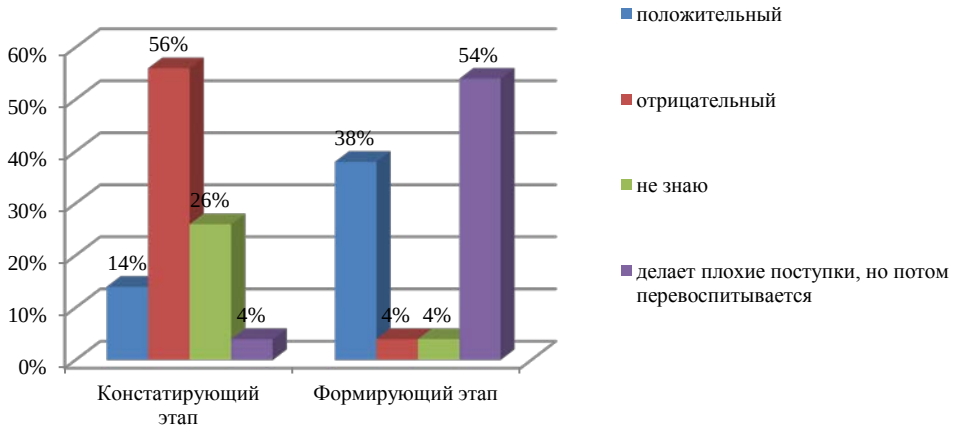


Рисунок 2.Сравнительный анализ ответов на вопрос: «Как Вы думаете, филин – положительный или отрицательный персонаж?»

На вопрос: «Как Вы думаете, филин – положительный или отрицательный персонаж?»ответы распределились следующим образом (рисунок 2): на констатирующем этапе исследования ответили «положительный» 4% опрошенных, на формирующем этапе –38%. Динамика составила +34%.

На констатирующем этапе исследования ответили «отрицательный» -56%, на формирующем этапе – 4%. Динамика составила минус 52%.

На констатирующем этапе исследования ответили «делает плохие поступки, но потом перевоспитывается» 4%, на формирующем этапе – 54%. Динамика составила 50%.

На вопрос:«Как вы думаете, филин в природе - полезный или вредный?» ответы распределились следующим образом (рисунок 3): на констатирующем этапе исследования ответили «полезный» 14% опрошенных, на формирующем этапе – 58%. Динамика составила + 44%.

На констатирующем этапе исследования ответили «вредный» - 56%, на формирующем этапе – 16%. Динамика составила минус 40%.

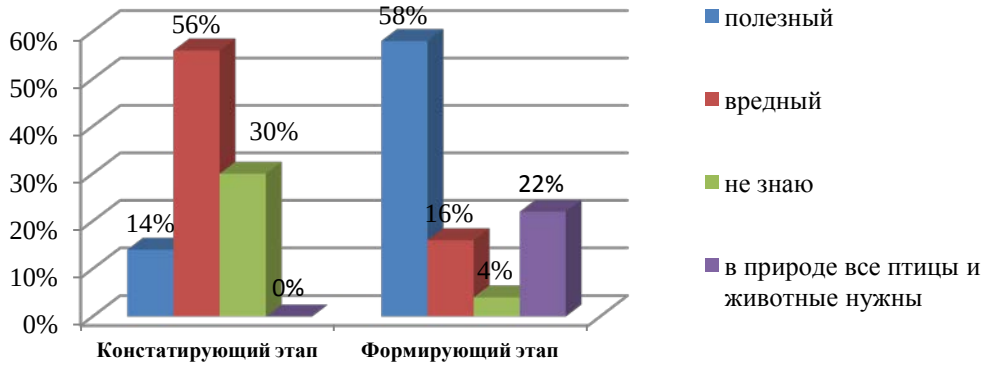


Рисунок. 3Сравнительный анализ ответов на вопрос: «Как вы думаете, филин в природе - полезный или вредный?»

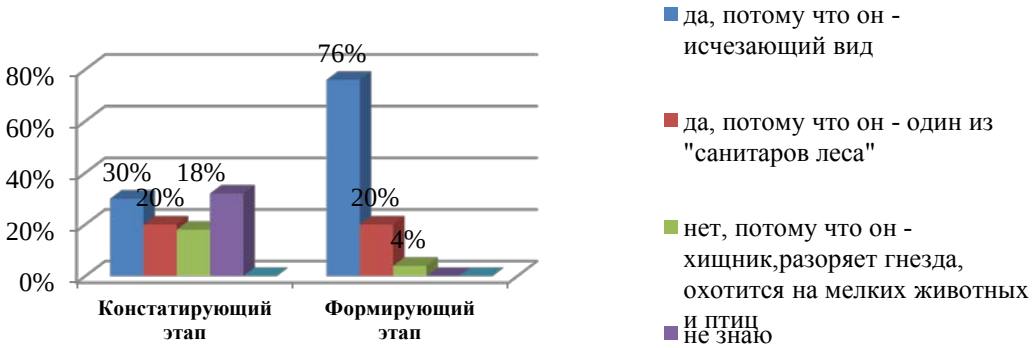


Рисунок 4. Сравнительный анализ ответов на вопрос: «Нужно ли охранять филина в природе?»

На вопрос*:* «Нужно ли охранять филина в природе?»ответы распределились следующим образом (рисунок 4):

На констатирующем этапе исследования ответили «да, потому то это - исчезающий вид» 30% опрошенных, на формирующем этапе – 76%. Динамика составила 46%.

На констатирующем этапе исследования ответили «да, потому что он – один из «санитаров леса» - 20%, на формирующем этапе – 20%. Динамика не наблюдается.

На констатирующем этапе исследования ответили «нет, потому что он – хищник, разоряет гнезда, охотится на мелких животных и птиц» 18%, на формирующем этапе - 4%. Динамика составила минус 14%.

На констатирующем этапе исследования ответили «не знаю» 0%, на формирующем этапе - 4%. Динамика составила + 4%. Вероятно, ответили те, кто на констатирующем этапе исследования придерживался мнения, что филина не нужно охранять в природе.

Таким образом, динамика оценочного отношения к филину и образу филина изменилась в положительную сторону, однако двойственное отношение к филину продолжает сохраняться**.**

Итак, современная продукция (художественные тексты, мультфильмы) неоднозначно влияет на формирование отношения к этому виду птиц (и вообще ко всему живому).

Список литературы:

1. Экологическая этика и «вредные» виды. - [Электронный ресурс]. – Режим доступа. - URL: http://www.ecoethics.ru/old/b85/38.html.

2. Загадки про филина. - [Электронный ресурс]. – Режим доступа. - URL: http://kidwelcome.ru/zagadki-dlya-detei/pro-filina.

3. Стихи про филина. - [Электронный ресурс]. – Режим доступа. - URL: http://www.numama.ru/blogs/kopilka-detskih-stihov/stihi-pro-filina.html.

4. Смотреть мультик «Большой Ух» онлайн. - [Электронный ресурс]. – Режим доступа. - URL: http://multy.tv/520-bolshoy-uh.html.

5. В поисках утраченного, или самый странный (мульт-)фильм. - [Электронный ресурс]. – Режим доступа. - URL: http://www.25-k.com/page.php?id=807.

6. Филин и компания смотреть онлайн. - [Электронный ресурс]. – Режим доступа. - URL: http://mmmult.net/load/multseraly/filin_i_kompanija/65-1-0-5345.

ИССЛЕДОВАНИЯ ВЫСОКОТЕХНОЛОГИЧНОСТИ НАЦИОНАЛЬНОЙ ИННОВАЦИОННОЙ ЭКОНОМИКИ РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН

Баймуханов К.Д.,
студент 3 курса, специальности «Государственное местное управление»
Научный руководитель: Тлеубердиева С.С.,
ст. преподаватель кафедры «Менеджмент», к.э.н.
Евразийский Национальный университет им. Л.Н. Гумилева

Индустриально-инновационная политика является немаловажной составляющей правильной экономической политики любого государства, определяющая залог успешного развития страны в целом. Модернизация экономики Казахстана с ее перенаправлением на высокотехнологичные, наукоемкие производства при одновременном достижении устойчивых, возрастающих темпов экономического роста, повышение качества продукции, снижение себестоимости товаров и услуг, уровня инфляции является наиболее глобальной, важной и нерешенной проблемой в рамках реализации Стратегии индустриально-инновационного развития Казахстана.

В настоящее время, наблюдая за интенсивным развитием высокотехнологического и научно-технического прогресса, усилением уровня диверсификации и конкуренции на мировом уровне, перед Казахстаном остается

актуальными вопросы по поиску и использованию результативных механизмов реализации индустриально-инновационной стратегии, что подтверждает необходимость и актуальность исследования высокотехнологичности национальной инновационной экономики Республики Казахстан[1].

Индустриально-инновационные вызовы требуют сбалансированного промышленного развития, справедливой торговли, повышение экономической роли инноваций, изменение темпов, направления и механизмов развития инновационных процессов. Рост ВВП в Казахстане в последнее десятилетие в своей основе стимулировался экспортно-сырьевым характером экономики, который с точки зрения и технологий, и конкурентоспособности, и доли продукции с высокой добавленной стоимостью не отвечает критериям переходной не индустриальной экономики. Фундаментальная проблема заключается в том, что нынешняя экономическая система республики поставлена в зависимость от иностранного капитала и фактически подчинена снабжению иностранных транснациональных компаний сырьем и ресурсами. Господствующим в экономике является сырьевой капитал, а не промышленный. Экономическая ситуация, складывающаяся в Казахстане, обусловила начало перехода к принципиально новой модели экономического роста, преодоления деиндустриализации, формирования наукоемких производств и производств с высокой добавленной стоимостью.

Разработка и внедрение новых технологий, инновационная активность РК – это один из основополагающих факторов обеспечения диверсификации и конкурентоспособности, как компании, как и экономики в целом.

Сегодня, государственная программа индустриально-инновационного развития Республики Казахстан на 2015 – 2019 годы является в Казахстане основным документом по реализации индустриально-инновационной политики страны. Разработана в соответствии с долгосрочными приоритетами Стратегии «Казахстан-2050», в реализацию ключевого направления «Ускорение диверсификации экономики» Стратегического плана развития Республики Казахстан до 2020 года, Концепцией по вхождению Казахстана в число 30-ти развитых государств мира, а также во исполнение поручения Главы государства и в рамках реализации Послания Президента Республики Казахстана народу Казахстана «Казахстанский путь – 2050: единая цель, единые интересы, единое будущее» от 17 января 2014 года. В связи с появлением данной программы ставится задача перехода к новой модели высокотехнологичной модернизации национального хозяйства с радикальной перестройкой и обновлением производственного аппарата на инновационных началах[2].

Для Казахстана в современных условиях ужесточение конкуренции на международных рынках и интенсивной разработки, внедрение передовых инновационных технологий, значение эффективной реализации Стратегии индустриально-инновационного развития усиливается. В ходе реализации стратегии, республика должна не только активизировать инновационные процессы, но и обеспечить переход к образованию нового подхода к управлению

национальной инновационной экономикой, основанная на знаниях, новых технологий и информации.

Новая индустриализация, как свидетельствует мировая практика, всецело зависит от нормы и эффективности накопления. Идентичный уровень инвестиций, нормы накопления в промышленный капитал в реальную базу модернизации, включая инвестиции в человеческий капитал, необходим и Казахстану, особенно в пору активной реализации Программы индустриально-инновационного развития, притом именно в промышленный капитал.

В условиях мировой конкуренции и открытой экономики суверенное развитие Казахстана единственно возможно при максимальном учете и рациональной организации наличного экономического потенциала республики с учетом ее преимуществ и недостатков в международном разделении труда и в рамках Евразийского сообщества. Новая индустриализация страны на историческом переломном этапе ее становления предполагает новую экономическую систему, восприимчивой к обновлению, реструктуризации, инновациям, созданию и внедрению новых технологий и продуктов, наращивающих конкурентоспособность производства. Речь идет о формировании новой национальной экономической системы, базирующейся на новых источниках и темпах экономического роста, качестве отраслевой структуры, росте производительности труда, рациональной дифференциации доходов населения, эффективности и качестве государственного управления. Все вышеперечисленное должно формировать конкурентоспособную национальную экономику с новым стратегическим подходом к трансформационным процессам в стране и переориентацией политики государства на инновационную индустриализацию и модернизацию в качестве всеобщего общественного интереса[3].

Создание и использование инноваций обусловлено конкурентной борьбой товаропроизводителей, возможности получения дополнительной прибыли, радикальной основой инноваций, благодаря которой небольшое предприятие может превратиться в ведущую корпорацию.

К основным направлениям государственной поддержки инноваций относятся содействие развитию научных исследований, кадровое обеспечение инновационной деятельности, формирование государственных заказов в виде контрактов на проведение инновационных разработок, участие государства в роли посредника в организации эффективного взаимодействия различных секторов науки, координацию инновационной деятельности в регионах, создание правовой базы инновационной деятельности.

Промышленная политика представляет собой совокупность мер, которые воздействуют на экономическую жизнь и положение отраслей и предприятий или групп предприятий путем специальных государственных решений и мер, а не только созданием общих условий хозяйствования;

Список литературы:

1 Оперативная отчетность по мониторингу «Государственной программы по форсированному индустриально-инновационному развитию РК на 2010-2014 годы» в сфере химической промышленности за 2013 год.

2 Официальный сайт Национального управляющего холдинга «Байтерек» [электронный ресурс]. - Режим доступа: http://baiterek.gov.kz/

3 «Годовой отчет Банка развития Казахстана», 2013г., 69с.

ТЕНДЕНЦИИ ИННОВАЦИОННЫХ ПРОЦЕССОВ В ЭКОНОМИКЕ КАЗАХСТАНА

Байтемирова А.,студентка специальности «Экономика»
Зверева О.В.,магистр экономики и бизнеса, старший преподаватель
Рудненский индустиальный институт

Современные глобальные вызовы определили необходимость ускоренного инновационного развития многих стран, в том числе и Казахстана. Современный мир накопил достаточный научно – технический и социально – экономический потенциал для перехода к новому качеству экономического роста, основным драйвером которого являются новые знания.

Основным условием становления наукоемкой экономики в нашей стране является активизация инновационных процессов, то есть увеличение количества и качества разрабатываемых и, главное, фактически внедряемых на практике инновационных идей.

Следует отметить, что для того, чтобы казахстанские инвестиции стали реальностью, сделаны следующие шаги: начата трансформация роли университетов, призванных стать центрами инновационных кластеров в регионах; начата работа по подготовке научных кадров – магистров и докторов PhD;в регионах формируются технопарки, бизнес – инкубаторы, центры трансферта технологий; совершенствуется законодательная база; совершенствуется государственная поддержка развития инноваций, направленная на активизацию деятельности всех элементов национальной инновационной системы; прорабатываются новые механизмы финансирования инноваций на основе государственно – частного партнерства.

За 2010 - 2014 годы поддержка инновационной деятельности в Казахстане увеличилась в 3 раза до 50 млрд.тенге, валовые затраты на НИОКР возросли с 49 до 74 млрд.тенге, из которых 30 млрд.профинансированы за счет частного сектора [1].

Инновационный процесс затратный не только по времени, но и по стоимости, в связи с чем, в Казахстане все значимей становится проблема эффективного использования интеллектуальных, финансовых, временных, природных ресурсов.

Особое место в развитии инноваций занимают финансовые ресурсы, которые необходимы не только в значительном количестве и подвержены

высоким рискам, но должны быть сформированы за счет совместных усилий государственного и частного капитала.

Отдельное значение имеет развитие корпоративных венчурных инвестиций. Впрочем, пока этот вид деятельности остается для нашей страны относительно новым, а вот в мире он практикуется уже более 40 лет – в основном как средство повышения конкурентоспособности компаний.

Во всем мире корпоративное венчурное инвестирование используется как эффективный инструмент развитии компании через поиск новых технологий, продуктов и рынков.

Первые КВФ появились в 1960-е годы на западных рынках, так как внутренние вложения корпораций в НИОКР перестали давать результат. Поэтому бизнесу пришлось искать новую модель в условиях появления множества амбициозных компаний – стартапов, которые предлагали новейшие технологии.

Этот же путь сегодня выбирает и Казахстан наряду с Бразилией, Индием, Китаем и Россией, где корпоративное венчурное инвестирование активно развивается.

Основные причины, останавливающие рост инноваций, которые чаще всего называют специалисты при профессиональном обсуждении данного вопроса:

- ситуация в стране и отрасли -36%;
- отношение к инновациям в компании - 29%;
- не хватает умений и навыков - 21%;
- другое - 14%.

К 2020 годув Казахстане планируется увеличение доли инновационно-активных предприятий до 20%, то есть, в 2 раза. Также ожидается увеличение доли инновационной продукции в общем объеме ВВП до 2,5%.

Для достижения таких результатов, планируется принятие ряда мер, направленных на сокращение технологического отставания в традиционных отраслях, таких, как металлургия, нефтехимия, машиностроение, химия, строительная индустрия и пищевая промышленность. Кроме того, планируется развитие новых направлений производства в Казахстане [2].

Основная деятельность будет направлена на создание благоприятных условий для ведения бизнеса, направленного на реализацию современных технологических решений. Источником в этом направлении будет являться локализация продукции, дешевые сервисы, материалы, доступная инфраструктура [3].

Несмотря на то, что поддержка инновационной деятельности в Казахстане происходит повсеместно, регионы оказываются на разных полюсах инновационного развития, то есть внедрение инноваций в регионах Казахстана, а также динамика инновационного развития происходит крайне неравномерно.

В разрезе областей Республики Казахстан наиболее высокие темпы роста инновационной продукции наблюдаются в Алматинской, Костанайской, Северо-Казахстанской и Южно-Казахстанской областях.

В таблице 1 приведены данные об объемах инновационной продукции, произведенной предприятиями Казахстана за период 2010 -2014годы.Лидерами по темпам увеличения уровня активности в области инноваций являются: Северо-Казахстанская область (увеличение составило 9,9%), Костанайская область (увеличение составило 7,3%), Карагандинская и Жамбылская области (увеличение составило 6,8%). /Сравнение проведено 2014 года с 2003 годом, по данным сайта Агентства Республики Казахстан по статистике. /

С 2009 года по 2014год доля инновационно - активных предприятий увеличилась с 4% до 8%, в 7 раз возросли затраты предприятий на технологические инновации, - с 61,0 до 431,9 млрд тенге, а объем инновационной продукции - с 82,6 до 578,2 млрд тенге [4].

Таблица 1- Объем инновационной продукции, млн.тенге

Область	2010 год	2011год	2012год	2013год	2014год
Республика Казахстан	142166,8	235962,7	379005,6	578263,1	580 386,0
Акмолинская	6959,6	9822,5	19902,1	18205,7	33 801,6
Актюбинская	9792,3	16880,9	6542,4	8300,6	4 454,4
Алматинская	521,0	5498,1	13288,0	13153,8	16 608,9
Атырауская	126,1	1828,1	4772,2	38078,2	18 655,3
Восточно - Казахстанская	13854,5	33592,5	99332,1	109378,9	97 778,9
Жамбылская	723,8	11251,8	19181,2	19637,4	25 250,3
Западно - Казахстанская	-	24804,9	4399,3	9009,5	5 996,5
Карагандинская	14897,7	14388,6	30891,5	53731,2	21 578,1
Костанайская	1966,9	12453,0	29769,7	35728,9	57 633,9
Кызылординская	-	2281,3	3645,0	6641,7	4 761,2
Мангистауская	233,2	618,6	3609,0	1395,4	1 546,8
Павлодарская	72592,6	73279,0	97620,0	83368,0	83 070,6
Северо - Казахстанская	2880,6	1469,5	6098,3	16028,0	16 500,4
Южно- Казахстанская	4859,9	15374,0	22588,7	33177,5	45 153,5
г.Астана	72,2	1818,6	4787,0	119923,4	125 507,0
г.Алматы	12686,6	10601,4	12579,1	12504,9	22 088,6

С 2009 года по 2014год доля инновационно - активных предприятий увеличилась с 4% до 8%, в 7 раз возросли затраты предприятий на технологические инновации, - с 61,0 до 431,9 млрд тенге, а объем инновационной продукции - с 82,6 до 578,2 млрд тенге [4].

Многие эксперты считают, что финансирование инноваций не будет провальным, если решить ряд проблем, среди которых ключевыми являются: проведение коммерциализации инноваций – заинтересовать коммерческие предприятия в инновационном прорыве; создание спроса на инновации со стороны госкомпаний и крупного бизнеса.

Список литературы

1.МутановГ.,СагиеваР., Жупарова А., СахариеваА. Инновационный Казахстан: монография – Алматы:Казак Университеті, - 2015. – С.49 -101

2.Закон Республики Казахстан «О государственной поддержке индустриально – инновационной деятельности».- Астана, Акорда, от 09.01.2012 год.

3. Доля инновационно - активных предприятий в Казахстане будет повышаться(30.06.2015г.)//http://profit.kz/news/25433/Dolya-innovacionno-aktivnih-predpriyatij-v-Kazahstane-budet-povishatsya/

4. Официальный данные Агентсва Республики Казахстан по статистике 2003 – 2014 гг. //http: //stat.gov.kz/faces/ wcnav_externalId/ homeNumbers Science?_afrLoop=28096552575464216#%40%3F_afrLoop%3D2809655257546421 6%26_adf.ctrl-state%3Dd3kwushn8_50.

СПЕЦИФИКА РАСКРЫТИЯ ФЕНОМЕНА «МИЛОСЕРДИЕ» НА ОСНОВЕ АНАЛИЗА ОБРАЗА ГЕРОЕВ ПОВЕСТИ В.Ф. ПАНОВОЙ «СПУТНИКИ»

Глазырина Н. Л.,
заместитель директора по НМР, к.п.н.
КГУ «Средняя школа №11» акимата г. Рудного, Костанайская обл., РК

Шумилова Л.Е.,
ученица 10 кл., КГУ «Средняя школа №11» акимата г.
РудногоКостанайская обл., РК

Тучак А.С.
учитель начальных классов
МБОУ «Средняя общеобразовательная школа №14» города Подольска
Московская область, Россия

Произведения военной художественной прозы в наше время продолжают рассматриваться с различных точек зрения, нами сделан шаг к изучению произведений в христианском аспекте, в который органично включается функционирование идеи милосердия как выражения нравственных идеалов в человеческой жизни, что и становится основанием его миропонимания.

Разработан алгоритм, с помощью которого возможно исследование темы

милосердия в конкретных текстах.

Итак, анализ темы милосердия предполагает осмысление следующих аспектов произведения:

- внешние признаки милосердия – портретная характеристика героев (взгляд, глаза, движения);

- внутренний монолог (о чем думает герой в определенных жизненных ситуациях);

- сюжетный аспект – поступки героя в определенных жизненных ситуациях;

- речевая характеристика (содержание диалогов).

В нашем исследовании под понятием «милосердие» мы будем понимать «сострадание, сердобольность, участливость, готовность оказать поддержку каждому нуждающемуся, проявление снисхождения и сострадания к миру во всем многообразии его форм: по отношению к человеку, природе».

Рассмотрим образы героев повести В.Ф. Пановой «Спутники», опираясь на алгоритм, ранее составленный.

В повести «Спутники» повествуется о военном времени и о составе санитарного поезда, следовавшего по фронтовым дорогам и собиравшего раненых и оказывая им помощь. В этой повести война изображена с гуманной, человечной точки зрения, а ежедневная жизнь санитарного поезда – с безукоризненной четкостью его составляющих.

Особое внимание В. Панова уделяет внутреннему миру своих героев. Особенность полярного изложения «войны» и «мира» в мироощущении персонажей предоставляет возможность более детально постигнуть их характеры. Война стала суровым испытанием для любого человека. В «Спутниках» изображена жизнь героев в чрезвычайно трудных обстоятельствах войны.В санитарном поезде бок о бок работают люди самых разнообразных профессий, каждый со своим характером и амбициями. Война соединила всех в санитарном поезде, служащего не только для прохождения расстояний, но и являющегося лазаретом, аптекой.

Построение повести – это ряд историй образов, каждый из которых посвящен главным персонажам («Данилов», «Лена», «Доктор Белов», «Юлия Дмитриевна») и сгруппированных в 3 части повести с говорящими заглавиями «Ночь», «Утро», «День».

Возглавляет состав хозяйственный и очень обязательный человек – 39-летнийДанилов Иван Егорович. Одет он «… в галифе и сапоги» [1, с. 25]; гимнастерка подпоясана «аккуратным скрипучим холодным ремнем» [1, с. 25]. Он очень любит чистоту и порядок, они для него являются страстью [1, с. 30]. Взгляд его холодно-самоуверенный [1, с. 40]. Данилов заботится о своих подопечных, старается сделать жизнь раненых более комфортной, заботится об их рационе.

Иван Егорович хорошо знает свою работу и ответственно подходит к ее выполнению; стремится идти на шаг вперед. Он терпеливый; больше слушает, чем говорит. Уважительно относится к людям (не показывая личной неприязни).

Не жалуется на жизнь. Иван Егорович проявляет милосердие лишь по долгу службы.

Всегда предоставляют медпомощь пострадавшим в боях солдатам интеллигентнейший врач зрелого возраста из Ленинграда Белов, медсестра Юлия Дмитриевна, санитарка и в недалеком прошлом спортсменка Лена Огородникова. Управляет составом опытнейший машинист Кравцов. У всех героев – свое будущее, выпали на долю каждого свои сложности, свои горести.

Ординатор Павел Супругов одетый «в синий госпитальный халат и ковровые туфли…» [1, с. 26] и имеющий «отвратительную манеру - хихикать…» [1, с. 26], несмотря на военное время, вежливый и интеллигентный носитель искусства [1, с. 66]. В нем есть что-то загадочное и отталкивающее [1, с. 65].

Он может также подвергаться отчаянию. Если ему страшно – он этого не скрывает. Автор пишет о Супругове, что «он был слишком хрупок для такой работы. Его поддерживал нервный подъем. Он не вздрагивал, когда снаряд разрывался вблизи: он как бы со стороны, с какого-то безумного полета, видел себя в эту ночь. … Гимнастерка самоотверженного и храброго врача разорвана на плече осколком снаряда. Он смертельно устал, он черен как негр, его обшлага и колени галифе пропитались кровью, ноги растерты сапогами… Но он бодро подтягивается на поручнях и входит в штабной вагон …» [1, с. 95]. Супругов старается показаться для окружающих лучше, чем он есть на самом деле. Он бывает неприятен, и тем самым вызывает негативные эмоции, но несмотря ни на что спасает человеческие жизни.

В. Панова увидела в Супругове обывателя, изолировавшегося от окружающих в самые драматическое, решающее для них время.Супругов - человек, у которого «нет привычки к чувству сострадания и смерти» [1, с. 65], но в критических ситуациях самоотверженно и бесстрашно под обстрелом перевязывает раненых, и перемещает их в безопасное место.

Старшая сестраФаина Васильевна со стриженными волосами, завитыми бараном» [1, с. 26], «на полголовы выше Супругова, пышная, цветущая, шумная…» [1, с. 65]. Руки у Фаины были «рабочие, сестринские, с короткими толстыми пальцами, потемневшими от йода и сулемы, с коротко обрезанными ногтями…» [1, с. 82].

У нее имеется опыт сестринской работы. Она знает, что терпение – одно из важных качеств сестры милосердия. Фаина исполнительная, но инициативу не проявляет. Работу выполняет добросовестно, не считает нужным проявить сострадания по отношению к раненым.

Милосердие Фаины выражается в адском терпении и понимании того, что люди видели смерть.

Лена Огородникова - смешная маленькая женщина, похожая на мальчишку, который помалкивает, а про тебя затевает какое-то озорство[1, с. 27]. Одета в голубую майку. Стриженые волосы [1, с. 36]. Она была неприхотлива и снисходительно относилась к людям. Ни к кому не привязываясь и, ни от кого ничего не требуя, она прощала всем [1, с. 48]. Лена «…была спортсменка, амазонка, победительница в состязаниях…» [1, с. 54] и это ей помогало на поле

сражения: она брала раненого на руки и несла его в безопасное место («Носилки!- сказал Данилов, а Лена нагнулась и подняла мальчика, как маленького ребенка…» [1, с. 87]).

Для Лены «…не существовало никаких других государств, кроме Советского. Она была ребенком этого государства. Оно было ее домом, ее землей, ее небом. Любому человеку на этой земле она могла сказать: товарищ. От любого могла принять хлеб и с любым поделилась хлебом. …» [1, с. 49]. Это напрямую говорит о ее патриотизме.

Помимо своих прямых обязанностей, она пытается создать наиболее комфортные условия для раненых. Ее никто не заставляет этого делать, все происходит по собственной инициативе, по велению души, умеющей быть милосердной, умеющей сострадать.

Милосердие Лены проявляется во всепрощении, любви к людям и в высшей степени патриотизма.

Образцом милосердия можно назвать перевязочную сеструЮлию Дмитриевну.Она не обладала внешней красотой. В. Панова наделила героиню довольно непривлекательными чертами лица: «…эта страшная, красная как индеец, горбоносая и подслеповатая…» [1, с. 36], «…у нее были тонкие, по линейке прорезанные губы…» [1, с. 56], бровей у нее не было - «…были две припухшие красные дуги, поросшие чем-то похожим на щетину зубной щетки…» [1, с. 76]. «…Юля - совершенный урод…» [1, с. 78]. «…Юлия некрасива, но что делать - греческая кровь…» [1, с. 79]. Но насколько она была некрасивой внешне, настолько привлекательной и чистой была ее душа, работа для нее - ее жизнь, ее душа, ее руки [1, с. 78].

Она очень педантична. Может делать все, но «… она не берется за это только потому, что у нее нет формального права…» [1, с. 91].

Работает без устали, не думая о том, «…скоро ли кончится эта ночь, скоро ли утро, будет ли отдых…» [1, с. 93]. Быстро принимает решения.

У Юлии Дмитриевны не было никаких слабостей, она не сделала за всю свою жизнь ни одной ошибки и о каждом предмете имела твердое, сложившееся мнение. Ее характер представляет полную противоположность Супругову. Она имеет склонность к наставлениям и поучениям, резка в суждениях, строга к окружающим, до мелочей щепетильна, и, в общем, не очень приятна в повседневном житейском быте. Через вышеупомянутые качества просматривается сильная альтруистическая личность, полностью растворенная в своей работе. Её главная задача - спасти жизнь раненому.

Юлие Дмитриевне присущ феномен «квазимодо»: будучи внешне непривлекательной, она обладает красивой душой, умеющей быть милосердной.

Николай Белов (доктор, начальник поезда) с коротенькими ногами [1, с. 26], «плохонький, росту невидного, личико худое … сморщенное, потное и счастливое …» [1, с. 38-40], «…из-под блестящего козырька фуражки торчит блестящий нос; по крыльям носа скатываются ручейки пота… » [1, с. 60], «… оптимист по натуре…» [1, с. 106].

Он проявляет заботу. «Вот что,- сказал доктор,- надо, знаете, приготовить ужин. … Хороший ужин… Не сиротское ваше пшено, а сварите сладкую манную кашу, с вареньем, что ли, и чтобы кофе, и печенье, и масло - вы понимаете…» [1, с. 88]. Внутренние монологи доктора Белова указывают на его беспокойство, на муки совести от неопределенности (« Из-за меня умер солдат Лутохин Иван Миронович… Они говорят, что я тут не причем, что просто несчастный случай. Если бы увериться, что я в самом деле ни при чем, как бы это было хорошо, какое облегчение!» [1, с. 147]).

Белов считает, что не все люди, побывавшие на войне- герои, и, что подвиг существует, и именно те, кто его совершил и считаются героями. Милосердие доктора Николая проявляется в участливости, готовности оказать поддержку каждому нуждающемуся.

Следующая часть повести - «Утро» - знаменует период, отмеченный новыми признаками и особенностями. С первых дней военных событий действие перенесено на лето 1942 года. Война стала неизменным укладом. Этот быт характеризуется стабильностью, своей логичностью, размеренностью с некоторыми забавными и захватывающими эпизодами - о курятнике под вагоном состава, значительными и незначительными романами (Юлии Дмитриевны с Супруговым, Фаины с Низвецким).

В «Спутниках» есть главы, освещающие детали пустого рейса («С востока на запад») и заполненного ранеными («С запада на восток»). В данной главе возникают новые персонажи - раненые солдаты, потерявшие в сражениях зрение, руки, ноги, но сохранившие в своей душе веру и надежду в лучшее будущее - их большая часть, они не впали в уныние и продолжают ценить каждый день жизни. Им в противопоставление отображается драматический герой Глушков - морской офицер, отказывающийся жить покалеченным. Среди жизнелюбивых персонажей наиболее ярким является обездвиженный младший лейтенант Крамин – почитатель литературы («в первый же день рейса он прочел всё») и «отличный знаток железнодорожной географии». В этой главе изображен сложный уклад жизни персонажей. Время у них исчисляется не общепринятыми единицами, а рейсами, которые время от времени возвращают их к беспрерывному обилию человеческого страдания.

Последняя часть повести под названием «День» завершает повествования и подводит итоги войны для каждого из персонажей. Чувство единства судеб, тем или иным способом, проникает в сознание всех героев и, растворяя боль тяжелых личных потерь, помогает обрести новые жизненные силы.

Через все тяготы сражений В. Панова подводит своих персонажей к началу мирного дня, и эта всеобщая кульминационная развязка разумеется завершает испытания, выпавшие на долю героев повести. Война никому не принесла счастья - это персонажи Пановой понимают особенно отчетливо. Леночка Огородникова узнаёт, что Даня, которого она любила, женился на другой. Белов, попав, наконец, в свой любимый Ленинград, вместо родного очага видит лишь развалины. Но великое время сделало людей опытнее и сильнее, чем они были

раньше. Юлия Дмитриевна увидит истинное лицо ранее любимого ею Супругова (эпизод с разделом небольшого скромного пайка).

Героев повести В. Панова ввела в вагоны состава уже состоявшимися людьми. Панова и показывает их читателю как вполне сложившиеся личности. Прошлое удачно вплетено в повествование о настоящем, оно помогает лучше понять и оценить то, что руководит жизненными принципами Данилова, Лены Огородниковой, доктора Белова, Юлии Дмитриевны и других героев, собранных в одном поезде военной судьбой и трудящихся рядом друг с другом четыре продолжительных военных года.

В своем дневнике доктор Белов пишет о том, что не перестает удивляться советским людям, их выдержке, трудолюбию, неисчерпаемости их порыва. Он удивляется им, завидует и желает подражать им. В условиях военных сражений он по-другому увидел советский народ и удивился им.

Как показал анализ, большинство героев повести В.Ф. Пановой «Спутники» вызвают у нас симпатию. Обстановка, в которой находятся герои, настраивает их на радужное будущее и на то, что это будущее наступит. Об этом говорят даже названия частей и глав повести. Милосердие герои повести проявляют по-разному: одни - по своим убеждениям, другие - терпением и пониманием, третьи - по долгу службы. Причем, данные качества проявляются постоянно, а не эпизодически.

Список литературы:

1. Панова В.Ф. Собрание сочинений в пяти томах. – Л.: «Художественная литература», 1987. -Т.1. – 512 с.

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ СИСТЕМЫ СРЕДНЕГО ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ В РОССИИ: ПРОБЛЕМЫ И РЕШЕНИЯ

Задорина М.А.,
ассистент кафедры теории и методологии государственного и муниципального управления
Уральский федеральный университет имени первого Президента России Б.Н. Ельцина

В 2014 году Президент Российской Федерации В.В. Путин в поручении Федеральному собранию Российской Федерации заявил о необходимости совершенствования системы среднего профессионального образования [1]. Причиной тому послужила проблема дефицита профессиональных кадров, которая стала видна еще в 2010 году, когда заявленная организациями в учреждения службы занятости потребность в работниках составила 981,9 тыс. чел., что на 20 % превысило аналогичные показатели 2005 года. С каждым годом потребность в работниках росла, в 2015 году она составила уже 1135,1 тыс. чел. [2, с. 200].

Вместе с тем, наряду с дефицитом профессиональных кадров в России существует еще одна проблема, связанная с трудоустройством выпускников. Сравнивая состав безработного населения по уровню образования, можно увидеть, что на каждого безработного с высшим образованием приходится два безработных со средним профессиональным образованием [2, с. 190]. Причина этого заключается в том, что выпускники вузов трудоустраиваются на места, требующие среднего профессионального образования, а выпускники профессиональных образовательных организаций – трудоустраиваются на места, требующие более низкой квалификации или остаются безработными [3].

В связи с этим первоочередной задачей государства стало повышение качества подготовки профессиональных кадров со средним профессиональным образованием, которое обуславливается соответствием получаемых знаний, умений, навыков и компетенций выпускника образовательного учреждения по конкретной профессии, специальности требованиям работодателя, которые он предъявляет к работникам своей организации. Качество образовательной подготовки выступает своего рода гарантией трудоустройства выпускников.

Для того, чтобы найти решение обозначенных выше проблем, в ноябре-декабре 2016 года была проведена серия глубинных интервью с директорами образовательных организаций, реализующих программы подготовки квалифицированных рабочих, служащих и программы подготовки специалистов среднего звена на территории Свердловской области. Результаты исследования свидетельствуют о возрастании роли работодателей в процессе подготовки профессиональных кадров в целях совершенствования системы среднего профессионального образования. В частности, интервьюируемые заявляют, что в настоящее время работодатели привлекаются для разработки профессиональных и федеральных государственных образовательных стандартов, участия в государственной итоговой аттестации выпускников, проведении ярмарок вакансий и производственных практик у обучающихся. Более того, состояние рынка труда становится отправной точкой при планировании государственного задания на обучение кадров со средним профессиональным образованием.

Вместе с тем, респонденты отмечают, что на возможность привлечения работодателей к участию в образовательном процессе оказывает негативное влияние ряд факторов. Во-первых, правовой статус работодателя как участника образовательного процесса законодательно не закреплен. Хотя Федеральный закон от 29 декабря 2012 года № 273-ФЗ «Об образовании в Российской Федерации» [4] работодателей и их объединения признает элементом системы образования (часть 1 статьи 10), он не содержит статьи, закрепляющей их права и обязанности. В связи с этим зачастую взаимодействие образовательных организаций с работодателями носит фрагментарный характер. Во-вторых, несмотря на широкий спектр предпринимаемых государством для совершенствования системы среднего профессионального образования мер, население не всегда о них знает или не всегда воспринимает их положительно. Приведем некоторые примеры.

Первым примером может служить отмена вступительных испытаний для поступающих в колледжи, училища и вузы, которые реализуют образовательные программы среднего профессионального образования. Если до 2013 года (включительно) при поступлении по выше указанным программам всем необходимо было поступать на основании результатов единого государственного экзамена или сдавать вступительные испытания, которые образовательные организации проводили самостоятельно [5], то с 2014 года вступительные испытания сдают лишь те, кто поступает на специальности, требующие наличия определенных творческих способностей, физических и (или) психологических качеств [6]. Тем не менее, даже отмена вступительных испытаний не может в полной мере сравнять численность абитуриентов по образовательных программам среднего профессионального и высшего образования. В 2015 году численность поступающих на образовательные программы высшего образования превысила численность поступающих на образовательные программы среднего профессионального образования на 126,9 тыс. чел. [2, с. 360-406].

В качестве второго примера выступает анализ востребованности профессий и специальностей среднего профессионального образования. Для обновления федеральных государственных образовательных стандартов и разработки профессиональных стандартов Министерство труда и социальной защиты Российской Федерации в 2015 году утвердило список пятидесяти наиболее востребованных на рынке труда профессий и специальностей среднего профессионального образования [7]. На обучение по данным профессиям и специальностям выделяется больше бюджетных ассигнований бюджетов различных уровней (Российской Федерации, ее субъектов или местных бюджетов) и, следовательно, больше бюджетных мест. В данном списке практически отсутствуют профессии и специальности среднего профессионального образования гуманитарной и социально-экономической направленности, чем объясняется ежегодное увеличение численности бюджетных мест по инженерным и техническим профессиям и специальностям. Такое перераспределение бюджетных мест не находит одобрения у населения, ведь люди не понимают, что данная мера позволяет предотвратить проблему безработицы молодежи со средним профессиональным образованием еще до момента ее появления. Ведь 40 % безработных сегодня – это молодые люди в возрасте до 29 лет [2, с. 188].

Третьим примером является продвижение конкурсов профессионального мастерства по рабочим и инженерным профессиям. В 2012 году Россия вступила в международную организацию «WorldSkills International», которая занимается проведением конкурсов профессионального мастерства, направленных на обмен опытом и продвижение лучших мировых практик подготовки специалистов со средним профессиональным образованием. Участие России в международном движении WorldSkills позволяет совершенствовать образовательные программы среднего профессионального образования с учетом требований международного сообщества к профессиональным кадрам. В 2015 году на заседании Генеральной

ассамблеи «WorldSkills International» в Бразилии было принято решение Мировой чемпионат профессионального мастерства по стандартам WorldSkills в 2019 году проводить в России в Казани [8, с. 65]. Вместе с тем, до сих пор в данном чемпионе участвует не больше половины субъектов Российской Федерации, ведь во многих регионах материальное оснащение профессиональных образовательных организаций не позволяет обучить российских студентов техникам и технологиям, которые позволили бы им конкурировать с зарубежными участниками. Многие участники, видя превосходство зарубежных техник и технологий, отказываются от участия в чемпионате.

В качестве следующего примера возьмем обновление федеральных государственных образовательных стандартов среднего профессионального образования. С момента вступления в силу Федерального закона от 29 декабря 2012 года № 273-ФЗ «Об образовании в Российской Федерации» [4], появилась необходимость актуализации перечня профессий и специальностей среднего профессионального образования и разработки новых федеральных государственных образовательных стандартов по каждой из них. Между тем, на начало 2017 года принято лишь 11 федеральных государственных образовательных стандартов среднего профессионального образования по 11 профессиям (из 309) и 245 специальностям (из 270) [9]. Такой перекос негативно сказывается на обновлении содержания образовательных программ подготовки квалифицированных рабочих, служащих и, следовательно, тормозит повышение качества среднего профессионального образования, ведь по новым федеральным государственным образовательным стандартам от 20 до 30 % дисциплин образовательные организации определяют самостоятельно в целях обеспечения конкурентоспособности выпускников на региональном рынке труда. Кроме того, принятие новых федеральных государственных образовательных стандартов зачастую сопровождается необходимостью оперативного внесения изменений в учебные планы, что не находит понимания у обучающихся, ведь это неизбежно приводит к увеличению учебной нагрузки.

Таким образом, можно предложить следующие решения обозначенных выше проблем, тормозящих процесс совершенствования системы среднего профессионального образования в области повышения качества подготовки будущих квалифицированных рабочих, служащих и специалистов среднего звена:

- популяризация среднего профессионального образования, особенно по инженерным и техническим профессиям, специальностям;
- обновление материальной базы образовательных организаций и технологий подготовки профессиональных кадров;
- развитие обратной связи с потенциальными потребителями образовательных услуг (обучающимися и работодателями);
- закрепление правового статуса работодателей как участников образовательного процесса.

В заключение хотелось бы добавить, что реализация указанных выше направлений позволитвыстроить процесс обучения будущих квалифицированных рабочих, служащих и специалистов среднего звена таким образом, что работодателям потом не надо будет доучивать или переучивать молодых специалистов. Это позволит решить проблемы безработицы профессиональных кадров, повысить качество обучения по образовательным программам среднего профессионального образования и окажет положительное влияние на развитие всей системы среднего профессионального образования в Российской Федерации.

Список литературы:

1. Перечень поручений по реализации Послания Президента Федеральному Собранию [Электронный ресурс] : утв. Президентом Рос. Федерации 05 дек. 2014 г. № Пр-2821. Документ опубликован не был. Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

2. Регионы России. Социально-экономические показатели. 2016 : стат. сб. – М.: Росстат, 2016. – 1326 с.

3. Задорина М.А. Перспективы трудоустройства глазами студентов образовательных организаций среднего профессионального образования [Электронный ресурс] / М.А. Задорина, И.В. Тесленко // Современные проблемы науки и образования (электронный журнал). – 2015. – № 1-1. – С. 539. – Режим доступа: www.science-education.ru/121-17754 (дата обращения 31.01.2017).

4. Федеральный закон от 29 дек. 2012 г. № 273-ФЗ «Об образовании в Российской Федерации» : (с изм. и доп.) // Собрание законодательства РФ. – 2012. – № 53 (ч. 1). – Ст. 7598.

5. Приказ Министерства образования и науки РФ от 15 янв. 2009 г. № 4 «Об утверждении Порядка приема в имеющие государственную аккредитацию образовательные учреждения среднего профессионального образования» // Российская газета. – 2009. – 6 фев. (№ 20).

6. Приказ Министерства образования и науки РФ от 23 янв. 2014 г. № 36 «Об утверждении Порядка приема на обучение по образовательным программам среднего профессионального образования» // Российская газета. – 2014. – 19 марта (№ 62).

7. Приказ Министерства труда и социальной защиты РФ от 2 нояб. 2015 г. № 831 «Об утверждении списка 50 наиболее востребованных на рынке труда, новых и перспективных профессий, требующих среднего профессионального образования» // Бюллетень трудового и социального законодательства Российской Федерации. – 2015. – № 11.

8. О реализации государственной политики в сфере образования [Электронный ресурс] : доклад Правительства Федеральному Собранию Российской Федерации. М., 2016. – Режим доступа: http://government.ru/media/files/D0L0A2euMj5mIrp60uOUXFBmS4wS77zD.pdf (дата обращения 31.01.2017).

9. Об утверждении перечней профессий и специальностей среднего профессионального образования [Электронный ресурс] : приказ Министерства образования и науки РФ от 29 окт. 2013 г. № 1199. – Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

КЛАССИФИКАЦИИ ИННОВАЦИЙ И ВОСПРИИМЧИВОСТЬ ИННОВАЦИЙ

Тлеубердиева С.С.
Ст. преподаватель кафедры «Менеджмент», к.э.н.
Евразийский Национальный университет им. Л.Н. Гумилева

По степени новизны инновации подразделяются на ординарные (улучшающие) и радикальные (базисные). Основу радикальных инноваций составляют принципиально новые научные знания, которые коренным образом преобразуют возможности удовлетворения общественных потребностей. В отличие от радикальных, ординарные инновации не затрагивают научной первоосновы традиционных способов, приемов и методов удовлетворения общественных потребностей, а совершенствуют их в результате определенных количественных и качественных изменений.

Деление инноваций на ординарные и радикальные соответствует двум главным формам научно-технического развития производства:

– эволюционной, которая проявляется в виде непрерывных усовершенствований применяемых изделий и процессов, в результате которой обеспечивается быстрая адаптация к постоянно изменяющимся общественным потребностям и новым возможностям производства;

– революционной, основу которой составляют ранее неизвестные фундаментальные знания и их практическая реализация в принципиально новых способах удовлетворения общественных потребностей.

Следующим признаком классификации инноваций является их способность к распространению. По данному признаку можно выделить единичные (разовые) инновации, которые в силу своей специфики используются только в пределах одной системы, и диффузные инновации, природа и назначение которых позволяют тиражировать их в другие системы. В свою очередь, диффузные инновации подразделяются на внутриорганизационные, которые реализуются в рамках одной организации, и межорганизационные, которые применяются в нескольких организациях.

Инновации могут реализовываться в той или иной социально-экономической системе (общество, экономика, предприятие). В связи с тем, что все элементы одной системы взаимосвязаны друг с другом, необходимо отметить, что инновация, которая направлена на изменение отдельного элемента системы, повлечет за собой соответствующие изменения в других элементах системы. В этой связи, необходима классификация инноваций по приоритету их появления на следующие виды:

– активизирующие (первоначальные, инициирующие) инновации, т.е. инновации, вызывающие ряд других разнонаправленных нововведений;

– последующие инновации, т.е. инновации, появление которых вызвано ранее осуществленными нововведениями или направлено на обеспечение условий для их проведения.

Так, в результате освоения продуктовых инноваций предприятие вынуждено внедрять технологические, организационные, социальные и экономические нововведения. И, наоборот, в результате применения процесс-инноваций на предприятии создаются условия для выпуска новой или усовершенствованной продукции. Тесная взаимосвязь наблюдается между радикальными (базовыми) и ординарными инновациями, которая выражается в том, что каждая радикальная (базовая) инновация порождает множество ординарных нововведений. Кроме того, возможны ситуации, при которых ординарные инновации по мере развития трансформируются в радикальные (базовые). Использование данного подхода к подразделению инноваций позволяет не только сгруппировать инновации, но, прежде всего, предполагает нацеленность на инновационные изменения в других элементах системы.

Если рассматривать инновации в зависимости от времени реализации, то можно выделить перспективные и текущие инновации. Основу данного деления определяют:

– величина эффекта от инновации;

– наличие у хозяйствующего субъекта материальных и иных возможностей для осуществления инноваций.

Перспективными инновациями называют те инновации, реализация которых объективно требует более или менее значительных затрат времени и производственных ресурсов. В случае, если предприятие располагает всеми необходимыми материально-техническими ресурсами и социально-экономическими условиями, то применяются текущие инновации [1, с.26-30].

Соотношение между различными типами инноваций в рыночной экономике формируется под воздействием различных факторов. К ним относятся такие факторы, как этап развития предприятия, его размеры, положение на рынке, отраслевая принадлежность, этап жизненного цикла выпускаемой продукции, характер конкурентной борьбы на рынке и т.д.

В результате анализа различных аспектов инновации, можно сделать вывод о том, что большинство ученых рассматривают преимущественно статическую характеристику инновации, а не динамическую. А ведь именно динамическая характеристика инновации является теоретическим основанием для усиления веса таких составляющих инноваций, которые отражены в её технологическом, техническом, социальном, организационном и стратегическом аспектах.

В этой связи, существенно расширяющийся диапазон показателей эффективности инноваций должен найти отражение в процессах формирования инновационного потенциала и в структуре самого инновационного потенциала организации.

На особенности различения данных процессов и структур будет оказывать влияние та совокупность показателей эффективности инноваций, которая обладает актуальной значимостью в конкретной организации. Так, например, для одних организаций значимыми могут быть только экономические показатели эффективности инноваций, для других – только технологические, для третьих – и то, и другое вместе. В итоге, структура инновационного потенциала будет определяться в зависимости от этой совокупности показателей.

В итоге, некоторые авторы акцентируют внимание на ресурсном обеспечении инновационных проектов, финансово-экономических и организационно-технических аспектах деятельности организации, другие – во в первую очередь рассматривают корпоративный дух, политику организации по отношению к инновациям.

Большая часть авторов к важнейшей отличительной черте инновационного потенциала в отличии, например, от научно-технического потенциала, относят процесс реализации инновационных инициатив и выхода новаций на рынок. Тем самым можно отметить, что инновационный потенциал, его высокий уровень – средство достижения прибыли, при этом являются не экстенсивными, а интенсивными методами.

В этой связи, с понятием инновационный потенциал тесным образом связаны понятия инновационная восприимчивость и научный потенциал [2,с.7-10].

Инновационная восприимчивость в научной литературе представляет собой способность создавать и применять пионерные технологические новшества, либо готовность и способность той или иной организации осуществить впервые и воспроизвести (воспринять) новацию. Однако данное определение не содержит упоминания о способности организации создавать и применять продуктовые и организационные новшества, в определении делается упор на воспроизводство «чужих» новаций.

На инновационную восприимчивость организации влияют различные внешние и внутренние факторы. К внутренним факторам можно отнести наличие благоприятных экономических, организационных, психологических, кадровых и технических условий для инноваций. Особое место в поддержке инновационных инициатив в организации занимает информационный аспект, то есть место взаимодействия информации о нововведениях в системе принятия решений в организации. К внешним факторам относятся факторы, которые связаны с развитостью рыночных отношений, состоянием финансово-экономической системы, социально-экономическими и политическими факторами, наличием или отсутствием благоприятного инновационного климата и поддержки со стороны государства, позиционированием организаций в отрасли, характеристики самой отрасли, развитостью соответствующей инфраструктуры местоположения организации.

Таким образом, инновационная восприимчивость представляет собой составную часть инновационного потенциала, отражающего способность организации создавать и применять инновации.

Список литературы:

4 Слепцов В.В. Инновация как экономическая категория рыночной экономики// Вестник КГАУ – 2011. №1, стр.15-20

5 Инновационный менеджмент: Концепции, многоуровневые стратегии и механизмы инновационного развития/ В.М.Аньшин, А.А.Дагаев. – М: Дело, 2007г.

ОСОБЕННОСТИ ЗАРУБЕЖНОГО ОПЫТА В РЕАЛИЗАЦИИ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОЛИТИКИ ИНДУСТРИАЛЬНО-ИННОВАЦИОННЫХ ПРОЦЕССОВ

Искарина Г.К.
студентка 3 курса, специальности «Государственное местное управление»
Научный руководитель:Тлеубердиева С.С.,
ст. преподаватель кафедры «Менеджмент», к.э.н.
Евразийский Национальный университет им. Л.Н. Гумилева

Основным аргументом в пользу творческого осмысления выступает возможность взять лучшее из всех моделей промышленного развития стран и нивелировка худшего с учётом естественных преимуществ нашей страны: значительного демографического и ресурсного потенциала, относительно высокого уровня профессиональной и общей подготовки рабочей силы. Проведение промышленной политики, способствующей созданию потенциала для производства востребованной на мировом рынке продукции, даёт шанс обеспечить возможности получения новых сравнительных преимуществ на мировом рынке товаров и услуг уже в ближайшем будущем. Проведем сравнительный анализ промышленного производства Японии, США, Германии и Великобритании по таким показателям, как индекс промышленного производства, задействованные производственные мощности, объем промышленных заказов, производственный индекс PMI (таблица 1).

Таблица 1

Сравнительный анализ промышленного производства Японии, США, Германии и Великобритании по основным показателям

Показатель	2012 г.	2013 г.	2014 г.
Промышленное производство Японии [1,6]			
Индекс промышленного производства, %	90,4	94,8	93,4
Задействованные производственные мощности, %	84,1	89,3	89,4
Промышленное производство США [2,6]			
Индекс промышленного производства, %	86,7	92,6	93,2
Задействованные производственные мощности, %	70,8	76,8	78,6
Объем промышленных заказов, млрд. долл.	4238,9	4784,3	5368,7
Ценовая составляющая индекса ISM, п.	61,5	72,5	47,5

Промышленное производство Германии [3,6]			
Индекс промышленного производства, %	96,2	107,1	109,4
Объем промышленных заказов, %	92,6	110,6	110,8
Производственный индекс PMI, п.	52,7	60,7	51
Промышленное производство Великобритании [4,6]			
Индекс промышленного производства, %	90,5	93,5	90,4
Объём производства перерабатывающей промышленности, %	91	94,9	95,6
Производственный индекс PMI, п.	54,6	58,7	47,6
Источник: Е.В.Сысоев. Зарубежный опыт разработки и реализации промышленной политики// Вестник МосГУ – 2014. №1, с.91-101			

В качестве выдающегося примера достижения успеха в промышленном развитии можно рассмотреть экономику Японии, которая прошла путь от слабого, лежащего в руинах послевоенного хозяйства к современному периоду - десятилетиям впечатляющего экономического роста. Промышленная политика этого государства была наиболее ярко выражена по сравнению с другими индустриальными странами.

Японская экономика продемонстрировала необыкновенно быстрый экономический рост. Именно пример Японии придаёт убедительность расхожим аргументам. Главный вопрос в успехе Японии заключается в следующем: была ли именно промышленная политика ключевой причиной этого быстрого роста, могла ли японская экономика расти столь же быстро в отсутствие промышленной политики? Существуют, по крайней мере, две причины, не позволяющие приписать успех этой политике.

Во-первых, нет уверенности в том, что усилия правительства толкали страну по пути индустриального развития быстрее, чем это происходило на принципах свободного рынка. Экономика могла бы регулироваться и без правительственных усилий. Однако правительство сначала перекрыло нормальные каналы распределения ресурсов, введя административное распределение валюты и кредитов, а затем приняло на себя регулирующую роль рынка, начав распределять эти ресурсы напрямую. Другими словами, правительство принимало здравые решения, которые рынок мог провести жизнь и самостоятельно. В подтверждение этой точки зрения можно сказать, что структура внешней торговли Японии не сильно отличалась от структуры, которуюможно было бы предсказать, исходя из уровня развития страны и её экономических ресурсов без учёта промышленной политики.

Во-вторых, возможно динамизм японской промышленности обусловлен не промышленной политикой, а совсем другими факторами, и Япония преуспела бы в любом случае. Успех Японии объясняется многими причинами: она имела самый высокий в мире уровень сбережений, эффективную систему образования, хорошие отношения между трудом и капиталом, систему жизненных ценностей, позволяющую направить весь талант и человеческую энергию на управление корпорациями. Возможно, промышленная политика сыграла скромную роль или даже была помехой на пути экономического развития. Отрасли, добившиеся наибольшего успеха, не относились к числу приоритетных.

Исторический обзор позволяет понять реалии промышленной политики Японии. Её часто считают обществом, построенным чуть ли не на военных принципах в целях достижения экономических целей. Эта точка зрения преувеличивала роль правительства даже в период его наибольшего влияния и продолжает преувеличивать в настоящее время.

В Японии по инициативе правительства организовывались технопарки. В 1980-е гг. по инициативе японского правительства началась реализация широкомасштабной программы создания технополисов. Разработанная программа «Технополис» предусматривала создание в определенных отстающих в экономическом развитии префектурах страны около 20 научно-технических зон или технополисов. Особенность технополисов заключалась в применении на их территории различных мер кредитного и налогового стимулирования. Например, фирмам, действовавшим в отраслях высокой технологии, разрешалось списывать в первый год 30 % стоимости оборудования и 15 % стоимости зданий и сооружений, государство оплачивало треть расходов на совместное проведение научных исследований лабораториями и малыми фирмами. Для создания инфраструктуры технополисов активно привлекается частный капитал, а сами они являются местом активного соединения университетской науки с производством [1, с.91-101].

Проведём исследование особенности промышленной политики Соединённых Штатов Америки. В США в качестве основной идеологии выступает идеология свободного рынка, исключающая открытое государственное руководство экономикой в отличие от японских методов, которые использовались в Японии в начальный период. Тем не менее американское правительство сыграло первостепенную роль в стимулировании роста в ряде областей. Наиболее очевидно это происходило в сельском хозяйстве. Здесь американское правительство вплотную приблизилось к промышленной политике, которую действительно стоило проводить, основываясь на одном из более глубоких аргументов, которые мы обсуждали выше.

Как известно проблема признания собственности на научные знания может быть причиной государственного вмешательства в той или иной отрасли. В сельском хозяйстве, основанном на семейных фермах, эта проблема особенно остра: любое нововведение может быть впоследствии использовано тысячами фермеров, которые ничем не рискуют в отличие от первопроходца. Для смягчения этой проблемы американское правительство организовывало исследования в области сельскохозяйственных технологий и распространяло информацию о них через Службу сельскохозяйственного развития.

Вторая важная задача американского правительства — оборона. В силу больших размеров национального дохода в сравнении с другими промышленно развитыми странами и больших расходов на оборону государственный сектор Соединенных Штатов является крупнейшим в мире рынком военной техники. Неудивительно, что США доминируют в производстве таких изделий военной промышленности, как истребители, что приносит большой эффект от масштабов

производства.

Однако европейские аналитики, объясняя отставание от США и Японии, полагают, что на практике промышленная политика Америки ничуть не менее эффективна, чем японская.

Согласно отчёту Федеральной резервной системы США объём промышленного производства в США по итогам 2015 г. вырос на 0,6%, если сравнивать с предыдущим годом. С одной стороны, этот итоговый результат является позитивным, ведь месяцем ранее промышленный сектор США показал отрицательную динамику. Но если посмотреть с другой стороны, то текущая ситуация выглядит менее радужной, так как эксперты финансового рынка прогнозировали более высокое значение.

Список литературы:

1 Мазилов Е.А. Зарубежный опыт стимулирования инновационной деятельности в промышленном секторе// Молодой ученый – 2014. №3, с.469-472.

2 Е.В.Сысоев. Зарубежный опыт разработки и реализации промышленной политики// Вестник МосГУ – 2012. №1, с.91-101.

3

ЗАРУБЕЖНЫЙ ОПЫТ РАЗВИТИЯ И ВНЕДРЕНИЯ ИННОВАЦИЙ

Кадиргалиева Л.Н.
Студентка 3 курса, специальности «Государственное местное управление»
Научный руководитель:Тлеубердиева С.С.,
ст. преподаватель кафедры «Менеджмент», к.э.н.
Евразийский Национальный университет им. Л.Н. Гумилева

Каждое государство с развитой экономикой находит для себя собственный определенный сценарий развития и поддержки национальной промышленности, ориентируясь на развитие инновационных высокотехнологичных производств. Важно также принимать во внимание, что страны формировали свою политику в разные периоды времени, обладая различными конкурентными преимуществами. Многие развивающиеся страны также делали акцент на поддержку развития инновационных отраслей промышленности, подразумевающих организацию высокотехнологичных производств. В мире существует достаточно примеров развития, основанных на активном развитии инновационной деятельности в промышленности. На наш взгляд, существует необходимость рассмотрения опыта, прежде всего стран с развитой экономикой (таких как Германия, США, Япония, Финляндия и др.), а также государств, которые показывают в последнее время высокие темпы роста (Индия, Китай и др.).

Анализ литературных источников свидетельствует о том, что на современном этапе развития экономики главным инструментом повышения

конкурентоспособности промышленности выступает именно инновационная деятельность, а уровень развития инновационной сферы (науки, новых технологий) формирует основу устойчивого экономического роста, определяет перспективы развития предприятия.

Обзор зарубежного опыта развития и внедрения инноваций (таблица 1) показал, что основой инновационного развития промышленности становились различные инструменты государственного стимулирования.

Таблица 1 Меры государственной поддержки инноваций в зарубежных странах

Меры государственной поддержки	Место реализации
Право государственных научно-исследовательских институтов быть участниками коммерческих инновационных компаний	Дания, Испания, Норвегия, Франция, Швеция
Стимулирование создания совместных предприятий научными институтами и бизнес-структурами	Великобритания, Германия, Дания, КНР, США
Стимулирование применения инновационных технологий на уровне малых и средних предприятий	Великобритания, КНР, США, Франция
Стимулирование деятельности организаций-посредников между бизнесом и создателями инновационных технологий	Германия, Великобритания, КНР, США, Швеция
Поддержка технопарков и технологических инкубаторов	Германия, Дания, Индия, КНР, Швеция
Прямое финансирование инновационных предприятий	Великобритания, Германия, Дания, КНР, США, Франция
Финансовая поддержка венчурных предприятий в инновационных сферах	Германия, Норвегия, Индия, Швеция
Стимулирование патентования	Германия, США, Франция, Швеция

В первую очередь, рост инновационной активности промышленного комплекса того или иного государства не проходил без усиленной поддержки со стороны органов власти и управления. Финансирование производилось в различных формах: прямым финансированием, выделением грантов и прочих дотаций (Китай, Япония), либо поддержкой в форме государственных заказов или закупок (США).

Во-вторых, практика свидетельствует о том, что высокотехнологичный промышленный комплекс является инновационным ядром промышленности и точкой роста всей экономики. Поэтому, в первую очередь, в регионе необходимо создание условий для развития высокотехнологичных производств.

В-третьих, для предприятий внедряющих инновационные технологии и выпускающих высокотехнологичную продукцию, государством предоставлялись различные льготы, в том числе налоговые (Индия, США). Такие меры могут привлечь на территорию новый бизнес и, соответственно, дополнительные инвестиции.

В-четвертых, мировая практика показывает необходимость наличия связей между производственными предприятиями, а также научными и образовательными учреждениями. Примерами служит опыт США, Японии и ряда других государств. Взаимодействие бизнеса и науки позволяет в кратчайшие сроки реализовать имеющиеся разработки и, соответственно, значительно повысить эффективность производства.

В-пятых, повышения инновационной активности можно достичь путем создания территориальных производственных систем (производственных кластеров, технопарков, технополисов). Это позволит достичь необходимого уровня в развитии связей между всеми участниками производства, а также представителями науки и образования (университетами и НИИ). Для повышения эффективности деятельности необходимо также построение цепи сотрудничества от добывающих предприятий до производства конечной высокотехнологичной продукции на территории региона [1, с.3-12].

По итогам даннойстатьи можно сделать следующие выводы:

– Опыт США в области развития индустриально-инновационной политики вполне применим в Казахстане, поскольку на данный момент решаются вполне похожие проблемы. В целях внедрения инновационных технологий США проводит государственные инновационные исследования в сельском хозяйстве, а также активно разрабатывает новейшие военные технологии в отрасли с высокой добавленной стоимостью – военной промышленности;

– Индустриально-инновационная политика в Германии основана на разработке долгосрочной Стратегии. В рамках данной Стратегии были выделены 17 ключевых приоритетных секторов. Результатом проведения данной Стратегии стало внедрение инновационных альянсов – объединения фирм с одинаковой технологической платформой, и последующей кластеризацией отрасли;

– Рост инновационной активности промышленного комплекса всех развитых стран обязательно сопровождался усиленной поддержкой со стороны органов власти и управления, поскольку высокотехнологичный промышленный комплекс является инновационным ядром промышленности и отправной точкой роста всей экономики.

Список литературы:

1. Указ Президента РК «О государственной программе по форсированному индустриально-инновационному развитию РК на 2010-2014 годы» №958 от 19 марта 2010г.

2. Статистический бюллетень «Показатели Государственной программы по форсированному индустриально-инновационному развитию РК на 2010-2014гг.» №12 от декабря 2013 года.

АНАЛИЗ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В РЕАЛИЗАЦИИ ИНДУСТРИАЛЬНО-ИННОВАЦИОННОЙ ПОЛИТИКИ

Кали А.М.
Студент 3 курса, специальности «Государственное местное управление»
Научный руководитель:Тлеубердиева С.С.,
Ст. преподаватель кафедры «Менеджмент», к.э.н.
Евразийский Национальный университет им. Л.Н. Гумилева

Сегодня, реализация Государственной программы по индустриально-инновационному развитию РК 2015-2019 годы остается главным ориентиром модернизации экономики. Целью которой является стимулирование диверсификации и повышения конкурентоспособности обрабатывающей промышленности[1].

Предыдущая Государственная программа по форсированному индустриально-инновационному развитию РК за 2010-2014 годы, первая пятилетка, была направлена на обеспечение устойчивого и сбалансированного роста экономики через диверсификацию и повышению ее конкурентоспособности. За счет рациональной территориальной организации экономического потенциала – Карты индустриализации – программа позволило и позволяет создать новые центры экономического роста в стране, сбалансировано развивать приоритетные отрасли.

Приняты законы о государственной поддержке индустриально-инновационной деятельности, энергосбережении и повышение энергоэффективности. Разработаны и приняты законы, предусматривающее развитие социальных экономических зон и снижения административных барьеров для бизнеса.

Для более эффективных действий приняты 13 отраслевых программ по всем приоритетным отраслям: горно-металлургической, машиностроения, химической, фармацевтической, легкой, строительной индустрии и производства строительных материалов, в отрасли развития нефтегазового сектора, транспортной инфраструктуры, развитие агропромышленного комплекса, космической деятельности, а также в отрасли развития информационных и коммуникационных технологий и перспективных направлений туристической индустрии, в которых содержится свыше 100 новых инструментов поддержки бизнеса.

Наряду с отраслевыми программами разработаны специальные программы, реализующие специальные проектные меры поддержки. Это в первую очередь, Программа форсированной модернизации действующих и создания новых производств – «Производительность - 2020», проектно-целевая программа развития и продвижения экспорта – «Экспорт - 2020», для поддержки и стимулирования прямых иностранных инвестиций – «Инвестор – 2020», в целях развития предпринимательства в регионах – «Дорожная карта бизнеса-2020».

Кроме того, в регионах приняты 16 программ развития территорий, в которых предусмотрены приоритетные направления по индустриально-инновационному развитию. В целом все это позволило выстроить успешную системную работу по индустриализации, об этом говорит тот факт, что практически все пункты плана мероприятий госпрограмм сегодня выполнены[2].

В то же время надо сказать, что на сегодня еще не удалось изменить качественные параметры (структура экономики, доля инвестиций в обрабатывающую промышленность, энергоэффективность) функционирования экономики. Также повысить научно-инновационную активность бизнеса, снизить дефицит высококвалифицированных трудовых ресурсов в приоритетных секторах экономики, обеспечить доступность финансовых ресурсов для реализации Госпрограммы и улучшить взаимодействие государственных органов, ответственных за реализацию Госпрограммы.

По итогам анализа реализации проектов Карты можно сказать, что наблюдается нехватка ресурсов, недостаток инфраструктуры, отсутствие рынка сбыта, организационные систематические (перенос даты ввода в эксплуотацию проекта) проблемы.

Структура институтов развития в Республике Казахстан (рисунок 5) представлена следующими национальными управляющими холдингами «Байтерек» и «КазАгро», Фондом национального благосостояния «Самрук-Казына» и социально-предпринимательскими корпорациями.

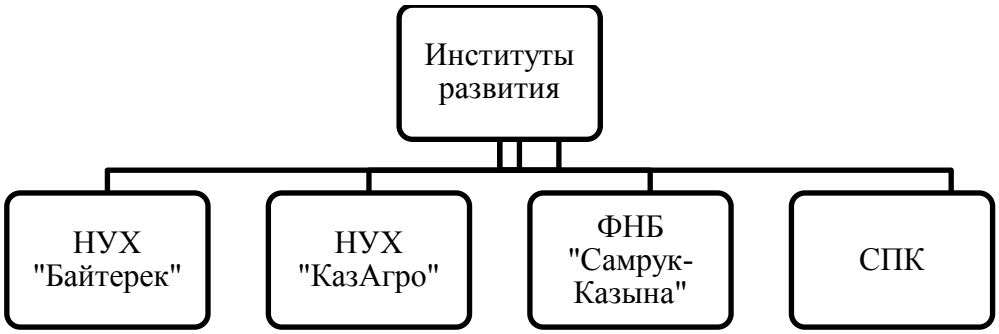


Рисунок 5. Институты развития, задействованные в рамках Программы ФИИР

Примечание – составлено автором на основании источника [20]

Акционерное общество «Национальный управляющий холдинг «Байтерек» создано в соответствии с Указом Президента Республики Казахстан от 22 мая 2013 года № 571 «О некоторых мерах по оптимизации системы управления институтами развития, финансовыми организациями и развития национальной экономики» и постановлением Правительства Республики Казахстан от 25 мая 2013 года № 516 «О мерах по реализации Указа Президента Республики Казахстан от 22 мая 2013 года № 571».

Холдинг создан в целях оптимизации системы управления институтами развития, финансовыми организациями и развития национальной экономики РК. Одной из ключевых задач холдинга «Байтерек» является обеспечение

эффективного и взаимодополняющего функционирования группы входящих в него компаний[3].

Миссией холдинга является содействие устойчивому экономическому развитию Казахстана посредством финансирования и оказания поддержки приоритетным секторам экономики для реализации государственной политики, решения социально ориентированных задач и достижения целей, поставленных «Стратегией-2050». Финансово-инвестиционная поддержка несырьевого сектора, обеспечение устойчивого развития и диверсификация национальной экономики, привлечение инвестиций, развитие кластеров и совершенствование системы корпоративного управления в его дочерних организациях.

Стратегическими направлениями развития Холдинга являются:

- поддержка устойчивого развития экономики Республики Казахстан посредством оказания финансовой поддержки приоритетным секторам экономики;
- поддержка малого и среднего предпринимательства;
- поддержка новых, современных отраслей экономики и развитие инноваций;
- поддержка экспортной деятельности казахстанских компаний;
- содействие решению социально-ориентированных задач государства.

Ключевые показатели 2014 года АО «НУХ «Байтерек»:

- создано 95000 рабочих мест;
- 1814 предприятий получили субсидирование в рамках «Дорожной карты бизнеса - 2020»;
- 15 предприятий введено в эксплуатацию;
- профинансировано 3324 проекта на сумму 459,6 млрд. тенге;
- 460000 кв. метров жилья введено в эксплуатацию;
- поддержано более 7500 семей.

В АО «НУХ «Байтерек» (рисунок 5) входят десять дочерних организаций – институтов развития: АО «Банк Развития Казахстана», АО «Инвестиционный фонд Казахстана», АО «Жилстройсбербанк», АО «Казахстанская ипотечная компания», АО «КазЭкспортГарант», АО «Фонд развития предпринимательства «Даму», АО «Национальное агентство по технологическому развитию», АО «Казахстанский фонд гарантирования ипотечных кредитов», АО «KazynaCapitalManagement», АО «Фонд стрессовых активов». Холдинг имеет права владения и пользования государственным пакетом акций этих компаний.

Список литературы:

1 Управления предпринимательства и индустриально-инновационного развития Северо-Казахстанской области//http://iir.sko.gov.kz/page.php?page=karta_industrializacii&lang=2

2 Официальный интернет ресурс Акимат Южно-Казахстанской области http://ontustik.gov.kz/ru/kategorii/karta-industrializacii

3 Управления предпринимательства и индустриально-инновационного развития Павлодарской области

http://www.innovations.pavlodar.gov.kz/index.php?option=com_content&view=article&id=341&Itemid=77&lang=ru

ЧЕЛОВЕЧЕСКИЙ КАПИТАЛ КАК ФАКТОР РАЗВИТИЯ МАССОВОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В РК

Кемелбекова А.М.
магистркафедры «Менеджмент»
Евразийский Национальный университет им. Л.Н. Гумилева
Научный руководитель: Ювица Н.В.
д.э.н., профессор кафедры «Менеджмент»
Евразийский Национальный университет им. Л.Н. Гумилева

В стратегии долгосрочного развития страны приоритетное значение отводится предпринимательскому сектору, доля которого к 2050 году должна стать преобладающей в структуре в национальной экономики [1].

В большинстве зарубежных стран предпринимательский сектор образуют малые и средние предприятия. В Республике Казахстан, как указывают данные статистики, доля этих предприятий пока остается незначительной, как в объемах производства продукции и насыщении промышленного и потребительского рынка; так и по количеству занятых в этом секторе и в других статистических показателях. В этой связи актуальной и своевременной является оценка основных факторов, сдерживающих переход к массовому предпринимательству на практике и поиск научно-обоснованных путей и механизмов решения данной проблемы.

Анализ результатов, полученных в предыдущих исследованиях показывает, что сферы производства и науки, а также система образования в РК в настоящее время претерпевают серьезные преобразования. Государственные структуры активно ведут поиск новых механизмов совершенствования условия для предпринимательской деятельности. Меры принимаемые Министерствами, акиматами областей направлены на привлечение к бизнесу все большего числа участников. НПП «Атамекен» не так давно предложило программу из 10 шагов [3]. В ряде учебных заведений страны, как например, в ЕНУ им. Л.Н.Гумилева – организованы специальные курсы для всех обучающихся, где изучаются основы предпринимательской деятельности, менеджмент, управление бизнесом и др.

Цель проводимых реформ и процессов модернизации условий предпринимательской деятельности, так или иначе связаны с переходом на инновационную модель развития экономики. При этом основным фактором формирования конкурентоспособной экономики инновационного типа является активизация человеческого потенциала, т.е. создание интеллектуальной нации. Это предполагает развитие образования, науки, фундаментальных и прикладных исследований, что является основой для инновационного развития предпринимательского сектора.

Одним из главных факторов эффективного функционирования национальной экономики в современных условиях является форсированная

индустриальная модернизация и развитие инноваций. Для реализации этой цели стране придется не просто организовать производство новых видов продукции, предпринимать меры по повышению их качества и снижению цен, но и коренным образом модернизировать всю экономику. При этом основным фактором формирования конкурентоспособной экономики инновационного типа является активизация человеческого потенциала, т.е. создание интеллектуальной нации.

Наши наблюдения показывают, что на малых и средних предприятиях республики также активно осуществляется поиск применения новых более эффективных стратегий управления инновационной деятельностью. Содействием этим процессам, последовательно занимаются консалтинговые и аудиторские компании, в том числе- «HumanCapitalLead».

Как известно, человеческий капитал обладает всеми свойствами и показателями интенсивного фактора развития, но существуют определенные проблемы с точным измерением его стоимости и производительности. Прежде всего, эти проблемы связаны с размытостью самого определения «человеческий капитал». Это многоэлементное, составное и сложное явление, качества которого и соответственно, производительность, к тому же, зависят от многих параметров и показателей. В определенной степени совокупность таких параметров и их взаимосвязь, могут характеризовать особенности бизнеса в той или иной стране. Для повышения человеческого капитала в нашей республике необходимо выяснить исходные позиции.

Так, например, в настоящее в республике полным ходом идет выполнение «Дорожной карты-2020». Такой программы государственной поддержки предпринимательства нет нигде в мире в Казахстане на эту программу начиная с 2012 году ежегодно выделяется около 37-40 миллиардов тенге. В начальный период по всем направлениям была оказана поддержка более одной тысяче предприятий с общей численностью работающих почти 130 тысяч человек, а в настоящее время число участников и объемы поддержки средств, значительно выросли.

В последующие годы были приняты дополнения в программу, с учетом которых впервые предоставляются гранты для начинающих предпринимателей до 3 млн. тенге, субсидируются лизинговые сделки, реализуется новая система гарантирования кредитов. Внедряются индивидуальные гарантии для крупных заемщиков по кредитам на сумму от 60 до 750 млн. тенге, от 750 млн. до 4,5 млрд. тенге с привлечением сторонних экспертных организаций, экспресс-гарантии для действующих (по кредитам до 60 млн. тенге) и начинающих предпринимателей (на сумму до 20 млн. тенге, при этом максимальный размер гарантии будет составлять 70% от кредита).

Реализация программы, как известно, осуществляется по четырем направлениям: поддержка новых бизнес-инициатив, оздоровление предпринимательского сектора, поддержка экспортоориентированных производств, усиление предпринимательского потенциала. По поручению Главы государства разрабатывается пятое направление «Дорожный карты бизнес-2020»

в части привлечения инвестиций а регионы, в первую очередь из стран Таможенного союза. Приоритетными секторами экономики для потенциальных участников программы являются агропромышленный комплекс, технические услуги в области горнодобывающей промышленности, легкая промышленность, производства мебели и стройматериалов, металлургия, металлообработка машиностроение, транспорт и складирование, туризм, информация и связь, профессиональная, научная и техническая деятельность, социальная сфера. Например, за три года реализации программы всего поддержано 136 тыс. рабочих мест, создано 31 тыс. рабочих мест и планируется создание еще 8 тыс. рабочих мест.

Таблица 1- Эффект программы: сохранение и увеличение количества рабочих мест

Поддержано действующих рабочих мест				
Направления	2010 год	2011 год	2012 год	ВСЕГО
1 направление	27270	39791	44161	111222
2 направление	4735	10129	4347	19211
3 направление	1515	1794	2271	5580
ИТОГО	33520	51714	50779	136013

Создано новых рабочих мест				Планируется создать рабочих мест	
Направления	2010 год	2011 год	2012 год	2013 год	2014 год
1 направление	3474	12241	6833	2306	2048
2 направление	4322	1149	927		
3 направление	500	1501	310	1910	1911
ИТОГО:	8296	14891	8070	4216	3959
ВСЕГО:	31257			8175	
*Источник: материал предоставлен Экспертным советом в сфере общественного согласия и социальной модернизации.					

Следовательно, можно сделать вывод, что Правительство делает все возможное, чтобы отечественный бизнес получил «свежие» силы в своем посткризисном движении. А «ДКБ-2020» является тем инструментом, с помощью которого государству удается реализовать конкретные механизмы стимулирования деловой активности в стране.

Изучение зарубежного опыта показывает, что их конкурентоспособность для большинства развитых стран в настоящее время обеспечивает инновационная экономика. Именно поэтому, они инвестируют огромные средства в человеческий капитал. Инвестициями в него могут быть образование, накопление профессионального опыта, охрана здоровья, географическая

мобильность и поиск информации. Тем самым человеческий капитал определяет не только уровень экономического роста страны, но также и ее соответствующее место в мировой экономике [1, С.626-629].

Основой и условием функционирования человеческого капитала является ресурс здоровья. Потенциал здоровья может быть использован для получения других ценностей, таких как работа, деньги и другие. «На уровне коллектива (группы) значение ресурса здоровья можно рассмотреть в случае болезни работника. Это значит, что предприятие недополучает прибыль, следовательно оно должно быть заинтересовано в здоровье своих сотрудников. На уровне общества состояние здоровье нации влияет на уровень таких важнейших макроэкономических показателей, как ВВП, национальный доход и.т.д.» [1, С.16].

Из вышеизложенного можно сделать вывод, что исследование проблем, связанных с функционированием человеческого капитала, является не только аутуальным, но и очень востребованным. В целом, рассмотрев вышеизложенные аспекты, можно сделать некоторые выводы и обосновать рекомендации.

Следует отметить, что Казахстан уже имеет положительный опыт в формировании человеческого капитала, который, на наш взгляд, заключается в следующем:

- было привлечены значительные инвестиции за период с 2005 по 1 полугодие 2015 года составил 215 млрд дол.;
- действуют программы, направленные на повышение уровня образования в стране;
- выделены средства, главным образов из привлеченных инвестиций, на строительство больниц и школ;
- происходит повышение экономической активности населения;
- отмечается рост производительности труда, более чем на 60 процентов.
-достигнуты определенные результаты реализации новой экономической политики.

В стране осуществляется переход к реальной интеграции образования, науки и инноваций. Программу «Болашак» прошли 8000 молодых людей, еще 20000 казахстанцев учатся в мировых университетах по программе обмена. Также осуществляется процедура аккредитации вузов, принята Государственная стратегия развития образования Республики Казахстан до 2020гг., направленной на достижение нового качества образования на всех уровнях подготовки и др.

Однако, как показывают наши наблюдения, пока еще далеко не в каждой казахстанской компании идет работа по реализации собственной кадровой политики, ориентированной на повышение уровня знаний, производительности труда, внедрению новых технологий и стандартов «зеленого» роста.

Государству предстоит продолжить меры, направленные повышение качества образования, приданию ему соответствующего стандарта для формирования человеческого капитала, адекватного требованиям будущей инновационной экономики страны. А эта экономика должна быть высокотехнологичной, обеспечитвать респуюдике глобальную

конкурентоспособность, как этот требуют цели третьей модернизации Казахстана, изложенные в январском (2017г.) Послании Главы государства Н.А.Назарбаева народу Казахстана.

В этой связи, в существующие государственные программы необходимо внести целый ряд дополнений и изменений, нацеленных на стимулирование создания производственных предприятий, техническому перевооружению действующих производств и созданию новых инновационных. Они также должны включать задачи перехода к «зеленой экономике», расширение сферы услуг и цифровизации экономики будущего. Это требует уточнения содержания всех образовательных программ. По-нашему мнению, в названных целях, пнеобходимо более активно и последовательно развивать систему профессионального и технического образования, создать более доступные условия для подготовки кадров для массового предпринимательства, прежде всего для молодежи, безработных, пенсионеров и др.

Литература

1. Послание Президента Республики Казахстан – Лидера нации Н. А. Назарбаева народу Казахстана. Стратегия «Казахстан-2050»: новый политический курс состоявшегося государства»// Казахстанская правда, 14 декабря 2012 год

2. Думабаева Р.Т. Некоторые аспекты исследования проблем модернизации национальной экономики// Материалы Международной научно-практической конференции, посвященной 15-летию Независимости РК «Национальная конкурентоспособность Казахстана: теория, практика, перспективы» - Алматы, КазНУ им.Аль-Фараби, 2006.

3. Рамазанов С. Инновационная модель развития национальной экономики//Панорама, 2005

4. Государственная программа индустриально-инновационного развития Республики Казахстан на 2015 – 2019 годы. - утверждена Указом Президента Республики Казахстан № 874 от 01.08.2014 г.

5. Послание Президента РК Н.А. Назарбаева народу Казахстана«НҰРЛЫ ЖОЛ – ПУТЬ В БУДУЩЕЕ» от 11 ноября 2014 г.

6. Послание Президента Н.А. Назарбаева народу Казахстана «Социально-экономическая модернизация – главный вектор развития Казахстана» от 27 января 2012 г.

7.https://tengrinews.kz/kazakhstan_news/kazahstan-podnyalsya-reytinge-indeksa-chelovecheskogo-285801/

8. http://www.akorda.kz/ru/addresses/addresses_of_president/poslanie-prezidenta-respubliki-kazahstan-nnazarbaeva-narodu-kazahstana-31-yanvarya-2017-

ФОРМИРОВАНИЕ ИННОВАЦИОННОЙ СРЕДЫ В РЕСПУБЛИКЕ КАЗАХСТАН

Купеева А.Е.
студентка 3 курса, специальности «Государственное местное управление»
Научный руководитель:Тлеубердиева С.С.
Ст. преподаватель кафедры «Менеджмент», к.э.н.
Евразийский Национальный университет им. Л.Н. Гумилева

Для успешного решения задач по формированию компетенций «инновационного человека» сегодня требуется модернизация реализуемые государством политики в области по ряду целевых направлений:

а)формирование глобальных конкурентоспособных преподавателей, исследователей и управленцев. При этом высшее образование в перспективе должно быть интегрировано с научной деятельностью. К 2025 году большинство магистрантов, докторантов получающих образование по магистерским и докторским программам, должны участвовать в научных исследованиях, направленных на решение перспективных задач инновационного развития. Все вузы, где есть магистерские программы, должны иметь соответствующий научный потенциал и налаженные связи с инновационными организациями и технологическими предприятиями, а механизмы регулирования должны быть направлены на освоение гражданами инструментов инновационной деятельности.

б)стимулирование получения навыков инновационного предпринимательства и формирование системы инновационной активности молодежи как дистанционное образование, а так же использовать в образовательных учреждениях самые современные инновационные образовательные технологии и др.

в) необходимо реализовать программы и мероприятия, направленные на обеспечение стратегических казахстанских вузов глобально конкурентоспособными профессорско-преподавательскими кадрами. В частности, актуальной задачей должна стать выведения уровня оплаты и условий труда профессоров и преподавателей ведущих вузов страны, и ведущих глобально конкурентоспособную исследовательскую деятельность, на уровень международных стандартов. Создание в перспективе регулярно обновляемые отраслевые рейтинги высших учебных заведений, факультетов, ведущих обучение по соответствующим специальностям, исходя из международной публикационной и патентной активности профессорско-преподавательского состава и других, принятых в международной практике критериев[1].

За 2010-2015 годы в стране был реализован ряд важных мер в рамках индустриально-инновационного развития по улучшению бизнес среды, по стимулированию компаний к инновациям, по развитию различных инструментов поддержки технологичной модернизации, однако, при наличии отдельных улучшений, сохраняется фрагментарность и неустойчивость общего прогресса в данной сфере. К числу стратегических проблем в формировании и реализации государственной инновационной политики следовало бы относится очень серьезно, потому что у нас очень серьезные недоработки:- недостаточное

качество бизнес среды, сохранение неразвитости условий для справедливой конкуренции на рынках, а так же за получение государственной поддержки;

- сохранения значительных барьеров для распространения в экономике новых технологий, обусловленных отраслевым регулированием, процедурами сертификации;

- недостаточность усилий региональных и муниципальных властей по улучшению условий для инновационной деятельности, однако, весьма медленно идет процесс межрегионального распространения лучших практик;

- взаимодействие бизнеса и государства в формировании и реализации инновационной политики пока не носит достаточного регулярного характера, не обеспечивает сбалансированного представления интересов различных инновационно-активных предприятий, особенно в слабо концентрированных и в новых формирующихся секторах;

- недостаточная эффективность механизмов государственной поддержки инноваций: ограниченная гибкость, неразвитость механизма распределения рисков между государством и бизнесом, слабая ориентированность на стимулирование связей между различными участниками инновационных процессов, на формирование и развитие научно-производственных портнерств и др.

Казахстан особое внимание выделяет МСБ (малый и средний бизнес). Бизнес должен функционировать в таких условиях, когда постоянные инновации становятся неотъемлемым элементом цивилизованной конкуренции между компаниями, когда именно инновационно-активные компании получают долгосрочные преимущества на рынке и в этой связи их собственники заинтересованны в результативных инновациях, когда инновационное предпринимательство пользуется уважением со стороны общества.

В то же время формирование новой инновационной среды – процесс сложный и длительный, требующее обновлений.

Следовательно, формирование инновационной среды нуждается в следующих направлениях:

- устранение барьеров, сдерживающих расширений масштабов инновационной активности предприятий и распространение в инновационной экономике передовых технологий;

- усиление стимулов на уровне компаний к постоянной инновационной деятельности, к использованию и разработок новых технологий для обеспечения конкурентоспособности бизнеса;

- создание благоприятных условий для создания новых высокотехнологических компаний к развитию новой продукции (услуг).

В этих целях необходима реализация:

- справедливой конкуренции;

- совершенствование регулирования рынков продукции (услуг), отраслевого регулирования;

- развитие системы технического регулирования (ускоренной модернизации и стандартов), а также объединение усилий бизнеса, науки,

государства на реализацию приоритетных направлений технологической модернизации и др.

В перспективе для перехода РК на инновационную экономику необходимо глобально конкурентоспособная и динамично развивающаяся генерация знаний и важнейших источников информационной технологии для инновационных решений во всех областях экономики, и эффективность функционирования.

Эффективный сектор генерации знаний должен обладать способностью гибко реагировать на новые мировые тенденции и потребности национальной экономики страны, а также целенаправленно использовать коммерциализацию новых технологических решений[2].

Для достижения глобальной конкурентоспособности научного комплекса требует решение повышение качества кадрового потенциала и развитие инструментов и механизмов координации и взаимодействие всехучастников инновационного процесса.

В будущем, как нам предвидится необходимо создать в Казахстане – национальный исследовательский центр (НИЦ), также разобрать конкретные программы по созданию сети исследовательских университетов, которые должны стать ядром нового интегрированного научно-образовательного комплекса. Обеспечивающее как подготовку кадров для выполнения фундаментальных и прикладных исследований между вузами и научными институтами и максимально привлекать в науку талантливую молодежь, склонную к исследовательской работе, а также обратить особое внимание на качество управленческих кадров и технологий менеджмента качества в этой сфере.

Создание высокотехнологических производств и исследовательских центров и международных компаний по привлечению прямых иностранных инвестиций.

Для формирования современных высокотехнологических производств, замещение высокотехнологического импорта аналогичной продукцией, производимой в Казахстане, создание и развитие соответствующих компетенций привлечения прямых иностранных инвестиций должны быть сочтены с созданием высокотехнологичных производств и исследовательских центров международной компании на территории страны. Важнейшими направлениями привлечения прямых иностранных инвестиций в развитие высокотехнологичных производств – необходимый процесс.

Список литературы:

1 Еспаев С.С. Новая неоиндустриальная политика: методологические основы и кластерная модель развития/ КИРИ, Астана, 2013г.

2 Алдамберген А.У. Совершенствование модели финансирования программы индустриализации РК/ КИРИ, Астана, 2013г.

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ И МАРКЕТИНГОВЫЕ МЕХАНИЗМЫ В СТРАТЕГИЧЕСКОМ УПРАВЛЕНИИ РАЗВИТИИ ПРЕДПРИЯТИЯ АГРОПРОМЫШЛЕННОГО КОМПЛЕКСА

В.В. Сулимин, доцент кафедры ГМУ
Е.В. Мальцева, студент кафедры ГМУ
А.Д. Назаров, студент кафедры бизнес-информатики
Уральский Государственный экономический университет,г. Екатеринбург

Результаты наших изучений разрешили уточнить определения Понятий «стратегическое развитие» и «стратегическое управление» И Сделать Вывод, что эти определения в главном связываются с совместностью управляющих воздействий на социально-экономическую систему как индивидуальных производственных компаний так ветви в целом, для достигнутого результата установленных долговременных целевых мишеней и задач. То есть, соответственное стратегическое развитие гарантируется соответственным организационно - индустриальным экономически механическим устройством, под которым, по нашему оценочному заключению, следует осознавать систему индустриальных взаимоотношений и организационно -правовых методик, обеспечивающих плодотворную проявление инициативы и стабильное стратегическое развитие товаропроизводителей всех форм хозяйствования и принадлежности. Данный механизм есть иерархическую систему организационных и индустриальных регуляторов с назначенной задачей быстрой привыкания хозяйствующих действующих на данный момент объектов и их формирований к рыночной динамике, которая довольно полно непредсказуемо развивается в отечественном агропромышленном секторе производства.

Необходимость новых подходов к разработке реализации стратегии предприятий и их предпринимательской деятельности объясняются:

- нерегулируемым и негативным воздействием большинства факторов внешней среды, определяющих рыночное поведение предприятия.

-возникновением сложных проблем во внутрихозяйственном управлении: ограниченность темпов роста производственно-сбытовой деятельности и объемов ресурсов, переход к новому технологическому базису, в связи с механизацией производства, применением гибких систем.

- более широким участием управленческих кадров в принятии стратегических решений [2, с.150]

Если посмотреть на процесс хода рыночной модификации индустриальной политики с позиционных решений определенного организации, то основной логический подтекст их стратегического формирования процесса объединяется к переходу от организации , представляющего из себя производственно-технический комплектный комплект комплекса наборов , к организации ,

базирующемуся на капитале. Именно этот переход лежит в базе ходов формирования процесса дел разгосударствления и приватизации и разработки новых стратегий развития.

Необходимо отметить, что управление маркетингом- это одновременно и обязанности, и процесс хода менеджмента, в силу чего его в основном главные объективные оценки имеют совместные границы с другими многофункциональными задачками, образующими в совместности процесс хода управления производственным объединением в целом. Следует выделить, что предприятие, употребляя задуманную идею маркетинга, укрепляет в основном главные на правления трудовые нагрузки исходя из платежеспособных потребностей рыночной площади, другими словами из познания и осознания потребностей в заинтересованности и требований клиентов. Реализуя задуманную идею маркетинга необходимо учитывать следующие приоритеты:

- ориентация на платежеспособного клиента;
- подчинение потребностей в заинтересованности дочерних отделений главным в основном заинтересованностям и назначенным мишеням организации;
- объединение ориентиров событий всех активных служб компаний кругом его конкретных интересов; При с реализацией воплощению рекламного подхода в итоговом эффекте управляющих воздействий все сферы предприятия обязаны перейти от производственно-сбытовой ориентации к маркетинговой (рыночные приоритеты таблица 1).

Таблица 1

Направления развития механизма управления предприятием при переходе от традиционной к маркетинговой ориентации

Критерии оценки	Производственно-сбытовая ориентация	Маркетинговая ориентация
Цели предприятия	1.выполнение планов 2.качество продукции 3.снижение себестоимости	Удовлетворение спроса
Ориентация	1.выполнение планов 2.использование ресурсов	Потребности и интересы потребителей
Ведущие специалисты	1.технологи 2.зоотехники 3.агрономы 4.руководители подразделений	1.экономисты 2.менеджеры 3.маркетологи
Ассортимент продукции	Узкий	Широкий

Производственный процесс	Жёсткий	1.гибкий 2.адаптивный 3.самоорганизующийся
Основы ценовой политики	Себестоимость продукции	1.коньюктура рынка 2.конкуренция
Темп товародвижения	Медленный	Быстрый
Восприимчивость к рыночным инновациям	Низкая	Высокая
Социальная и нравственная ответственность за товар	Низкая	Высокая
Философия деятельности	Продавать то, что производится	Производить то, что продается
Возможность эффективной деятельности	Низкая средняя	Высокая

Регулирование аналогично подобного перехода рассматривается, как важное направленность в стратегическом управлении и непременно должно быть реализоваться в облике согласованных событий, в те-же часы проводимых в подсистемах организации, в неприятном курьезном инциденте стратегическое развитие хозяйствующего имеющегося объекта замедляется [4, с 961]

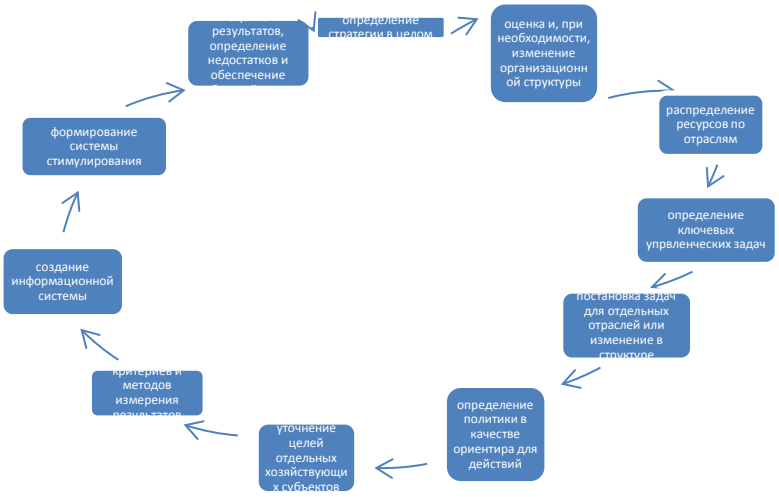


Рисунок 1. Процесс реализации стратегии развития хозяйствующего субъекта.

Важнейшей проблемной задачей стратегического формирования процесса остается налаживание изготовленной на механизмах конструкции воплощению с реализацией и измерение итоговых эффектов. Следует отметить, что реализуемая стратегия формирования процесса хозяйствующего имеющегося объекта зачастую определяет его структурное состояние (рисунок 1).

Наилучшей организационной структурой представляется та, которая соответствует размерам, динамизму, сложности и качественному состоянию отрасли или предприятия. По мере развития предприятий и эволюции их целей меняются стратегии и планы, это же должно происходить и с их структурами. Недооценка важности формирования адекватной структуры хозяйствующих субъектов в процессе управления обрекли Многие из них на большие финансовые потери[1, с.156].

Сельскохозяйственное предприятие в условиях рынка должно предоставлять работникам возможности реализации своего человеческого капитала, обеспечивать формирование бюджета домохозяйства в объемах, достаточных для сохранения этого капитала. Это объясняется тем, что социальная задача нового типа предприятия, которая должна решаться в ходе его стратегического развития заключается в повышении социального статуса работника-собственника, его социализации. Тем не менее, выборочные обследования показывают, что социальная составляющая стратегического развития предприятий является, скорее, не стимулирующим, а блокирующим элементом системы.

В целом эффекты в итоге для опытов испытательные изучения специальных свойств и закономерностей механизма управления стратегическим развитиям сельскохозяйственных предприятий позволяют сделать следующие выводы и предложения.

1. Производственная и маркетинговая деятельность в сельскохозяйственном производстве характеризуется пока общей неустойчивостью, несбалансированностью и низкой эффективностью. Принципы, формы и методы функционирования хозяйствующих субъектов должны коренным образом меняться.

2. Разработка новых подходов и концепции потребовала изучения складывающихся в период реформирования тенденции и закономерностей, теоретического и исторического переосмысления применявшихся положений и оценок.

3. Определение принципиальной сущности маркетинговой деятельности в специфических условиях современного сельскохозяйственного производства позволяют более четко определиться с формами ее организации и управления [3, с.112]

Список литературы

1. Экономика предприятий и отраслей Апк: учебник /П. в. Лециловский, В.Г. Гусаков, Е. И. Кивейша [и др.]; под ред. П.В.Лещиловского, В.С. Тонковича, А.В. Мозоля. 2-е изд.

2. Кундиус, В. Диверсификация аграрного сектора и развитие экономики сельских территорий / В. Кундиус, Н. Пецух//АПК: экономика, управление. 2012.

3. Поздняков, В.Я., Казаков, С.В., Экономика отрасли: Учеб пособие / В.Я. Поздняков, С.В. Казаков.Москва: ИНФРА- М, 2010

4. Халяпин, А. Модернизация аграрного сектора экономики в

современных условиях / А. Халяпин// Международный сельскохозяйственный журнал. 2012.

5. Сулимин В.В, «Концепция программы устойчивого развития.» Ирбитского муниципального образования Св. обл. до 2020года. 147 стр./Уральское издательство 2011.

РАЗВИТИЕ МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА В РЕГИОНЕ (НА МАТЕРИАЛАХ КОСТАНАЙСКОЙ ОБЛАСТИ)

Николаев С.П., студент 4 курсаспециальности «Экономика»
Научный руководитель:к.э.н Саргаева Н.Ю.
Рудненский индустриальный институт

Развитие малого и среднего бизнеса - основа экономики любой страны. Без развитого малого и среднего предпринимательства сложно говорить о стабильности макроэкономической ситуации государств.

Большую роль в развитии малого и среднего бизнеса в Республике Казахстан в свое время сыграл Указ Президента РК «О мерах по усилению государственной поддержки и активизации развития малого предпринимательства» от 6 марта 1997 года. Документ по своему содержанию является государственной программой развития малого и среднего предпринимательства.

Широко известно, что малый и средний бизнес является двигателем экономики любой развивающейся страны. Задача правительства поддерживать предпринимателей по данным направлениям. Правительство Казахстана оказывает полную поддержку бизнесу в стране согласно программам «Дорожная карта бизнеса – 2020», «Закон о государственно-частном партнерстве» и иным программам.

В современных условиях механизм обеспечения эффективного функционирования малого и среднего бизнеса должен сводиться, прежде всего, к усилению государственной поддержки малого и среднего бизнеса. Для этого, в первую очередь, необходимо:

- формирование концепции, выбор приоритетов и обоснование роли малого бизнеса в экономике;
- разработка государственной политики поддержки и развития малого и среднего бизнеса в экономике;
- совершенствование нормативно-правовой поддержки и развития малого и среднего предпринимательства;
- совершенствование законодательства в сфере инвестиций и формирование благоприятного инвестиционного климата в стране;
- совершенствование налогообложения малых и средних предприятий;
- развитие кредитно-финансовых механизмов и внедрение новых финансовых технологий, направленных на развитие малого и среднего предпринимательства;

- активизация прямого и косвенного участия государства в финансировании развития малого и среднего бизнеса.

Принятые в последнее время усилия со стороны государства по созданию нормативно - правовой базы регулирования малого и среднего предпринимательства не решили проблем по созданию благоприятного климата для этого сектора экономики. В действующем законодательстве имеется расхождения в критериях определения субъектов малого и среднего бизнеса, что создало проблемы в получении реальных статистических данных, не говоря о стимулировании развития этого сектора экономики.

Финансирование "Дорожной карты бизнеса-2020" в Костанайской области снижено на 43%.

В Костанайской области в 2015 году продолжится реализация государственной программы "Дорожная карта бизнеса-2020". Но, как отмечают чиновники, сумма выделенных денежных трансфертов в этом году снижена на 43 процента. Уменьшение финансовых вливаний, подчеркивают специалисты, в свою очередь, скажется на количестве новых объектов бизнеса. Но сегодня самое важное - удержать на плаву ныне действующие предприятия.

За последние 4 года на реализацию Программы «Дорожная карта бизнеса 2020» из республиканского бюджета для Костанайской области было выделено почти 8 млрд тенге. Региональным Координационным советом по форсированному индустриальному развитию области за это время было одобрено 399 проектов, из них 154 в 2014 году. Производственная инфраструктура подведена по 13 проектам. В этом году, по словам чиновников, в госпрограмму внесены изменения.

Кстати, на реализацию программы в 2015 году из республиканского бюджета выделено чуть больше 1,5 млрд. тенге, это меньше уровня 2014 года на 43%. Вместе с тем, с учетом принятых обязательств по реализуемым проектам на 2015 год по первому и третьему направлениям Программы необходимо порядка 1 млрд. тенге из 1 млрд. 389 млн. тенге, выделенных на данные цели из республики.

В Костанайской области нужно активнее развивать малый и средний бизнес **«**Такое мнение высказал заместитель акима области Сергей Карплюк во время расширенного совещания по итогам социально-экономического развития региона за 9 месяцев».

По области определено 40 опорных сел, из которых 33 села имеют высокий потенциал социально-экономического развития, а шесть сел являются приграничными с Российской Федерацией. На эти населенные пункты руководство региона и делает основную ставку, но пока как показывает анализ, в опорных селах не достаточно активно реализуются имеющиеся государственные программы.

– за все время реализации программы «Дорожная карта бизнеса-2020», только в четырех опорных селах предприниматели воспользовались ее механизмами. Именно в опорные села необходимо максимально привлекать финансовые ресурсы в рамках действующих государственных программ.

Наиболее весомый вклад в доходную часть бюджета области вносят предприятия малого и среднего бизнеса, занимающиеся оптовой и розничной торговлей – это порядка 40% от общего объема реализованной продукции, работ и услуг. Затем следуют предприятия МСБ, работающие в сфере обрабатывающей промышленности, строительстве, сельском, лесном и рыбном хозяйстве. Наибольшая численность костанайцев трудоустроена на предприятиях в области оптовой и розничной торговли и сельском хозяйстве.

По состоянию на 1 января 2017 года в области количество зарегистрированных субъектов малого и среднего предпринимательства (далее - МСП) составляет 66 663 единицы, что составляет 96,0 % к аналогичному периоду 2016 года.

Количество действующих субъектов МСП - 53 178 единиц, что составляет 88,1 % к аналогичному периоду 2016 года.

За январь - октябрь т.г. доля действующих субъектов малого и среднего предпринимательства в общем объеме зарегистрированных составила 79,8%.

По состоянию на 1 октября 2016 года численность занятых в МСП составляет 153 177 человек, что составляет 93,1 % к аналогичному периоду 2015 года.

За январь - сентябрь 2016 года выпуск товаров, работ и услуг от субъектов малого и среднего бизнеса увеличился по отношению к аналогичному периоду 2015 года на 15,2 % и составил 365 610 млн. тенге (ИФО 100,5%).

За 11 месяцев 2016 года филиалами банков второго уровня выдано кредитов субъектам малого предпринимательства на сумму 24 205,47 млн. тенге, что на 14,2 % выше аналогичного периода прошлого года.

В отраслевой структуре наибольший объем кредитования приходится на долю промышленности – 46,9 % и на торговую деятельность – 32,0 %.

Средневзвешенная процентная ставка банков по кредитам, выданным субъектам малого предпринимательства, выше аналогичного периода прошлого года на 2,7 пунктов и составляет 16,0%.

Основными факторами, сдерживающими развитие малого предпринимательства в регионе, являются несовершенство действующей нормативно-правовой базы, проблема формирования стартового капитала, отсутствие необходимой информации о ситуации на рынке, административные барьеры. В Костанайской области предполагается представить в Правительство предложения к нормативно-правовым актам по улучшению делового климата и устранению административных барьеров, а также провести мониторинг и выработку конкретных мер по кредитованию субъектов малого предпринимательства, ледует стремиться к росту малого бизнеса и на селе, а для этого акимам районов и сельских округов необходимо на постоянной основе проводить информационно-разъяснительную работу о реализации государственных программ по развитию бизнеса. Особое внимание уделить само занятому населению, которое следует рассматривать как источник предпринимательского потенциала.

Список литературы.

1.Аникин, Ю.П. Организация и управление малым бизнесом: учеб.пособие / Ю.П.Аникин. — М.: Финансы и статистика, 2003. - 243 с.

http://upp.kostanay.gov.kz/gosuslugi/M_S_Bisnes/M_S_Bisnes.php

2. Развитие и поддержка малого бизнеса в Республике Казахстан [Текст] / Л.Р. Жунисова / Журнал «Вестник КазНУ» серия экономическая №1 (89), 2012г.

3. Оценка современного состояния и тенденций развития малого и среднего бизнеса в Казахстане [Текст] / А.К. Отешова / Журнал «Известия» Оренбургского государственного аграрного университета №2, 2014г.

4. Блинов А.О. Малое предпринимательство: Теория и практика: учебник. /А.О.Блинов, И.Н. Шапкин — М.: Дашков» К, 2009. - 534 с

5. Ошакбаев, Р. Бизнес – климат для малого предпринимательства / Р.Ошакбаев // Капитал. kz. – 2014. - 16 июн. – С.3

РОЛЬ И ЗНАЧЕНИЕ КРУПНОГО БИЗНЕСА ДЛЯ ЭКОНОМИКИ СТРАНЫ

Нурсултанова К.Р.,
преподаватель кафедры экономики и менеджмента, магистр экономики и бизнеса,
Рудненский индустриальный институт

Роль Крупного бизнеса заключается в том, что он определяет индустриальную и экономическую мощь страны. В целях самосохранения и развития крупный бизнес тяготеет к интеграции и монополии, поглощая или контролируя более мелких партнеров, с одной стороны, а с другой – объединяясь в международные структуры, теряет частично свою независимость и попадает под влияние более сильных партнеров. Крупный бизнес в большей степени ориентируется на массовый, относительно однородный спрос, выпуск больших парий стандартной продукции, что способствует повышению общехозяйственной эффективности.

Значение крупного бизнеса заключается в его большомвкладе в развитие экономики, так как благодаря этой деятельности создается значительная часть национального дохода, появляются новые рабочие места, развивается техника и технологии, формируются новые отрасли производства и услуг, происходит освоение новых регионов.

Как правило, крупный бизнес составляют такие отрасли, как энергетика, сельское хозяйство, горнодобывающая промышленность. Именно для региона Костанайской области, а в частности города Рудного, наиболее актуален рынок железорудного сырья.

Крупный бизнес, как и любое экономическое явление, зависит от цикличности развития экономики.

Современная экономика является частью спада очередного цикла. Динамика рынков основных металлов за последние 125 лет обусловлена так

называемыми «Супер - циклами». Первый – 1916 год – идустриализация XX века. Второй – 1929 год – послевоенный период восстановления. Третий – 1956 год – второй послевоенный период. Катализатором последнего «супер-цикла» (2007-2011 гг.) выступил Китай, поскольку в эти годы в данном государстве была запущена грандиозная государственная программа по строительству новых железных дорог по всему региону. Таким образом, данный регион приступил к массовому потреблению железной руды, что также поспособствовало появлению на рынке новых мелких фирм в самом же Китае, производящих данный вид продукции. Вследствие чего, крупные предприятия-гиганты, входящие в ТОП-5 (Vale,BHPBiliton, Fortesque,RioTinto,Anglo-American)и импортирующие железную руду в Китай стали составлять меньшую долю в процентном соотношении в общей структуре (рисунок 1), поскольку в Китае активизировался отечественный производитель.

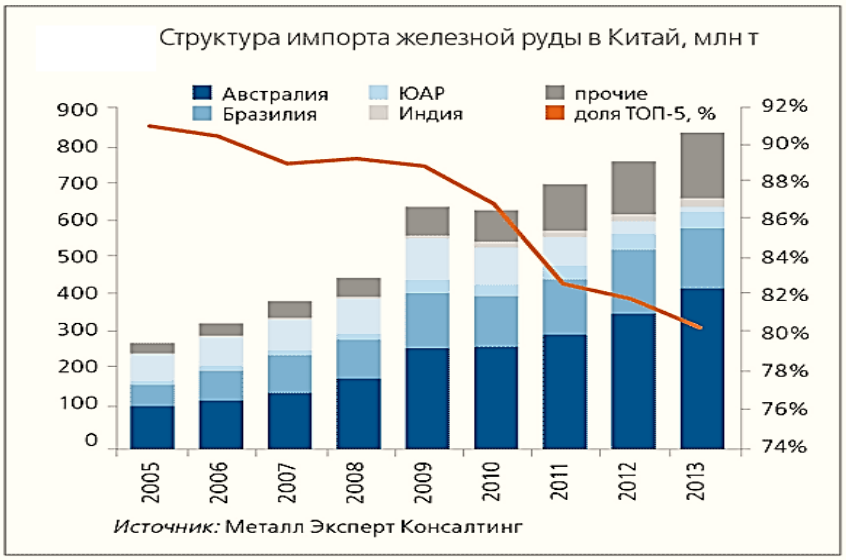


Рисунок 1-Структура импорта железной руды в Китай

Динамика цен на железную руду обусловлена тенденцией изменчивости цены (волатильностью) промышленного производства Китая. Поскольку основным драйвером динамики рынка явилась строительная индустрия Китая, то цена на железную руду в 2011 году резко возрастает. Фактором, определяющим рост цен на железную руду в 2011 году явился – рост спроса со стороны Китая, обусловленный политикой индустриализации и государственной программой по строительству железных дорог. Естественным образом, по окончании данного цикла в 2013 году цена на железную руду так же резко опускается.

Поскольку цена на железную руду в 2013 году снизилась практически в четыре раза, по сравнению с ценой 2011 года, то для всех игроков рынка ЖРС остро встал вопрос выживания в сложившихся условиях. Как следствие, в окончании «супер-цикла» многие предприятия стали неконкурентоспособными. Снижение стоимости металлов с 2011 по 2015 гг. диктует производителям необходимость повышать операционную эффективность. Путем снижения

себестоимости, повышения производительности, оптимизации производственных процессов.

Необходимость выживания в 2015 году вынуждала мировые компании принимать крайние меры. Мелким фирмам, образовавшимся в годы повышения цен на железорудную продукцию, пришлось продавать свои активы и покинуть рынок, поскольку их себестоимость стала изрядно выше текущей рыночной цены на 2015 год.

Таким образом, крупнейшие страны-производители ЖРС произвели массовые сокращения: Китай – 1800000 человек, Аргентина – 135000 человек, США – 130000 человек, ЮАО – 50000 человек. Наиболее массовое сокращение пережил Китай, поскольку именно там был всплеск образования новых фирм в период высоких цен на ЖРС. По прогнозам мировой исследовательской консалтинговой компании WoodMackenzie, специализирующейся на энергетике, металлургии и горнодобывающей отрасли промышленного производства (Эдинбург, Шотландия), производство руды в Китае в 2016 году уменьшится, в связи с прекращением производственной деятельности мелких фирм по причине неконкурентоспособного уровня себестоимости. Таким образом, рост спроса на импортную железную руду незначительно, но возрастет.

Данный факт, безусловно будет выгоден для нашего региона, поскольку АО ССГПО является крупнейшим предприятием по подготовке железорудного сырья. Потенциалом для АО ССГПО на рынке ГБЖ по прежнему будет являться Северо-Западный Китай. Конкурентным преимуществом АО ССГПО выступит выгодная цена для Китая, а также географическая близость. Также для АО ССГПО имеется потенциальная возможность продолжить сотрудничество со стратегическим партнером из категории ближнего зарубежья Магнитогорским Металлургическим Комбинатом. АО ССГПО для него так же привлекателен – удобное географическое положение, протяженность поставки продукции 400 км, высокое качество сырья.

Следует отметить, что и другие предприятия рынка ЖРС из стран СНГ (Стайлинский ГОК, Металлоинвест) отвечают вызовам рынка проектами по оптимизации производственных процессов. Данные предприятия проведут политику диверсификации и переходят на более рентабельную продукцию. В период с 2016 года по 2020 год производство концентрата на СГОК будет снижено с 15,6 тыс. тонн до 13,2 тыс. тонн, в пользу производства окатышей, производство которых возрастет с 2,7 тыс. тонн до 4,4 тыс. тонн. Металлоинвест в свою очередь уменьшит производство концентрата 15,6 тыс. тонн до 11,9 тыс. тонн (с 2016 по 2020 гг.) в пользу ГБЖ, производство окатышей останется примерно на прежнем уровне (2016г.- 16,6 тыс. тонн; 2017 г.-15,2; 2018 – 15,4 тыс. тонн; 2019г – 16,3; 2020 г. – 16,8 тыс.тонн), поскольку данный вид продукции является рентабельным.

Список литературы:

1. Токсанова А.Н. Основы предпринимательской деятельности – Астана, 2007 – 480 с.
2. Основы бизнеса. Пятое издание, переработанное и дополненное – Москва: «Маркет ДС», 2003 – 784 с.
3. Петренко И.Я, С.Б. Исмуратов: Рынок. Бизнес. Менеджмент. 2 часть – Москва – Костанай, 238 с.

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ И ОСНОВНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ПРОМЫШЛЕННОЙ ПОЛИТИКИ

Тлеубердиева С.С.
Ст. преподаватель кафедры «Менеджмент», к.э.н.
Евразийский Национальный университет им. Л.Н. Гумилева

Промышленная политика представляет собой совокупность мер, которые воздействуют на экономическую жизнь и положение отраслей и предприятий или групп предприятий путем специальных государственных решений и мер, а не только созданием общих условий хозяйствования. Промышленная политика с помощью прямых и косвенных инструментов изменяет структуру экономики, решает региональные проблемы, поддерживает тот или иной тип бизнеса.

Промышленная политика широко используется в разных странах мира (как индустриальных, так и развивающихся) в целях защиты национальных рынков и диверсификации отраслей экономики. Однако сам термин «промышленная политика» не принято использовать в западной теории, поскольку он ассоциируется со всевозможными льготами, субсидиями, поддержкой неэффективных отраслей и предприятий, т.е. мерами, слабо совместимыми с принципами рыночной экономики. Но на практике все страны используют те или иные способы стимулирования производства и защиты рабочих мест от импорта или поддержки экспорта, хотя во многих случаях официально декларируется отсутствие промышленной политики.

Традиционной для развитых стран формой проведения промышленной политики в современных условиях является выбор приоритетных направлений развития экономики исходя из глобальных закономерностей научно-технического прогресса и национальных конкурентных преимуществ и их реализация с помощью государственных целевых программ, институтов развития, госзакупок, льготных кредитов, поддержки конкурентоспособных производственно-технологических структур. Важнейшими инструментами промышленной (структурной) политики являются индикативное планирование и долгосрочное прогнозирование научно-технического развития.

Ученые-экономисты уделяют недостаточно внимания промышленной политике государства. Промышленную политику государства как часть общей экономической политики можно рассматривать как одну из наиболее широко обсуждаемых и, одновременно, одну из наиболее спорных концепций в экономической литературе. В 40-60-е года XX века промышленная политика

многих стран находилась под прямым регулированием государства. Доля государственного сектора в данный период составляла 30-35%, в некоторых странах достигала и 40%. Посредством проведения процессов приватизации наблюдается тенденция в направлении перехода от прямых методов регулирования промышленного развития со стороны государства к косвенным методам регулирования на основе промышленной политики. То есть необходимость создания сложных бюрократических структур в целях детального регламентирования промышленной политики постепенно отпадала, но ни одно даже высокоразвитое в промышленном отношении государство до сих пор не отказалось от методов государственного регулирования промышленной политики.

Анализ экономической и справочной литературы показывает, что экономическая и промышленная политика понятия далеко не идентичные. Нередко наряду с термином «промышленная политика» упоминаются понятия «индустриальная политика» и «научно-техническая политика».

«Индустриальная политика» представляет собой политику государства по содействию выхода промышленности из структурного кризиса за счет преодоления диспропорций между возникающей новой технико-экономической парадигмой промышленного развития и институциональной структурой общества, завершения структурной перестройки промышленности в рамках единства технологической, отраслевой и институциональной перестройки как важнейшего этапа циклического развития структуры промышленности.

В связи с циклическим развитием экономики на этапе выхода из структурного кризиса промышленная политика содействует формированию нового типа отраслевой структуры промышленности, на этапе экономического роста - его развитию и укреплению, на этапе стабилизации - она направлена на реализацию сложившегося потенциала. В зависимости от этапа развития промышленная политика обеспечивает либо поддержку сложившейся структуры промышленности, либо формирование отраслевой структуры нового типа.

В условиях приоритетности инновационного развития, в качестве результата грамотной промышленной политики можно выделить формирование высокотехнологичного, интеллектуального ядра промышленности. В настоящее время государственную промышленную политику можно рассматривать как национальную, так как в качестве равноправных участников ее разработки и реализации выступают не только государство и бизнес, но и научные и общественные организации, институты гражданского общества.

Учитывая содержание промышленной политики, можно выделить следующее ее определение: промышленная политика - это комплекс мер государственного регулирования, направленных на изменение институциональной структуры экономики на основе новейших достижений науки и техники в целях увеличения конкурентоспособности отраслей, секторов, предприятий и продукции, как на внешнем, так и на внутреннем рынках,

стимулирование экономического роста, в соответствии с выработанными национальными стратегическими приоритетами на долгосрочную перспективу.

Субъектом государственной промышленной политики является государство, причем не любая политическая власть, а государство современного типа - абстрактная корпорация, обладающая собственным юридическим лицом, отличным от личности правителей, включающая в себя правительственный аппарат и совокупность граждан.

Объектами промышленной политики являются товаропроизводители и производители услуг. Данный подход отличается от традиционного понимания промышленной политики, в соответствии с которым ее объектом обычно считаются крупные производственно-технологические комплексы, гигантские корпорации или отрасли, обычно состоящие из крупных, капиталоемких производств.

Произошедшие в последние десятилетия структурные перемены - развитие новых производственных технологий, финансовых инструментов, организационных структур, глобализация производства, торговли и финансов, повышение роли знаний, информации и технологии в производственных процессах и др. - все это делает традиционное представление об объекте промышленной политики ограниченным [1, с.10-12].

По вопросам классификации промышленной политики в литературе нет единого мнения. Традиционно промышленная политика (рисунок 1) делится на активную и пассивную.

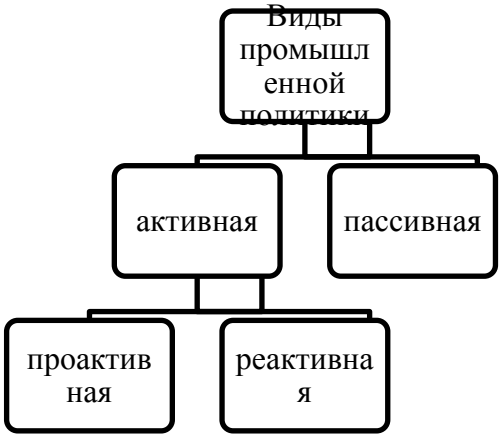


Рисунок 1. Виды промышленной политики

Примечание - составлено автором на основе источника [2]

Активная промышленная политика подразделяется на «проактивную» и «реактивную» политику. Суть реактивной политики заключается в постоянном мониторинге тенденций национального и мирового технологического развития и поддержании мерами экономического и институционального регулирования тех, которые признаются полезными. Проактивная политика более рискованная и заключается в поддержании тенденций на ранней стадии, на основании

прогнозов, когда они еще не проявились, и их полезность не может быть оценена достоверно.

Пассивная промышленная политика проявляется в том случае, если она ориентируется только на общий финансовый индикатор развития народного хозяйства.

По классификации Европейской экономической комиссии (ЕЭК), к основным основным проблемам промышленной политики относятся:

1. реформирование в области нормотворчества и развитие законодательства (включая проблемы либерализации, дерегулирования; социальное, трудовое и промышленное законодательство; финансовый инжиниринг, приватизацию);
2. политика в конкретных промышленных секторах (промышленная перестройка, закрытие и конверсия оборонных отраслей промышленности, поддержка мелких и средних предприятий, поддержка высокоприоритетных отраслей);
3. занятость и производительность;
4. инвестиции в материальные активы (промышленность, транспортная инфраструктура, связь);
5. инвестиции в нематериальные активы (промышленные исследования и разработки, передача технологии; подготовка кадров, в том числе управленческих; повышение качества, экологически чистые технологии; развитие стандартизации и статистики);
6. политика в области конкурентоспособности и конкуренции (мероприятия на внутреннем рынке; развитие экспорта и либерализация торговли);
7. международные инвестиции;
8. экологическая политика, промышленная экология;
9. промышленные аспекты энергетической политики;
10. политика регионального развития;
11. промышленное сотрудничество между развитыми странами и странами, находящимися на переходном этапе;
12. специфические аспекты промышленного развития стран, находящихся на переходном этапе [3, с.26-28].

Таким образом, несмотря на различные подходы к определению промышленной политики, можно констатировать, что промышленная политика является важнейшим направлением государственной экономической политики; современное понимание промышленной политики подразумевает изменение институциональной структуры экономики и характеризуется ее тесной взаимосвязью с научно-технической и инновационной политикой.

Список литературы:

1 Кенжебаева М.Т. Основные подходы к определению промышленной политики// Вестник КазНУ – 2011. №1, с.26-30

2 Государственное регулирование экономики: учебник/ Морозова Т.Г. – М: ЮНИТИ-ДАНА, 2002г.

3 Е.В.Сысоев. Зарубежный опыт разработки и реализации промышленной политики// Вестник МосГУ – 2012. №1, с.91-101.

ОЦЕНКА ФОНДОВОЙ СОСТАВЛЯЮЩЕЙ КРИЗИСА НОВОЙ ЭКОНОМИКИ

Олейник Л.В.,ст. преподаватель кафедры экономики и менеджмента, магистр экономики и бизнеса
Нурсултанова К.Р.,преподаватель кафедры экономики и менеджмента, магистр экономики и бизнеса
Рудненский индустриальный институт

Современный этап развития мирового фондового рынка характеризуется ростом интеграционных процессов, усилением взаимосвязи и взаимозависимости национальных фондовых рынков. Интеграционным процессам в сфере глобальных финансов присущи не только положительные стороны (например, возможность привлечения внешних финансовых ресурсов по более низкой стоимости по сравнению с внутренними источниками финансирования), но и отрицательные явления, выражающиеся в синхронном падении курсовой стоимости ценных бумаг на биржах разных стран. Со второй половины XX в. кризисные процессы на мировом фондовом рынке приобрели устойчивый характер. Особенно подвержены биржевым катаклизмам формирующиеся и пограничные рынки.

90-е годы XX в. и начало XXI в. стали важнейшим этапом в развитии всего мирового хозяйства, который характеризуется масштабной структурной перестройкой, связанной с развитием отраслей, основанных на накоплении, переработке и передаче информации. Отрасли «high-tech» превратились в «локомотив» экономического роста и стали сердцевиной «новой экономики». Как отмечает лауреат Нобелевской премии в области экономики Дж. Стиглиц, появление «новой экономики» обусловлено «сдвигом производства вещей к производству идей, связанному с переработкой информации, а не с переработкой материальных запасов или обслуживанием людей» [1].

Термином «новая экономика» обозначают стремительно развивающийся сектор высоких технологий, в широком смысле – экономическую действительность, которая сформировалась в странах Запада в конце прошлого века [2].

Идеи сторонников «новой экономики» и ее реальные достижения способствовали формированию «мыльного пузыря» на фондовом рынке США, который является разновидностью финансово-спекулятивного «пузыря», определяемого современными американскими экономистами как «торговля

огромными количествами экономических благ по ценам, значительно превышающим их стоимость».

Фактической основой для рыночной стоимости компании становятся не материальные факторы, а ее возможность использовать внутренние ресурсы, способность к инновациям и агрессивное поведение с целью укрепления своих конкурентных позиций. Скрытые ценности корпорации увеличивают цену ее акций, наращивая для нее не активы (assets), а наоборот – обязательства перед акционерами (debtandequity) [1].

Так, за последние 20 лет существенно расширился разрыв между стоимостью предприятий, зафиксированной в их балансовых отчетах, и оценкой этой стоимости со стороны инвесторов.При отсутствии прибыли, опираясь на которую можно было установить разумную цену акций, годами использовались разнообразные хитрые уловки для обоснования чрезвычайно высокой стоимости корпоративных прав Интернет-компаний, которые имели незначительные по сравнению с представителями «старой экономики» активы. Например, для определения цены акций визуальные порталы использовали показатель «липкости», измеряемый количеством времени, на которое глаза пользователя замирали при взгляде на сайт. Другим распространенным подходом было определение цены пропорционально темпам роста продаж.

Огромную роль в образовании «мыльного пузыря» на рынке акций высокотехнологичных компаний сыграли идеологи «новой экономики» – Дж. Гилдер, Р. Меткалф, Г. Мур и Э. Ярдени. Так, Г. Мур сформулировал закон, согласно которому вычислительная мощность компьютеров будет удваиваться каждые 18 месяцев. Прогнозируемые уникальные темпы роста ввели в заблуждение инвесторов, специализирующихся на вложениях в отрасли, связанные с развитием сети Интернет. Они решили, что такими же темпами должны расти прибыли и, соответственно, курсовая стоимость акций Интернет-компаний. К сожалению, подавляющее большинство инвесторов осознали ошибочность своих прогнозов слишком поздно – после того, как понесли убытки, исчисляемые сотнями миллионов долларов [3].

Признанием достижений корпораций, которые составляли ядро «новой экономики», стало включение ее ведущих представителей в индекс DowJones. Необходимо подчеркнуть, что на протяжении большей части его истории составляющие индекса выбирались из компаний, акции которых зарегистрированы на Нью-Йоркской фондовой бирже (NYSE). При этом в методологии расчета индекса никогда не существовало правила, которое бы устанавливало, что листинг на NYSE является обязательным условием для попадания в DowJones.

Включение в индекс DowJones компаний высоких технологий, а также наиболее успешных представителей розничной торговли и телекоммуникаций зафиксировало те изменения, которые произошли в американской экономике за последнее десятилетие XX в. Из индекса были удалены компании технической и нефтяной отраслей («Cevron», «GoodYear», «UnitedCarbide», «Sears»), поскольку в конце 90-х годов в них наблюдалась тенденция к снижению нормы прибыли.

Капитализация корпораций, добавленных в базу индекса DowJones, превышала 1 трлн. дол., а капитализация компаний, исключенных из индекса, составила менее 100 млрд. дол.[3]

Таким образом, отметим, что стремительный рост курсовой стоимости акций американских корпораций во второй половине 90-х годов XX в. имел как материальную, так и нематериальную основу. Составными частями последней являлись массированная обработка сознания инвесторов со стороны идеологов «новой экономики» и масштабная фальсификация финансовой отчетности корпораций. После того, как под воздействием разнообразных факторов произошло сдувание «мыльного пузыря», образовавшегося на фондовом рынке США в конце 90-х годов, акции высокотехнологичных компаний потеряли свыше 2/3 своей рыночной стоимости. Причем рынок акций компаний, олицетворявших «новую экономику», не восстановился и до настоящего времени.

Политика низких процентных ставок, проводимая ФРС США с целью оживления американской экономики, всплеск роста цен на рынке недвижимости и приток на него «горячих» денег с фондового рынка, а также экспансия банков в сфере ипотечного кредитования создали предпосылки для ипотечного кризиса, который стал предвестником глобальной финансовой катастрофы.

Отметим следующие особенности современных финансовых рынков:

- финансовые рынки стимулируют спекулятивную деятельность по созданию все больших объемов финансовых и денежных ценностей без одновременного создания добавленной стоимости; они, по сути, стали институтами по созданию фиктивной, а не реальной стоимости;

- ценообразование на финансовых рынках оторвано от реального стоимостного измерения активов, то есть разорвана связь между ценой актива и его реальной стоимостью. В условиях асимметрии информации цены активов формируются на основе ожиданий и субъективных оценок "игроков" рынка, а также спекулятивных мотивов;

- влияние информационных асимметрий на эффективность функционирования финансового рынка значительно больше, чем в других секторах;

- решения на финансовых рынках принимаются в основном под сильным давлением психологических факторов, а не рациональных оценок;

- финансовые рынки способны порождать само распространяющиеся паники;

- финансовые рынки страдают от проблемы коллективного действия, когда рациональное поведение рыночных «игроков» в совокупности приводит к иррациональному общему результату и субоптимальным последствиям для всей системы (в частности, к самопродуцируемому кризису).

В результате в ходе функционирования финансовых рынков появляются следующие проблемы:

1) международные финансовые потоки становятся все более спекулятивными по своему характеру;

2) финансовые потоки становятся все более волатильными и в ответ на разнообразные шоки - информационные, макроэкономических параметров, конъюнктуры, государственной политики и т. д. - могут демонстрировать неожиданные и резкие повороты в движении; в результате быстрые оттоки капитала провоцируют глубокие спады, которые не идут в параллели с реальными экономическими циклами, более мягкими по своей природе;

3) стимулы международных инвесторов расходятся со структурными потребностями реальной экономики страны, а их прибыли не зависят от прибыльности реальных инвестиционных проектов;

4) финансовые потоки двигаются не адекватно процессам в реальном секторе экономики, следовательно, усиливается отрыв от него финансовой сферы и накапливаются дисбалансы;

5) инвесторы все чаще отдают предпочтение краткосрочным вложениям в финансовые инструменты;

6) финансовые потоки все меньше реагируют на изменение параметров реальной экономики, а вместо этого на них влияют изменения в ожиданиях и субъективных оценках «игроков» рынка, которые в условиях асимметрии информации часто бывают ошибочными и провоцируют необоснованный, с фундаментальной точки зрения, рост или падение выпуска отдельных товаров, активов, секторов экономики или стран; это исключает возможность объективного ценообразования на данных рынках;

7) финансовыми рынками все больше управляют не рациональные, а иррациональные, субъективные, психологические факторы, делающие их уязвимыми к паническим проявлениям, эффектам заражения, эффектам «толпы», имеющим разрушительные последствия как для собственно финансовой, так и для всей экономической системы;

8) экономика, основанная на субъективных оценках, в условиях асимметрии информации имеет тенденцию к самоусилению колебаний (то есть к еще большему разогреву в фазе подъема и еще большему охлаждению в фазе спада);

9) поскольку финансовые рынки тесно вплетены в общеэкономические системы, любой внешний или внутренний шок может породить серьезный финансово-экономический кризис и оказать разрушительное влияние на экономику

Состояние мировой экономики сегодня находится в опасной фазе. Финансовые потрясения, происходящие в европейских странах, частично повлияли на экономику развивающихся стран, а также затронули и другие государства, обладающие более высокими уровнями доходов и до недавнего времени остававшиеся незатронутыми. Европейский экономический спад, а также замедление развития экономики в развивающихся странах в ближайшее время могут друг друга усугубить, что станет причиной еще более слабого экономического показателя и усложнения условий по восстановлению доверительных отношений участников мирового рынка.

Среднесрочные проблемы, касающиеся высокого уровня задолженности и при этом медленными темпами развития экономики в других государствах, имеющих высокие уровни доходов, до сих пор остаются не решенными и могут стать причиной возникновения факторов, которые станут толчком для внезапных и очень неблагоприятных экономических потрясений, что может привести к очередному кризису.

Причиной этого кризиса, может стать исчерпание возможностей существующей модели роста экономики по причине постоянного роста долгов. На данный момент государственные долги многих крупных постиндустриальных стран уже является ощутимым бременем, а это основной фактор риска в целом для всей мировой экономики. Разрастание кризисных ситуаций, повлияло на повышение во многих мировых регионах стоимости заимствований, что привело к резкому сокращению притока капитала в развивающиеся страны и падению индексов на рынках фондов.

Фондовый рынок ведет себя по-разному, здесь бывают периоды затишья и времена сильных движений. В период повышенной волотильности, приверженцам консервативных стратегий приходится просто уйти с рынка, заняв выжидательную позицию, а привыкшим спекулировать приходится пережидать период затишья.

Поддается прогнозированию фондовый рынок гораздо сложнее валютного. Если основные события (выступление глав ЦБ, публикация макроэкономических данных), влияющие на ситуацию на валютном рынке происходят, как правило, по расписанию, то события, оказывающие существенные влияния на колебания на фондовом рынке более непредсказуемы. Публикация, какой либо новости корреспондентами СМИ может за секунды обрушить котировки акции даже самой ликвидной компании.Эксперты не исключают, что мировой фондовый кризис уже в ближайшее время может перерасти в финансово-экономический, вызвать снижение инвестиций и замедление активности ведущих экономик

Для предупреждения финансовых кризисов в будущем необходимо: отделить финансовые рынки от реальной экономики и существенно ограничить спекуляции; ввести системы компенсации, которые будут стимулировать долгосрочные реальные инвестиции в экономику и достижение долгосрочной прибыльности финансовых вложений. Целесообразно повысить требования к размеру резервов банков в периоды экономического подъема, что будет иметь анти циклический эффект; ввести так называемый «налог Тобина» на трансакции на финансовых рынках, а также повысить налоги на прибыли компаний, занимающихся финансовыми спекуляциями. Кроме того, можно максимально ограничить объем вторичных и производных рынков финансовых инструментов. В новой, эффективной финансовой системе преимущественно должен быть представлен сегмент первичного финансирования реального сектора.

Список литературы:

1. Аршавский, А.Ю. Рынок ценных бумаг: Учебник для бакалавров / Н.И. Берзон, Д.М. Касаткин, А.Ю. Аршавский. - М.: Юрайт, 2013. - 537 с.

2.Гайдар, Е.Т. Кризисная экономика современной России. Тенденции и перспективы. / Е.Т. Гайдар - М.: Проспект, 2010. – 324 с.

3. Рубцов, Б. Современные фондовые рынки. Учебное пособие для вузов./ Б.Рубцов – М.: «Альпина Бизнес Букс», 2014. – 788 с.

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ИННОВАЦИОННОГО ПОТЕНЦИАЛА И ГОСУДАРСТВЕННОЙ ИННОВАЦИОННОЙ ПОЛИТИКИ

Тлеубердиева С.С.
Ст. преподаватель кафедры «Менеджмент», к.э.н.
Евразийский Национальный университет им. Л.Н. Гумилева

Научный потенциал, как и инновационная восприимчивость, также относится к характеристике организации. В некоторых зарубежных источниках научный потенциал считается исходной базой для инноваций, а высокий его уровень представляет собой одну из основных характеристик преуспевающих организаций. Высокий научный потенциал проявляется в наличии в организации достаточного количества научных и высококвалифицированных инженерных кадров и представляет собой условие для успешной генерации или воспроизведения новаций.

В данном случае научный потенциал организации можно рассматривать как составную часть инновационного потенциала, который отражает возможность создания, разработки новшеств для собственных нужд организации и поставки этих новшеств на рынок. Научный потенциал является характеристикой организации, которая напрямую зависит от внутренних факторов, к которым относятся кадровый, технический факторы, а также социально-психологический климат в коллективе, его структурный и социокультурный потенциал, финансирование НИОКР в организации. Научный потенциал зависит в большей степени от социально-культурных, социально-психологических, технических показателей эффективности, а к экономическим имеет меньшее отношение, нежели инновационная восприимчивость, которая ближе к экономическим, финансовым, политическим и организационным показателям эффективности.

Перечень структурных составляющих инновационного потенциала не исчерпывается инновационной восприимчивостью и научным потенциалом организации. В связи с тем, что одним из основных свойств инноваций является их рыночная востребованность, то инновации должны обладать не только новизной как ко всему обществу, так и по отношению к конкретной организации, но и удовлетворять рыночному спросу, то есть обладать рыночным потенциалом

как показателем эффективности работы организации, реализации её инновационного потенциала [1,с.9-12].

Государственная инновационная политика представляет собой совокупность мероприятий, направленных на активизацию инновационной деятельности, повышение ее эффективности и широкое использование результатов в целях ускоренного социально-экономического развития страны и наиболее полного удовлетворения общественных потребностей. Она включает три этапа:

– разработка научно обоснованных концепций (системы взглядов) развития инновационной деятельности – осуществляется на основе анализа состояния инновационного потенциала;

– определение основных направлений государственной поддержки инноваций;

– осуществление практических действий по реализации поставленных целей, направленных на повышение инновационной активности.

Выделяется ряд необходимых условий (рисунок 1), создаваемых государством для стимулирования инновационной деятельности, классифицируемых как экономические, финансовые, организационные и нормативно-правовые.



Рисунок 1. Условия, создаваемые государством для стимулирования инновационной деятельности

Примечание – составлено автором на основе источника [2]

Инновационная политика рассматривается с двух сторон – стратегической и тактической. Основу стратегиигосударственной инновационной политики

формируют долгосрочные концепции социально-экономического и общественно-политического развития страны. Выбор стратегии инновационной политики основывается на определении основных направлений государственного регулирования инновационной деятельности и принятии методов развития и использования научного потенциала, установлении основных целей инновационного развития в соответствии с социально-экономическими целями. Тактикаосновывается на определении текущих целей и конкретных мероприятий, которые обеспечивают достижение этих целей с наибольшей эффективностью. К тактическим средствам относятся финансирование исследований и проектно-конструкторских разработок, материально-техническое и информационное обеспечение, подбор кадров, создание правовых и организационных условий для реализации мероприятий инновационного развития.

Научно-техническое лидерство связано с эффективностью государственной инновационной политики, методами ее формирования и основными направлениями поддержки инноваций. В международном масштабе оно проявляется в виде расширения экспорта научно-технических информационных результатов (лицензий, патентов и др.), увеличения экспорта готовых новшеств, широкого оказания безвозмездной научно-технической инновационной помощи другим странам. Научно-техническое лидерство представляет собой доказательство достоверности выбранного стратегического курса и тактических действий по формированию и осуществлению государственной инновационной политики. Научно-техническое лидерство является следствием правильного выбора направлений исследований (применения селективного и фронтального методов). Правильный выбор должен привести к лидерству по тем направлениям, по которым имеется приоритет в развитии.

Основным направлением государственной инновационной политики является создание благоприятных экономических, правовых, организационных, информационных и социально-психологических условий для осуществления инновационных процессов. Данные условия и разнообразные методы формирования инновационной политики определяют основные направления государственной поддержки инноваций. К основным направлениям государственной поддержки инноваций относятся:

1) содействие развитию научных исследований (фундаментальных, поисковых, прикладных), прежде всего в перспективных направлениях;

2) кадровое обеспечение инновационной деятельности;

3) формирование государственных заказов в виде контрактов на проведение инновационных разработок, обеспечивающих начальный спрос на многие новшества, которые затем находят широкое распространение на рынке (внутреннем и внешнем);

4) применение фискальных и прочих инструментов государственного регулирования, формирующих стимулирующие воздействия внешней среды,

которые обусловливают необходимость и эффективность инновационных решений отдельных фирм (предприятий);

5) участие государства в роли посредника в организации эффективного взаимодействия различных секторов науки (академического, отраслевого, вузовского и заводского) и стимулировании кооперации в области инновационных разработок между промышленными фирмами (предприятиями, акционерными обществами) и высшими учебными заведениями (университетами, академиями, институтами);

6) координацию инновационной деятельности в регионах;

7) создание правовой базы инновационной деятельности;

Последние два направления важны с точки зрения степени участия государства в поддержке инновационной деятельности. Ведь правовое регулирование инновационных процессов является исключительной прерогативой государства, а регулирование международных связей в области инновационных процессов в основном также осуществляется государством [6, с.54-56].

Таким образом, можно сделать следующие выводы:

– Создание и использование инноваций обусловлено конкурентной борьбой товаропроизводителей, возможности получения дополнительной прибыли, радикальной основой инноваций, благодаря которой небольшое предприятие может превратиться в ведущую корпорацию;

– В основу классификационной системы инноваций были заложены такие признаки, как степень новизны, способность к распространению, форма реализации содержания, характер удовлетворяемой общественной потребности, приоритет появления.

– К основным направлениям государственной поддержки инноваций относятся содействие развитию научных исследований, кадровое обеспечение инновационной деятельности, формирование государственных заказов в виде контрактов на проведение инновационных разработок, участие государства в роли посредника в организации эффективного взаимодействия различных секторов науки, координацию инновационной деятельности в регионах, создание правовой базы инновационной деятельности.

Список литературы:

1.Инновационный менеджмент: учебное пособие/ А.М.Мухамедьяров. – Москва, 2008г.

2.Государственное регулирование экономики: учебник/ Морозова Т.Г. – М: ЮНИТИ-ДАНА, 2002г.

ПУТИ ПРЕДОТВРАЩЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОГО УЩЕРБА В РЕЗУЛЬТАТЕ КОРРУПЦИОННЫХ ПРАВОНАРУШЕНИЙ

Олейник Л.В., ст. преподаватель кафедры экономики и менеджмента, магистр экономики и бизнеса

Пичугина М., студентка специальности «Экономика»
Рудненский индустриальный институт

Термин «коррупция» происходит от латинского слово «соггитреге» по смыслу означает «разрушение организма государства, общественных отношений», как значение термина «подкуп» - термин, обозначающий обычно использование должностным лицом своих властных полномочий и доверенных ему прав в целях личной выгоды, путём обмана, вымогательства, волокиты, противоречащие законодательству и моральным нормам. Наиболее часто термин применяется по отношению к бюрократическому аппарату и политической элите. Соответствующий термин обычно имеет более широкую семантику, вытекающую из первичного значения исходного латинского слова, а также неэтическое поведение.

Закон Республики Казахстан «О борьбе с коррупцией» дает следующее определение коррупции - это «...не предусмотренное законом принятие лично или через посредников имущественных благ и преимуществ лицами, выполняющими государственные функции, а также лицами, приравненными к ним, с использованием своих должностных полномочий и связанных с ними возможностей либо иное использование ими своих полномочий для получения имущественной выгоды, а равно подкуп данных лиц путем противоправного предоставления им физическими и юридическими лицами указанных благ и преимуществ» [1].

Международно-правовое определение коррупции, использующиеся в документах ООН, выглядит следующим образом: коррупция – этозлоупотребление государственной властью для получения выгоды в личных целях, в целях третьих лиц и групп.В коррупции может быть замешан любой человек, наделенный властью над распределением каких-либо ресурсов, которые ему не принадлежат, по своему усмотрению. Например, чиновник, депутат, судья, сотрудник правоохранительных органов, администратор, экзаменатор, врач и другие.

Основная причина коррупции - возможность получения экономической выгоды, связанной с использованием властных полномочий, а главный сдерживающий фактор - риск разоблачения и наказания.

Коррупция является огромным препятствием на пути к экономическому росту и развитию.Проблема коррупции превратилась в проблему мирового масштаба, поскольку она присуща всем странам, независимо от их политического устройства и уровня экономического развития, имеет место и в демократических государствах с рыночной экономикой.

Коррупция оказывает большое влияние на все сферы общества: экономику, политику, социальную сферу, а негативные последствия, порождаемые этим явлением, не только препятствуют прогрессивному развитию общества, но и представляют реальную угрозу интересам национальной безопасности нашего государства.

Коррупция тормозит процесс социально экономического развития, строительства рыночной экономики, привлечения инвестиций. Негативно воздействует на политические и общественные институты демократического государства, представляет собой серьезную угрозу будущему развитию страны.

Коррупция как социальное явление продолжает существовать в настоящее время практически во всех странах мира независимо от политического развития, в том числе и в Казахстане, различается лишь масштабами.

Борьба с коррупцией определена в качестве одного из основных приоритетов государственной политики в Казахстане.Главой государства на Совете безопасности были определены пять сфер, которые подвержены коррупции. Это коррупция, связанная с налоговыми органами, таможенная сфера, вопросы, связанные с оформлением земельных участков, в области земельных отношений. Рисковой зоной является сфера госзакупок. Т.е. это те сферы, с которыми наши граждане сталкиваются постоянно, и которые являются рисковыми [2].

Так, по данным комитета по правовой статистике и учетам Генеральной прокуратуры в 2016 году количество лиц, осужденных за коррупционные преступления, составило 910 человек, из них служащих центральных государственных органов - 520, местных исполнительных органов - 238, иных - 152. Среди самых коррумпированных госорганов - Министерство внутренних дел, причем большинство - сотрудники подразделений административной полиции, Министерство юстиции - в частности, сфера уголовно-исполнительной системы, Министерство финансов - органы государственных доходов, где уровень коррупции на протяжении двух лет остается неизменным. В местных исполнительных органах удалось снизить «мздоимство» в сферах культуры, здравоохранения, социальной защиты, финансов, предпринимательства. Основная часть попавшихся на взятках служащих местных органов власти - это работники организаций образования и аппаратов акимов, причем в сфере деятельности организаций образования больше всего коррупции подвержены служащие дошкольных учреждений.
Борьба с коррупцией определена в качестве одного из основных приоритетов государственной политики в Казахстане [3].

Коррупция вызывает:

- неэффективное распределение и расходование государственных средств и ресурсов;
- неэффективность коррупционных финансовых потоков с точки зрения экономики страны;
- потери налогов, когда налоговые органы присваивают себе часть налогов;
- потери времени из-за чинимых препятствий, снижение эффективности работы государственного аппарата в целом;
- разорение частных предпринимателей;
- отток квалифицированных кадров в другие страны;
- снижение инвестиций в производство, замедление экономическогороста;
- понижение качества общественного сервиса;

- нецелевое использование международной помощи развивающимся странам, что резко снижает её эффективность;

- неэффективное использование способностей индивидов: вместо производства материальных благ люди тратят время на непродуктивный поиск ренты;

- рост социального неравенства;

- усиление организованной преступности - банды превращаются в мафию;

- ущерб политической легитимности власти;

- снижение общественной морали.

По данным Международного валютного фонда, из-за коррупции мировой ВВП ежегодно теряет около двух процентов, что эквивалентно 1,5-2 триллионам долларов. Если провести аналогичные расчеты на примере Казахстана, то ежегодные потенциальные потери составляют около 3,8 миллиарда долларов.Ущерб Казахстану из-за коррупционных преступлений составил более $7,5 млрд в 1994-2013 годы. Коррупционные преступления нанесли Казахстану ущерб на девять с половиной миллиардов тенге в 2015 году.В 2016 году ущерб от коррупции составил 13,6 млрд тенгеиз них возвращено в госказну всего 5,3 млрд тенге.

Ущерб от коррупции в сфере госзакупок в 2016 г. составил более чем 7 млрд. тенге, передает корреспондент KZinform со ссылкой на официального представителя финансовой полиции РК Мурата Жуманбая.По его информации, система госзакупок в Казахстане в настоящее время самая уязвимая для проявлений коррупции. За последние 4 года финпол выявил почти 1,8 тысяч фактов коррупции в этой сфере. Ущерб, нанесенный государству, оценивается более чем в 7 млрд. тенге.Жуманбай отметил, что из всех коррупционных преступлений, выявленных в прошлом году в системе госзакупок, 78% совершены служащими местных органов исполнительной власти, в том числе акимами и их заместителями. Анализ коррупционных преступлений в сфере госзакупок показывает, что так же наиболее часто преступления совершаются в строительной отрасли и сфере ЖКХ, на долю которых приходится 113 и 46 выявленных фактов соответственно [4].

Выявленный ущерб в ходе реализации государственных программ исчисляется миллиардами тенге, однако большая часть расхищенных денег возвращается путем наложения ареста на имущество и активы взяточников; 70% ущерба от коррупции при исполнении государственных программ возвращается в казну.

По мировому индексу восприятия коррупции Казахстан в 2015 году занял 140-е место из 170 стран. Индекс Казахстана упал на 7 позиций, поскольку в 2012 году у страны было 133-е место. Грузия, Россия, Армения - поднялись выше, поскольку у них ситуация улучшилась. В Казахстане 70-80% коррупционных преступлений выявлено в госорганах.Как следует из данных Transparency International, Казахстан разделил показатели по индексу коррупции с такими странами, как Гондурас, Лаос, Уганда.По индексу восприятия

коррупции высокие рейтинги присвоили Дании, Финляндии, Швеции, Норвегии, Сингапуру, Швейцарии, Австралии, Канаде и Германии[4].

Отметим следующие экономические последствия коррупции:

- расширение теневой экономики приводит к уменьшению налоговых поступлений и ослаблению бюджета. Государство теряет финансовые рычаги управления экономикой;

- нарушение конкурентных механизмов рынка приводит к тому, что, в выигрыше оказывается не тот, кто конкурентоспособен, а тот, кто сумел получить преимущество за взятки, замедляется появление эффективных частных собственников. Это влечет к снижению эффективности рынка и дискредитации идеи рыночной конкуренции в целом. Ухудшается инвестиционный климат, не решаются проблемы преодоления спада производства, обновления основных фондов;

- неэффективное использование бюджетных средств, в частности, при распределении государственных заказов и кредитов, приводит с снижению качества и объема социальных услуг и благ, которые предоставляет государство своим гражданам и бизнесам;

- повышение цен является следствием коррупционных накладных расходов и в итоге страдает потребитель;

- потеря доверия к власти в целом участников рынка возникает, как следствие потери доверия к способности власти устанавливать и соблюдать честные правила игры;

- расширение коррупции в неправительственных, неприбыльных, общественных организациях ведет к уменьшению эффективности их работы. Эти организации крайне редко отстаивают права своих участников и граждан.

В условиях модернизации экономики и масштабных социальных преобразований в Казахстане была все более очевидна потребность в целостной антикоррупционной стратегии, тесно увязанной с современной социально-экономической политикой государства.В связи с этим, 26 декабря 2014 года утверждена новая Антикоррупционная стратегия Республики Казахстан на 2015-2025 годы.

Целью Стратегии является повышение эффективностиантикоррупционной политики государства, вовлечение в антикоррупционное движение всего общества путем создания атмосферы «нулевой» терпимости к любым проявлениям коррупции и снижение в Казахстане уровня коррупции.

Ключевыми направлениями противодействия коррупции, определенными Стратегией, являются:

- противодействие коррупции в сфере государственной службы;

- внедрение института общественного контроля;

- противодействие коррупции в квазигосударственном и частном секторе;

- предупреждение коррупции в правоохранительных и судебных органах;

- формирование уровня антикоррупционной культуры;

- развитие международного сотрудничества по вопросам противодействия коррупции.

- предлагается ввести принцип презумпции вины в случае обвинения госслужащего в этических правонарушениях, которые вызывают наибольшую критику со стороны населения, - использование служебного автотранспорта в личных целях, грубость в обращении с гражданами и коллегами, управление автотранспортом в состоянии алкогольного опьянения.

- предлагается законодательно закрепить персональную дисциплинарную ответственность непосредственных руководителей за совершение подчиненными коррупционных правонарушений, должностных лиц квазигосударственного сектора за оказание неправомерного предпочтения или явного воспрепятствования в реализации прав граждан и предпринимателей.

- предлагается перевести отдельные составы уголовных преступлений, предусматривающих причинение ущерба в особо крупном размере, в перечень коррупционных. Также согласно международной практике, которая себя зарекомендовала, законодательно урегулировать институт лоббизма [5].

В части организационных мер предлагается улучшить социальное обеспечение государственных служащих, но предварительно сократить госаппарат, оставив самых достойных.

По мнению заместителя директора по международному сотрудничеству и внедрению Института экономики КН МОН РК Аксаны Паназбековой, перенос зарубежной модели на казахстанскую почву не является эффективным шагом. «Нужно разрабатывать антикоррупционную стратегию с учетом наших возможностей, менталитета и правовых актов. Необходимо устранить причины, которые порождают коррупцию», - считает она.Она также отметила, что эта стратегия должна подкрепляться рядом законодательных актов. Среди них могут быть законы о лоббизме, о конфискации имущества и доходов, приобретенных в результате незаконных сделок; введение ограничения для чиновников переходить на работу после увольнения с государственной службы в коммерческие организации и так далее [5].

Список литературы:

1. Закон Республики Казахстан «О борьбе с коррупцией»;

2.Антикоррупционная стратегия Республики Казахстан на 2015-2025 годы;

3.Программы противодействия коррупции партии «НурОтан» на 2015-2025 годы;

4.https://lsm.kz/usherb-ot-korrupcii-vozmeshen-gosudarstvu-lish-na-39;

5.«О новой идеологии Агентства по делам государственной службы и противодействию коррупции Республики Казахстан», (Астана, 2014 г.).

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ МЕХАНИЗМА УГОЛОВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЗА НАЛОГОВЫЕ ПРЕСТУПЛЕНИЯ В ДОНЕЦКОЙ НАРОДНОЙ РЕСПУБЛИКЕ

Соповский Артур Юрьевич**,**

студент 4 курса
Подмаркова Ирина Павловна,
доцент кафедры экономико-правовых дисциплин, к.э.н., доц.,
ГОУ ВПО «Донбасская юридическая академия», г. Донецк, ДНР

Актуальность проблемы. Налоговые преступления – это общественно опасные деяния, связанные с уклонением юридических и физических лиц от уплаты налогов, сборов и иных обязательных платежей, установленных действующим законодательством. Неуплата налогов приводит к сокращению возможностей государства эффективно выполнять свои функции и защищать интересы общества и каждого человека в отдельности. Налоговые преступления непосредственно посягают на экономическую безопасность государства, являются «экономическим базисом» общеуголовной и насильственной преступности, поскольку большая часть сокрытых доходов оседает в криминальном секторе экономики. Это повышает общественную опасность как правонарушений в области налогового законодательства, так и налоговых преступлений в особенности.

Основное содержание.Процесс формирования норм налогового законодательства выявил особую актуальность установления ответственности за налоговые нарушения. Прямая зависимость государственного бюджета от налоговых поступлений сделала такого рода ответственность одной из главных составляющих системы налоговых правоотношений и потребовала ее глубокой правовой регламентации. Согласно ст. 50 Конституции Донецкой Народной Республики (ДНР) каждый обязан платить законно установленные налоги и сборы[1].

Налоговая система ДНР начала формироваться с 2014 г. практически с нуля и постоянно совершенствуется. В октябре 2014 г. Министерством доходов и сборов ДНР было принято Временное положение о налоговой системе ДНР (действовало до 19.01.2016 г.) с целью обеспечить наполнение доходной части бюджета Республики. В настоящее время в Республике действует Закон ДНР «О налоговой системе» от 18.01.2016 года № 99-IНС [2] (далее – Закон).

За неисполнение обязанности по уплате налогов виновное лицо несет ответственность. Ответственность в сфере налоговых правоотношений может быть налоговой, административной или уголовной. Налоговая ответственность включает штрафы и пени, предусмотренные Законом. Уголовная ответственность предусмотрена рядом статей гл. 22 Уголовного кодекса ДНР (УК ДНР) – за уклонение от уплаты налогов и сборов физическими (ст. 220 УК ДНР) и юридическими лицами (ст. 221 УК ДНР), неисполнение налоговым агентом обязанностей по их исчислению, удержанию или перечислению в соответствующий бюджет (внебюджетный фонд) (ст. 222 УК ДНР), а также за сокрытие налогоплательщиком денежных средств либо имущества, необходимых для взыскания недоимки (ст. 223 УК ДНР)[3].

Уголовную ответственностьв соответствии с УК ДНР несут только физические лица. Это могут быть:

- руководители и главные бухгалтеры, если нарушение допущено организацией;

- индивидуальные предприниматели, если нарушение допущено ими при осуществлении предпринимательской деятельности;

- физические лица, уклоняющиеся от уплаты подоходного налога и ряда других налогов (на землю, транспортный, и др.).

Ст. 77 УК ДНР предусматривает освобождение от уголовной ответственности по делам о преступлениях в сфере экономической деятельности, в частности, в отношении налоговых преступлений. Так, лицо, впервые совершившее преступление, предусмотренное статьями 220-222 УК ДНР, освобождается от уголовной ответственности, если ущерб, причинённый бюджетной системе ДНР в результате преступления, возмещён в полном объеме. Лицо, впервые совершившее преступление, предусмотренное ст. 223 УК ДНР, освобождается от уголовной ответственности, если возместило ущерб, причинённый гражданину, организации или государству в результате совершения преступления, и перечислило в государственный бюджет денежное возмещение в размере пятикратной суммы причиненного ущерба либо перечислило в государственный бюджет доход, полученный в результате совершения преступления, и денежное возмещение в размере пятикратной суммы дохода, полученного в результате совершения преступления.

Практика показывает, что налоговые преступления очень редко доводятся до суда, а судебные решения, предусматривающие санкции в виде ограничения или лишения свободы виновного лица, выносятся в единичных случаях. Максимально возможные наказания за налоговые преступления соответствуют категории преступлений небольшой и средней тяжести (согласно ст. 15 УК ДНР). Однако ущерб для экономики государства от таких преступлений может быть значительным и исчисляться миллионами рублей. То есть, соотношение между наказанием и ущербом для государства явно несопоставимо, поэтому такое наказание недостаточно удерживает должностных лиц предприятий и организаций и предпринимателей от совершения налоговых правонарушений и преступлений. Кроме того, большая часть налоговых преступлений остается латентными, т.е., даже не выявляется.

Также следует отметить, что привлекаемые к ответственности лица в ряде случаев при совершении налоговых преступлений могли действовать по прямым или непрямым указаниям собственников организации, вину которых доказать достаточно сложно. Имели место также случаи, когда главный бухгалтер или даже несколько сотрудников бухгалтерии выступают в роли «козлов отпущения» за правонарушения, совершаемые по прямым указаниям собственника, или даже непосредственно собственником в обход бухгалтерии, однако в силу личных связей собственнику удается легко избежать ответственности.

Поэтому считаем целесообразным расширить круг субъектов налоговых преступлений за счет распространения уголовной ответственности за такие преступления и на юридических лиц. Подобная практика в отношении

юридических лиц (организаций, корпоративных образований) предусмотрена в уголовном законодательстве ряда современных государств: Австралии, Азербайджана, Великобритании, Бельгии, Венгрии, Индии, Израиля и др. [4].

Такой подход не является принципиально новым. Так, в законодательстве средневековой и императорской России, как отмечается в научной литературе, можно отыскать уголовные санкции в отношении коллективных образований (в Пространной Русской Правде (ст. 3 - 6), в ст. 60 - 62 гл. XXI «О разбойных и татиных делах» Соборного уложения 1649 г. и др.)[5].

Также, в частности, в нормативно-правовых актах Российской Федерациии ДНР можно обнаружить санкции, которые, по сути, являются уголовно-правовыми и применяются в отношении юридических лиц. Например, в абз. 2 ст. 9 Закона ДНР«О противодействии экстремистской деятельности» (полностью идентичен соответствующему ФЗ РФот 25 июля 2002 г. № 114-ФЗ) в случае осуществления общественным или религиозным объединением, либо иной организацией экстремистской деятельности предусмотрена такая мера, как ликвидация данного субъекта [6]. Такую форму ответственности в юридической литературе называют квазиуголовной.

В настоящее время на уровне таких международных организаций, как Организация Объединенных Наций, Организация экономического сотрудничества и развития, Совет Европы, принято значительное число конвенций по вопросам установления ответственности юридических лиц за коррупционные и экологические преступления, терроризм и киберпреступность[7].

Виновность юридического лица целесообразно определять исходя из виновности его должностных лиц, которые осуществляют руководство этим юридическим лицом согласно закону, его учредительным документам (договору, доверенности и т.п.) либо которые фактически контролируют и направляют его деятельность.

Определяя формы реализации уголовной ответственности и виды наказания за налоговые преступления применительно к юридическим лицам, следует предусмотреть, помимо штрафных санкций, и такие меры, как:

- лишение юридического лица дополнительных гарантий, в частности, по максимально допустимому числу осуществляемых в течение года налоговых проверок (для организаций действующим законодательством предусмотрено не более двух проверок в год);

- принудительная ликвидация юридического лица в случаях, когда балансовая стоимость его активов по данным бухгалтерского учета меньше суммы недоимки (с учетом штрафов и пеней) – в случае финансирования терроризма, экстремистской деятельности, незаконного отмывания денежных средств, загрязнения окружающей среды, систематического нарушения правил техники безопасности и условий труда и во всех других ситуациях, когда убытки для общества от деятельности таких организаций превышают выгоды от их существования;

- принудительная передача доли в собственности или 100% собственности юридического лица государству или соответствующему муниципальному образованию, на территории которого зарегистрировано юридическое лицо, - в случаях, когда балансовая стоимость его активов по данным бухгалтерского учета меньше суммы недоимки (с учетом штрафов и пеней), либо когда уклонение от уплаты налогов допущено в особо крупном размере повторно в течение трех лет (передается доля в собственности, соответствующая сумме недоимки с учетом штрафов и пеней по отношении к сумме уставного капитала) – для юридических лиц, ликвидация которых может создать социальные или экологические проблемы.

Последняя из предложенных мер, среди прочего, будет способствовать решению проблемы национализации предприятий, прекративших свою деятельность в период после провозглашения независимости ДНР, а также субъектов хозяйствования, уклоняющиеся от уплаты налогов в республиканский и местные бюджеты ДНР.

Выводы. Реализация предложенных мер на практике будет способствовать повышению эффективности борьбы с налоговыми преступлениями, обеспечит пополняемость бюджета ДНР, позволит повысить уровень социального обеспечения и социальной защиты населения, финансирования бюджетных учреждений и структур, повысит правосознание налогоплательщиков и уровень налоговой дисциплины.

Список литературы

1. Конституция Донецкой Народной Республики от 14 мая 2014 года.

2. О налоговой системе: Закон Донецкой Народной Республики от 18 января 2016 года № 99-IНС.

3. Уголовный кодекс Донецкой Народной Республики(по состоянию на 03.05.2015 г.).

4.Назаренко Б.А. Уголовная ответственность юридических лиц за налоговые преступления: pro et contra // [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://отрасли-права-рф/article/14414

5. Кабышева Е.В. Принцип справедливости и уголовная ответственность юридических лиц (теоретический дискурс) // Ленинградский юридический журнал. - 2014. - № 2 / СПС «КонсультантПлюс».

6. О противодействии экстремистской деятельности: Закон Донецкой Народной Республикиот 29.05.2015№ 51-IНС.

7. Конвенция Организации Объединенных Наций против коррупции: принята в г. Нью-Йорке 31.10.2003 Резолюцией 58/4 на 51-м пленарном заседании 58-й сессии Генеральной Ассамблеи ООН // Бюллетень международных договоров. - 2006. - № 10. - Октябрь. - С. 7-54.

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ МЕХАНИЗМЫ И НАПРАВЛЕНИЯ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ АГРОПРОМЫШЛЕННЫХ ТЕРРИТОРИЙ

И ПОСЕЛЕНИЙ.

СулиминВ.В., доцент кафедры ГМУ
СидороваА.З., студент кафедры ГМУ
НазаровА.Д., студент кафедры бизнес-информатики
Уральский государственный экономический университет, г. Екатеринбург

Устойчивое развитие сельских территорий является одной из главных стратегических целей актуальной на сегодня государственной политики Российской Федерации, условием для снабжения продовольственной безопасности государства , повышения конкурентоспособности российского АПК и экономики в целом, улучшения благополучия граждан.

Устойчивое развитие сельских территорий это целенаправленный процесс стабильного развития аграрного общества , обеспечивающий экономически аргументированное расширенное воспроизводство, повышение уровня и улучшение качества жизни сельского населения при сохранении природно-ресурсного, историко-культурного и духовно-нравственного потенциала сельской местности.

Сельские территории выполняют целый ряд важных общенациональных функций: производственную, демографическую, трудоресурсную, жилищную, пространственно –коммуникационную и функцию соблюдения порядка над сельской территорией.

Существует ряд обстоятельств , характеризующих состояние и развитие сельских территорий (рисунок 1).Географические факторы- величина сельской территории, её месторасположение (близость к большим населенным пунктам, индустриальным центрам, узлам транспортного сообщения) наличие природных ресурсов и потенциальной вероятности их использования и тд.

Демографические факторы- количество проживающего населения, его возрастные и социальные характеристики, форма расселения людей на сельской территории и т.д.

Хозяйственные факторы- объединенные интересы людей в производственной и другой хозяйственной деятельности, осуществляемой на сельской территорий и т.д.

Инфраструктурные факторы- развитие социальной, инженерной И транспортной инфраструктуры сельской территории [2]

Сельские поселения и городские области во многом зависят от поддержки вышестоящих бюджетов. В целом по стране доходы более чем половины муниципальных образований не превышают 30% в структуре их сметы. Особенно нелегко сельским поселениям. У 8009 из 18954 сельских поселений свои личные доходные составляют от 10% до 30% прибыльной части бюджета, у 3150 - менее 10 %.Мониторинг местных материально-денежных сбережений за 2011 год показал, что доходные активы местных бюджетов сильно отличаются в зависимости от типов городских образований: в бюджетах городских округов налоговых доходных муниципальных районов аккумулируются 64,6% , в

бюджетах муниципальных районов – 26, 3% и только 9,1% - в бюджетах поселений. В общем объеме поступивших в 2011-м году собственных доходов местных бюджетов налоговые и неналоговые доходы составляют 39,3% , межбюджетные трансферты- 60,7%. В структуре межбюджетных трансфертов удельный вес дотаций- 22%, субсидий- 29%, субвенций -40% [5].

Показатель по субвенциям существенно превышает другие , что обосновано передачей на уровень муниципальных районов ряда государственных полномочий и возможностей сельских поселений. В итоге имеет место зависимость муниципального образования от дотаций и от субвенций при выполнении делегированных ему полномочий.

Поэтому необходимо создать такой механизм выравнивания бюджетной обеспеченности на муниципальном уровне, который был бы сориентирован на повышение самодостаточности и самообеспеченности местных бюджетов.

Устойчивое развитие деревенских территорий требует постоянного модернизирования развития и повышения механизма развития, решающего комплекс задач и вопросов, связанных с выбором направлений и инструментов их развития, исходя из действующей финансово -экономической, социальной, демографической, экологической ситуации с учетом специфики и особенностей территориальных образований.

Основными институциональными причинами , влияющими на социально - экономическое развитие сельских территорий , являются эффективная организация власти и управления на всех уровнях: развитие местного самоуправления, общественных и квалифицированных организаций на селе ; модернизированное развитие законодательной базы процесса развития деревенских территорий; развитие информационно- консультационной деятельности на сельских территориях и другие . Решение стратегических задач социально-индустриального процесса формирования- прогнозирует сохранение сельской территории, как местности максимально подходящей для проживания населения и производства экологически чистой аграрной продукции. Развитие сельских территорий предполагает модернизированное развитие институциональных условий аграрного развития, и прежде всего улучшающих доступ сельских жителей к земляным , финансовым, материально –техническим и информационным ресурсам.

Основу стабильного формирования процесса развития сельских территорий составляют эффективно работающая индустриальная экономическая политика , успешно функционирующие транспортная и инженерная инфраструктура и общественная сфера, благоприятная экологическая среда и хорошая демографическая ситуация.

Сущность экономически индустриального механического приспособления, задает совместность индустриальных экономически возможных резервов и методик их взаимодействия для воплощению с реализацией предоставленного экономически индустриального процесса[1].

Механизм стабильного формирования процесса деревенских земельных участков есть развивающуюся систему, состоящую из набора комплекса наборов

правовых, организационных, индустриальных и финансово-бюджетных составляющих (инструментов, форм, методов) направленных на действенное внедрение по природе естественных, трудовых, вещественных и денежных возможных резервов сельской территории в процессе их развития.

Механизм стабильного формирования сельских территорий предполагает развитие институциональных, индустриальных, общественных , демографических и экологических факторов . Он должен соответствовать задачам и требованиям нормативных правовых актов всех уровней власти.

Алгоритм формирования эффективного механизма устойчивого развития сельских территорий представлены на рисунке 2.

В целях обеспечения реализации приоритетных направлений и механизма устойчивого развития сельских территорий, целесообразно использовать 4 основные группы инструментов:

- совершенствование нормативной правовой базы развития сельских территорий на федеральном, региональном и местном уровне;
- оптимизация финансово -бюджетных отношений по развитию сельских территорий на всех уровнях;
- совершенствование форм и методов экономического развития сельских территорий;
- повышение эффективности работы органов законодательной и исполнительной власти всех уровней, предприятий, организаций и ведомств, обеспечивающих устойчивое развитие сельских территорий.

Важным устойчивого развития сельских территорий является развитие государственно-частного сотрудничества.

Государственно-частное партнерство есть институциональный и в организованный сформированный альянс государственной власти и частного коммерческого бизнеса с определенной целью реализации, воплощению общественно важных проектных программ в широком спектре сфер деятельности- от формирования процесса стратегически важных отраслей экономики до предоставления общественных услуг в масштабах всей страны или отдельных территорий [3].

Накопленный к данному времени арсенал форм и известных методик государственно -частного партнерства дает возможность при сохранении важных национальных объектов в государственной собственности передавать полномочия собственника частному сектору. Имеются ввиду, в первую очередь , такие функции , как сооружение, использование и содержание объектов производственной, транспортной и социальной инфраструктуры, а так же управление ими. Таким образом, в традиционно государственную сферу индустриальной экономической политики привносятся частные товары и услуги, что формирует условия для эффективного функционирования указанных объектов, оптимального управления ими, рационального использования ресурсов [1,4].

Таким образом, реализация комплекса методов по устойчивому процессу развития агропромышленных территорий и поселений позволит удовлетворить

и обеспечить сельское население достаточной занятостью, оптимальным уровнем зарплаты , что должно способствовать повышению их жизненного уровня.

Список литературы:

1. Артамонов А.Д. Политика развития сельских территорий России: поселения XXI века.[Текст] / А.Д. Артамонов, О.И. Бетин, И.Я. Богданов, А.В. Гордеев, А.В. Мерзлов, И.И. Сергеев // Тамбов: ООО «Издательство Юлис», 2005. 384с.

2. Грекова Н.С. Малый бизнес как компонент устойчивого развития сельских территорий / Н.С. Грекова, А.Н. Греков Международный научный институт «EDUCATIO».2014.№6.С.33-35.

3. Греков А.Н. Основные направления и инструменты обеспечения устойчивого развития сельских территорий / Наука и безнес: пути развития. 2014. №1(31). С.62-68.

4. Концепция устойчивого развития сельских территорий Российской Федерации на период до 2020г. [Электронный ресурс].Режим доступа: http://www.mcx.ru /.

5. Министерство финансов РФ. Официальный сайт Министерства финансов РФ, 2015. Режим доступа: http://www.minfin.ru.

6. В.В. Сулимин «Программы устойчивого развития» Ирбитского муниципального образования Св. обл. до 2020года. 147 стр./Уральское издательство 2011.

РЕАЛИЗАЦИЯ КЛАСТЕРНОЙ ПОЛИТИКИ В РЕСПУБЛИКЕ КАЗАХСТАН

Таксырбай Ж.Ж.
Студент 3 курса, специальности «Государственное местное управление»
Научный руководитель:Тлеубердиева С.С.
Ст. преподаватель кафедры «Менеджмент», к.э.н.
Евразийский Национальный университет им. Л.Н. Гумилева

Инновационная политика на региональном уровне. В целях реализации комплексного подхода к использованию инструментов поддержки инновационной деятельности, расширению практики государственно-частного партнерства целесообразно обеспечить содействие в разработке региональных программ и стратегий инновационного развития с привлечением заинтересованных научных и образовательных организации, предприятий, институтов развития.

Для реализации региональной инновационной стратегии нужно направлять координационные усилия по созданию инновационной инфраструктуры, развития инновационного предпринимательства, улучшения

взаимодействия региональных администраций с существующими компонентами инновационной инфраструктур: научно-исследовательскими и образовательными центрами, инновационной инфраструктуры, инфраструктуры финансирования инноваций, инновационными компаниями.

Для успешных и наиболее инновационно-активных регионов с развитой инновационной инфраструктурой, предприятиями высокотехнологического бизнеса, научным и образовательным секторам должны быть выделены, сформированы и реализованы проекты инновационных центров, объединяющих имеющихся в субъектах РК объекты государственной и региональной, образовательной. научной и инновационной инфраструктуры. Такая конкуренция усилий и координация вложений в отдельные компоненты подобных проектов инновационных центров позволит учитывать успехи регионов в повышении инновационной активности при реализации государственных мер поддержки образования, науки и инновации.

Помимо финансовой и организационной поддержки регионов для создания инфраструктуры, так и на этапе формирования центров инновационного роста предлагается учитывать показатели инновационной активности региона в числе показателей для оценки эффективности деятельности органов исполнительной сласти субъектов страны, а также развития инновационных территориальных кластеров.

Развитие инновационных кластеров. Концепция долгосрочного социально-экономического развития РК 2020г., предусматривал создание сети территориально-производственных кластеров, который реализует конкретный потенциал территории, формирование ряда инновационных высокотехнологических кластеров в северо-восточной и юго-западной части Казахстана.

К настоящему времени использование кластерного подхода уже заняла одно из ведущих мест в стратегиях социально-экономического развития ряда субъектов страны и муниципальных образований. Ряд проектов развития территориальных кластеров реализуется в инновационном порядке, в том числе с использованием инструментов программы поддержки малого и среднего предпринимательства.

Реализация кластерной политики способствует конкурентоспособности бизнеса за счет реализации потенциала эффективного взаимодействия участников кластера, связанного с географически близким расположением, включая расширения доступа к инновациям, технологиям, специализированным услугам и высококвалифицированным кадрам, а также снижением трансакционых издержек, обеспечивающих формирование предпосылок для реализации совместных кооперационных проектов и продуктивной конкуренции[1].

Формирование и развитие кластеров является эффективным механизмом привлечения прямых иностранных инвестиций и активизации внешнеэкономической интеграции. Включение отечественных кластеров в глобальную цепочку создания высокой добавленной стоимости позволяет

существенно поднять уровень национальной технологической базы, повысить скорость и качество экономического роста за счет повышения международной конкурентоспособности предприятий входящих в состав кластера, путем:

- приобретения и внедрения критических технологий, новейшего оборудования;
- получения предприятиями кластера доступа к инновационным методам управления и специальным знаниям;
- получения предприятиями кластера эффективных возможностей выхода на высококонкурентные международные рынки.

По итогам данной статьи можно сделать следующие выводы:

– В 2010-м году были приняты ключевые направления развития инновационной системы на период до 2014 года, которые были реализованы с опережающими результатами по всем положениям. С 2015-2019 годы поставлены и реализуются задачи – стратегическое совершенствование инновационной и научной деятельности Казахстана. Следовательно, для осуществления цели в стратегию вложено государственная инновационная система которая действует по сей день, а так же инициированы важнейшие усилия по совершенствованию сектора разработок и исследования, модернизация Экономики на основе технологических инноваций и развитой инновационной инфраструктуры.

– Ключевой проблемой является низкий спрос на инновации экономики страны, а также его неэффективная структура – избыточный перекос в сторону закупки готового оборудования за рубежом в ущерб внедрения собственных новых разработок.

– Одно из важнейших сохраняющихся у Казахстана конкурентных преимуществ с точки зрения инновационного развития – человеческий капитал. Целенаправленная работа по развитию компетенции в сфере исследований и разработок, мотивации к инновациям в вузах начато только в последние годы. Кроме качества образования значительную роль для будущего инновационного развития играют и формируемые у человека жизненные установки, модели поведения, которые либо способствует распространению инновации в экономике и общественной жизни, либо препятствуют ему[2].

– Основными направлениями маркетинговых исследований является рынок, товар, потребители, конкуренты, цены, товародвижение, коммуникационные связи, инфраструктуры товарного рынка, внутренняя среда, организация торговли, планы маркетинговой деятельности и сам процесс бизнес планирования в компании исследования международного бизнеса планирования.

– Казахстанская национальная инновационная система в будущем смогла бы полноценно интегрироваться в международную инновационную среду, используя все имеющиеся средства. В первую очередь, это участие в международных научных программах, привлечения известных ученых для преподавания и ведения исследований в национальных исследовательских университетов финансирования, реализации совместных инновационных проектов.

– Казахстан особое внимание выделяет МСБ (малый и средний бизнес). Бизнес должен функционировать в таких условиях, когда постоянные инновации становятся неотъемлемым элементом цивилизованной конкуренции между компаниями, когда именно инновационно-активные компании получают долгосрочные преимущества на рынке и в этой связи их собственники заинтересованны в результативных инновациях, когда инновационное предпринимательство пользуется уважением со стороны общества.

– В будущем, как нам предвидится необходимо создать в Казахстане – национальный исследовательский центр (НИЦ), также разобрать конкретные программы по созданию сети исследовательских университетов, которые должны стать ядром нового интегрированного научно-образовательного комплекса. Обеспечивающее как подготовку кадров для выполнения фундаментальных и прикладных исследований между вузами и научными институтами и максимально привлекать в науку талантливую молодежь, склонную к исследовательской работе, а также обратить особое внимание на качество управленческих кадров и технологий менеджмента качества в этой сфере.

– Формирование и развитие кластеров является эффективным механизмом привлечения прямых иностранных инвестиций и активизации внешнеэкономической интеграции.

Список литературы:

1. Проект «Государственной программы индустриально-инновационного развития РК на 2015-2019 годы», Астана, 07.04.2014г.
2. Официальный интернет ресурс Управления предпринимательства и индустриально-инновационного развития города Алматы http://almaty.upp.kz/index.php?id=329

ИННОВАЦИИ И ИННОВАЦИОННАЯ ПОЛИТИКА ГОСУДАРСТВА

Тлеубердиева С.С.
ст. преподаватель кафедры «Менеджмент», к.э.н.
Евразийский Национальный университет им. Л.Н. Гумилева

Под инновацией, или нововведением, понимается не только внедрение новой технологии и выпуск новой продукции, но и изменения в организации бизнеса, в управлении фирмой, во взаимоотношениях с потребителями и т. д.

Термин «инновация» впервые начал применяться в исследованиях культурологов и означало введение некоторых элементов одной культуры в другую. В результате совершенствования традиционных укладов жизни стали изучаться закономерности технологических, технических, экономических, организационных и других инноваций. В настоящее время наблюдается

тенденция, что во многих аспектах всё большую роль приобретают экономические вопросы, связанные с внедрением инноваций.

Австрийский экономист Й. Шумпетер в работе «Теория экономического развития» ввел в научный оборот термин «инновация» и впервые рассмотрел вопросы значимости инноваций в развитии организаций, а также дал полное описание инновационного процесса. Шумпетер выделил пять инновационных изменений в развитии:

– использование новой техники, технологических процессов или нового рыночного обеспечения производства;

– новаторские изменения в организации производства и его материально-техническом обеспечении;

– появление новых рынков сбыта.

– внедрение продукции с новыми свойствами;

– использование нового сырья;

Более широкое толкование термина «инновация» дает Оксфордский толковый словарь. В данном словаре особое внимание уделяется стратегическому аспекту в связи с тем, что компания или инноватор должны получить преимущество перед конкурентами. Наряду с этим рассматривается и стратегия внедрения самой инновации. Стратегии внедрения связаны с выпуском новой продукции, которая ориентирована на сформировавшийся спрос и с разработкой технологических новшеств, которые создают новые рынки [1, с.4-8].

Для определения роли инноваций возникает необходимость изучения объективной стороны их внедрения:

- во-первых, создание и использование инноваций, с одной стороны, обусловлено конкурентной борьбой товаропроизводителей, а, с другой стороны, является решающим фактором повышения конкурентоспособности;

– во-вторых, пионеры освоения инноваций имеют возможность получения дополнительной прибыли в результате временной монополии на рынке;

– в-третьих, радикальные инновации являются практически единственным средством, опираясь на которое небольшое предприятие может превратиться в ведущую корпорацию.

Инновацию можно представить в виде результата инновационного процесса, который представляет собой совокупность трудовых процессов по разработке, внедрению и практическому использованию изобретений в деятельности предприятия.

В результате изучения инновационного процесса, можно выявить несколько неодинаковых по содержанию и результатам стадий (рисунок 1), каждая из которых характеризуется определенной самостоятельностью и автономностью, наличием организационно-экономических особенностей, связанных с прогнозированием, планированием, финансированием, стимулированием и т.д. Для эффективного осуществления инновационного процесса необходима интеграция и взаимосвязь составляющих его стадий, так

как дисфункция хотя бы одной из них ставит под сомнение результативность всего инновационного процесса.



Рисунок 1. Структура инновационного процесса
Примечание - составлено автором на основе источника [2]

В целом структура инновационного процесса состоит из следующих стадий: фундаментальные исследования, прикладные исследования, опытно-конструкторские работы, внедрение новшества (освоение в производстве), выход на рынок.

Одной из важнейших характеристик инновационной деятельности является инновационный цикл. Инновационный цикл представляет собой интервал календарного времени от момента появления идеи до замены инновации, в которой она воплощена, нововведением, материализующим новые идеи.

В результате исследования рассмотренных выше подходов к рассмотрению инновационного цикла можно высказать суждение о том, что целесообразно подразделять инновационный цикл на цикл создания инновации, характеризующийся временем от момента появления идеи (положенной в основу инновации) до начала ее использования в производстве на коммерческой основе, и жизненный цикл инновации, определяющийся временем от момента внедрения нововведения в производство до его устаревания и прекращения применения [2, с.15-17].

В связи с многообразием инноваций возникает необходимость их обобщения и систематизации, т.е. проведения определенной классификационной работы (таблица 1).

Классификация инноваций позволяет проводить целенаправленную работу по их реализации, а также выявлять их положительные и отрицательные стороны, вскрывать имеющие место резервы, выделять наиболее эффективные варианты возможных решений, внедрять в производство необходимые нововведения и т.д. Инновации классифицируются следующим образои:

- по степени радикальности (новизны, инновационному потенциалу, оригинальности технического и технологического решения и т.д.);

- радикальные (пионерные, базовые, научные и т.п.), ординарные (изобретения, новые технические и технологические решения);

- по характеру применения: продуктовые, технологические, социальные, комплексные, рыночные.

В связи с тем, что классификация инноваций носит прикладной характер и используется в управлении инновационной деятельностью, в качестве ее основы определены такие признаки, как форма реализации содержания, степень новизны, способность к распространению, приоритет появления.

Таблица 1

Классификация инноваций

Критерий	Вид инноваций
По способу удовлетворения общественных потребностей	Продукты
	Процессы
По степени новизны	Радикальные
	Ординарные
По способности к распространению	Единичные
	Диффузные
По приоритету их появления	Активизирующие
	Последующие
От времени реализации	Перспективные
	Текущие
Источник: Инновационный менеджмент: учебник/ Фатхутдинов Р.А., 6-изд. – СПб: Питер, 2008.	

Инновации в качестве принципиально новых способов удовлетворения общественных потребностей (таблица 1) могут принимать две основные формы: продукты и процессы.

К инновациям в форме продуктов можно отнести нововведения, которые воплощаются в средствах труда, предметах труда и предметах потребления.

К инновациям в форме процессов относятся прогрессивные изменения в организационных, технологических, управленческих, социальных и экономических процессах. Инновации в форме процессов направлены как на улучшение технико-экономических характеристик выпускаемых изделий, так и на создание условий для освоения и производства новой продукции. Следовательно, в состав инноваций в форме процессов входят:

- инновации, ориентирующиеся на улучшение технико-экономических характеристик выпускаемых изделий;

- инновации, создающие условия для освоения и производства новой продукции.

В связи с этим в составе инноваций в форме процессов выделяются инновации по повышению организационного, технического, экономического и социального уровней предприятия.

Таким образом, продукт-инновации и процесс-инновации взаимосвязаны и взаимозависимы.

Список литературы:

1.Государственная программа индустриально-инновационного развития Республики Казахстан на 2015 – 2019 годы.

2.Рудакова О.В. Инновация как экономическая категория и как инструмент предпринимательской деятельности// Российское предпринимательство – 2008. №2, стр.4-8

ОСОБЕННОСТИ ПРОМЫШЛЕННОЙ ПОЛИТИКИ ГЕРМАНИИ

ТолегенА.К.
Студент 3 курса, специальности «Государственное местное управление»
Научный руководитель:Тлеубердиева С.С.
Ст. преподаватель кафедры «Менеджмент», к.э.н.
Евразийский Национальный университет им. Л.Н. Гумилева

В последние годы рост интереса Германии к промышленной политике обусловлен тем, что, с одной стороны, для защиты своей национальной промышленности её активно используют партнеры по ЕС, особенно Франция. С её помощью они обеспечивают конкурентные преимущества отдельных промышленных отраслей и секторов. Основные конкуренты ФРГ на глобальных рынках — США, Китай, Индия — также проводят активную промышленную политику, направленную на поддержку, нередко протекционистскую, национальных отраслей. Мировой финансовый кризис только усилил протекционистское содержание национальных промышленных политик. С другой стороны, немецкая промышленность по-прежнему нуждается в целенаправленной поддержке государства для устранения её отставания по ряду важнейших направлений, в первую очередь, инновациям и усиления территориальных хозяйственно-политических (штандортных) преимуществ Германии в целом и её отдельных регионов.

В качестве нового явления в нынешнем веке выступает процесс кластеризации немецких штандортов. Региональный кластер представляет собой несколько территориально сгруппированных компаний, связанных друг с другом кооперацией и разделением труда, что даёт им возможность для усиления своих и получения дополнительных конкурентных преимуществ. Чем лучше предпосылки для получения и реализации таких преимуществ, тем выше привлекательность регионального кластера. На основе данных кластеров в немецких регионах стали создаваться так называемые сети и центры компетенций, представляющие собой попытки бизнес-сообществ получить дополнительные преимущества от кластеризации конкретных штандортов. В первую очередь данный процесс наблюдается в сфере инноваций и производстве высокотехнологичной продукции. К важнейшим отличиям относятся межрегиональный характер формирующихся на основе региональных кластеров кооперационных объединений нескольких основных партнёров, которые особое внимание уделяют эффективному управлению технологической цепочкой создания конечного продукта и, соответственно, росту конкурентоспособности

их членов. Подобные сети содействуют превращению региональных кластеров в инновационные центры национального, европейского и даже мирового значения и, соответственно, росту конкурентоспособности регионов, в которых они расположены.

Проведём анализ промышленного производства Германии по основным показателям: индекс промышленного производства, объем промышленных заказов, производственный индекс PMI, индекс PMI для сферы услуг.

В декабре 2015 года, после двухмесячной негативной динамики, промышленность Германии смогла вернуться в положительную зону, показав очень хороший месячный рост. Если не брать во внимание энергетическую отрасль и строительный сектор, то по итогам декабря 2015 г. промышленность Германии показала отличный результат — рост в 2,3% по сравнению с предыдущим 2014 годом.

С начала 80-х годов в Германии предпринимались дополнительные усилия по созданию стратегии развития промышленности среднего уровня. В этой связи научно-исследовательская и инновационная деятельности играют для промышленности большую роль. Главной целью тогда для немецких компаний было широкое и быстрое применение новых, или улучшенных, производственных средств и технологий, материалов и программного обеспечения. Однако если посмотреть на общую картину научно-исследовательской деятельности в Германии 80-х годов, видно, что основная роль в этом направлении отводилась крупной индустрии. Доля ее финансирования в то время составила более 2/3 всех затрат на исследование и развитие. До начала 90-х годов формирующая роль в осуществлении политики инноваций и технологий принадлежала Федеральному Фонду. В 2006 году в Германии была утверждена Стратегия инновационного и технологического развития. В стратегии определены основные направления действий в национальной инновационной сфере и инструменты их реализации. Данный документ определял новые приоритеты Германии в технологической сфере с учетом мировых тенденций развития науки, техники и технологий. В Стратегии были определены 17 ключевых секторов, имеющих приоритетное значение для национального хозяйства. Для них была разработана программа долгосрочного развития.

В качестве результата Стратегии выступает формирование инновационных альянсов и стратегических партнерств. Они являются новыми инструментами в проведении научно-исследовательской и инновационной политики. Как правило, в инновационные альянсы объединяются фирмы с одинаковой технологической платформой. В состав таких альянсов могут входить государственные исследовательские организации. В настоящее время сформировано шесть инновационных альянсов в сфере энергетики, электроники, оптики, биомедицины.

Таким образом, опыт Германии доказывает, что разработка долгосрочной программы развития основных отраслей промышленного комплекса является необходимым механизмом поддержки инновационной активности

в промышленности. Одним из важных моментов развития промышленного комплекса выступает формирование стратегических партнерств, которые основаны на проведении научно-исследовательских работ между промышленными предприятиями и научными организациями.

Объективные сложности реализации общегосударственной промышленной политики в Германии обусловлены рядом причин, которые следует учитывать при формировании и проведении аналогичной политики в Казахстане:

– высокий уровень бюрократизма при принятии и реализации государственных решений (хотя и при низком уровне коррупции);

– проблемы с чётким разделением компетенций между различными федеральными структурами, ответственными за промышленную политику, а также между этими федеральными структурами и соответствующими инстанциями в федеральных землях;

– объективная сложность, зачастую невозможность, выбора чётких и обоснованных критериев селективного вмешательства в экономику, которые государство могло бы использовать для точечного и избирательного воздействия на выбранные сектора и отрасли с целью получения желаемого позитивного эффекта мультипликатора. Причём такой эффект не должен оказывать негативного влияния на другие сферы народного хозяйства;

– наличие иррационального фактора в поведении хозяйствующих субъектов, что иногда обусловливает неадекватную реакцию на используемый государством инструментарий промышленной политики. Например, в Германии встречались случаи, когда компании, несмотря на сокращение собственных доходов вследствие проводимых структурных мероприятий, отказывались покинуть традиционный для них сектор экономики и уйти в более прибыльные производственные ниши.

Промышленная политика активно используется всеми странами, которые добились успеха в экономическом развитии. В качестве примеров такой политики могут являться применительно к США создание авиастроительной отрасли и автопрома, реализация инфраструктурных проектов, экономическое развитие долины реки Теннеси и штата Аляска, программа развития сельскохозяйственного машиностроения, в Японии — ускоренное развитие судостроения, электронной промышленности, реализация проектов строительства дорог, в Великобритании — программы реструктуризации угольной и газовой промышленности и др.

Опыт Германии и других стран показывает также, что при наличии существенного технологического отставания имеет смысл наряду с поддержкой национальной инновационной деятельности импортировать технологии, сосредоточившись на их внедрении. При этом на первый план выходит вопрос о менеджменте инновационными процессами на уровне отдельно взятого экономического субъекта.

Список литературы:

1.Германия. Вызовы XXI века/ Белов В.В. – Москва, 2011г.
2.Калятин В.О. Опыт Европы, США и Индии в сфере государственной поддержки инноваций// Российский юридический журнал – 2011. №1, с.3-12.

СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ МЕХАНИЗМЫ СТРАТЕГИЧЕСКОГО УПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЕМ МАЛОГО БИЗНЕСА СУБЪЕКТАМИ ФЕДЕРАЦИИ.

В.В. Сулимин, доцент кафедры ГМУ, УрГЭУ г. Екатеринбург
А.В. Планерский, студент кафедры ГМУ, УрГЭУ г. Екатеринбург
А.Д. Назаров, студент кафедры бизнес-информатики, УрГЭУ г. Екатеринбург

Современный этап требует существенных изменений организационно-экономических инструментов хозяйствования в едином социально-экономическом комплексе России. Возникла необходимость изменения управления факторами внешней и внутренней среды, реальная потребность в ориентации на требования экономического роста. Актуальным стал вопрос совершенствования организационно-экономических отношений внутри предпринимательских организаций и при взаимодействии их с внешней средой [3].

Весь процесс разработки и реализации политики развития регионального предпринимательства должен быть направлен на эффективную реализацию социально-экономического потенциала региона, обеспечение его конкурентоспособности.

Если социально-экономические показатели региона не достигают целевых значений, а управление социально-экономическим потенциалом не осуществляется должным образом, то за счет наличия обратной связи реализуются регулирующие функции по совершенствованию процессов формирования и реализации региональной политики роста и конкурентоспособности.

Современные условия хозяйствования, необходимость конкурентоспособности требуют эффективных механизмов, направленных на повышение эффективности экономического роста отраслей и предприятий региона [4].

Отрицательная динамика развития предпринимательства имеет негативные оценки системы институционального взаимодействия государства и субъектов предпринимательства: отсутствие системы подхода в управлении, отсутствие оценки структуры господдержки малого предпринимательства; отсутствие экономико-математического инструментария оценки и диагностики эффективности системы управления предпринимательством, что в конечном итоге свидетельствует об отсутствии организационно-экономического механизма реализации конкурентоспособности региона в условиях глобальной экономики.

Кроме того, отсутствие практики системно-структурного анализа современного состояния предпринимательства, многофункционального его значения в механизме рыночного развития, наличие инфляционной спирали и сужение емкости внутреннего рынка снижают эффективность организационно-экономического механизма реализации экономического роста предпринимательства региона.

Формирование региональной политики развития предпринимательства предусматривает: разработку региональной нормативно-правовой базы, (закрепление и утверждение регионально нормативно-правовых актов); закрепление критериев и механизмов выбора приоритетов региональной политики, что позволяет системно подходить к использованию инструментов государственного стратегического управления, повышает эффективность использования бюджетных средств и эффективность политики малого и среднего предпринимательства.

Законодательным и исполнительным органом государственной власти субъектов РФ необходимы методологические положения устойчивого развития, инструментальные разработки организационно-экономического механизма устойчивого функционирования. Они могут быть использованы для формирования стратегических целевых программ (социально-экономического развития в соответствии новыми экономическими условиями) [8].

Руководителям малых предприятий необходимы практические организационно-экономические рекомендации, позволяющие повысить конкурентоспособность предприятий с учетом сегментации рынка и потребительских предпочтений [8].

Субъектам рынка (инвесторы, поставщики) для разработки концепции устойчивого развития рынка и оценки инвестиционной привлекательности хозяйствующих субъектов необходима методика оценки устойчивого развития, что позволяет определить перспективные возможности региона для определения эффективности инвестирования при альтернативных вариантов вложения средств [7].

В экономической литературе не существует единого подхода а пониманию сущности и содержания организационно-экономического механизма устойчивого развития субъектов.

Развитие современных направлений теории экономических и организационных механизмов обосновано в работах Ф.А. Амирджанянца, П.С. Березовского, В.Я. Горфинкеля, Ф.В. Зиновьева, С.Б. Измалкова, А.А. Кульмана, Ю.Я. Лузана, Роджера Майерсона, В.В. Регуша, Й.А. Шумпетера и других ученых, исследовавших данную область научных знаний. Несмотря на распространенность исследований в сфере экономики и теории механизмов, организационно-экономический механизм эффективного производства является недостаточно изученным [3].

Организационно-экономический механизм управления устойчивым развитием в значительной степени определяется созданием необходимых

условий для качественных преобразований системообразующих элементов и координации действий участников производства и сбыта [6].

Понятие организационно-экономического механизма малого предпринимательства означает систему взаимоотношений между внутренними и внешними элементами, целью которых является эффективное производство, достижение социального эффекта [3].

Организационно-экономический механизм устойчивого функционирования предпринимательства – это совокупность методов экономического и организационного воздействия на всех участников рынка с целью мотивации их социальной, производственной, инвестиционной, инновационной деятельности для наиболее успешной реализации поставленных задач повышения конкурентоспособности отечественных предприятий-производителей и удовлетворения требований качества жизни населения [6].

Данное уточнение определяет сущность процесса разработки и реализации политики развития предпринимательства, интегрирует современные взгляды и методологию формирования данной политики с перспективами государственного регулирования и бизнес-инициатив, позволяет определить набор и содержание элементов и структур (властных и корпоративных) организационно-экономического механизма.

Для достижения целей интеграции и координации системных рыночных элементов необходима модель организационно-экономического механизма устойчивого развития предпринимательства, состоящая из методов государственного регулирования, взаимодействия и координации участков рынка, механизма ценообразования, инновационного подхода в управлении технологическими процессами на основе взаимодействия образовательных организаций и производственного сектора в целях повышения уровня самообеспеченности населения продукцией отечественного производителя [8].

Для решения вышеназванной проблемы необходимо разработать основы мониторинга регулирования взаимодействий региональных субъектов, бизнес-сообщества в рамках стратегии социально-экономического развития региона, создания необходимых условий (рисунок 1) для количественных и качественных преобразований территорий и хозяйствующих субъектов [5].



Рисунок 1. Условия устойчивого развития территорий [5]

Система взаимосвязанных элементов, использующая естественную связь между ними, а также средства государственного и рыночного регулирования для достижения поставленной цели раскрывает сущность организационно-экономического механизма.

Организационно-экономическое воздействие управляющей системы осуществляется с помощью различных методов, рычагов и инструментов, каждый из которых регулирует повышение социально-экономической эффективности производства.

Субъектами управляющей системы выступают владельцы и руководители организаций, главные специалисты, формирующие стратегию, цель, долгосрочные и текущие цели развития организации, а также осуществляющие ежедневное руководство.

Список литературы

1. Блинов А.О. Малое предпринимательство в современной модели рыночного хозяйствования России// Проблемы прогнозирования. 2010. № 2. С. 96.

2. Бухтиярова Т.И., Дубынина А.В., Демьянов Д.Г. Элементы организационно-экономического механизма развития малого и среднего

предпринимательства// Региональная экономика: теория и практика. 2014. № 35. С. 2-14.

3. Дементьев С.Ю.: Организационно-экономический механизм эффективного овощеводства открытого грунта (по материалам сельскохозяйственных организаций Республики Крым) [Текст]: авт. дис. … кандидата экономических наук: 08.00.05 / Дементьев Сергей Юрьевич. Краснодар, 2016. 25 с.

4. Чазова. И. Ю. Особенности производства продукции овощеводства защищенного грунта в современных экономических условиях // Известия Оренбургского государственного аграрного университета. Издательский центр ОГАУ, 2010. № 4 (28). С.172-175.

5. Чазова И.Ю. Методологические положения устойчивого развития рынка овощей защищенного грунта / И.Ю. Чазова // Вестник Удмуртского университета. Сер. Экономика и право. 2014. Вып. 2. С. 107-114.

6. Чазова И.Ю.: Управление устойчивым развитием российского рынка овощей защищенного грунта: монография / И.Ю. Чазова. Екатеринбург: Изд-во Института экономики УрО РАН 2013. 164 с.

7. Чазова И.Ю. Экономические проблемы устойчивого функционирования отраслей АПК / И.Ю. Чазова // Вестник Удмуртского университета. Сер. Экономика и право. 2015. Вып. 3. С. 71-77.

8. Чазова И.Ю. Организационно-экономический механизм устойчивого развития рынка овощей защищенного грунта [Текст]: авт. дис. … кандидат экономических наук: 08.00.05 / Чазова Ирина Юрьевна. Ижевск, 2016. 46 с.

9. Чернова О.А. Сбалансированное развитие экономики региона: инновационно ориентированная стратегия управления [Текст]: авт. дис. … доктора экономических наук: 08.00.05 / Чернова Ольга Анатольевна. Ростов-на-Дону, 2010. 62 с.

10. Щеглов Е.В. Развитие организационно-экономического механизма формирования и реализации промышленной политики [Текст]: авт. дис. … доктора экономических наук: 08.00.05 / Щеглов Евгений Вячеславович. Нижний Новгород, 2015. 24 с.

11. В.В. Сулимин. Концепция устойчивого развития Ирбитского муниципального образования Свердловской области до 2020 года. 147 с. Уральское издательство.

МОДЕЛИ ПРОМЫШЛЕННОЙ ПОЛИТИКИ

Тлеубердиева С.С.
Ст. преподаватель кафедры «Менеджмент», к.э.н.
Евразийский Национальный университет им. Л.Н. Гумилева

Выделяют определённые инструменты, использование которых подчинено конкретной цели, приоритетам реализуемой промышленной политики. Данные приоритетные направления проводимой промышленной политики получили

название моделей промышленной политики (рисунок 1): экспортоориентированная модель; модель импортозамещения; инновационная модель.

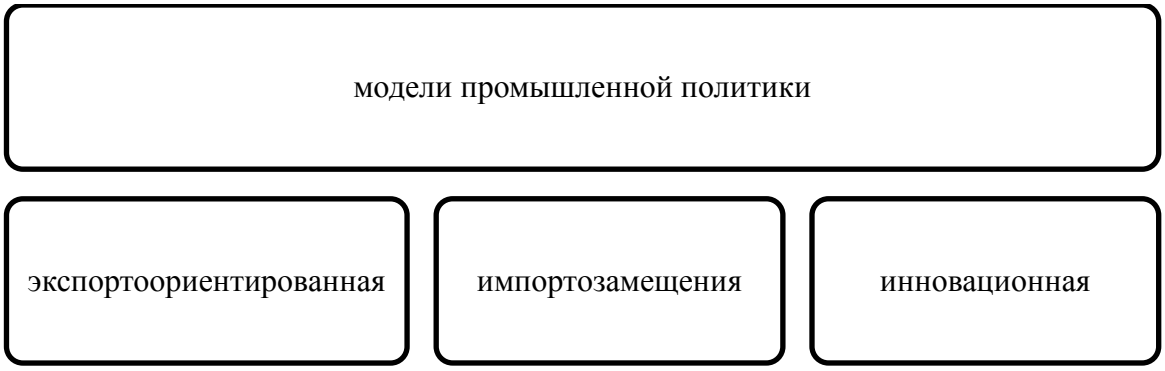


Рисунок 1. Модели промышленной политики
Примечание - составлено на основе источника [1]

Особенность экспортоориентированной модели промышленной политики заключается в поощрении производств, которые ориентированы на экспорт своей продукции. Основные поощрительные меры направлены на развитие и поддержку конкурентоспособных экспортных отраслей. Приоритетной задачей является производство конкурентоспособной продукции и выход с ней на международный рынок. Происходит ориентация промышленности страны на мировую конъюнктуру с целью захвата как можно большей доли мирового рынка. Правительство проводит политику создания благоприятных условий для функционирования и развития экспортоориентированных отраслей. К основным преимуществам этой модели относятся включение страны в мировое хозяйство и доступ к мировым ресурсам и технологиям; развитие сильных конкурентных отраслей экономики, которые обеспечивают развитие остальных отраслей и являются основным поставщиком денежных средств в бюджет; привлечение валютных средств в страну и их инвестирование в развитие производства и сферы услуг национальной экономики.

Отрицательные факторы реализации экспортоориентированной модели связаны в основном с сырьевым экспортом, так как чрезмерное его присутствие в структуре экспортируемой продукции грозит привести к примитивизации структуры национальной промышленности; росту коррупции во властных структурах; оттоку людских и финансовых ресурсов из обрабатывающей промышленности страны, что в долгосрочном плане может привести к ослаблению конкурентоспособности обрабатывающей промышленности страны, замедлению темпов экономического роста. Стагнация в обрабатывающей промышленности в свою очередь способна привести к её отставанию от мирового технологического развития и необходимости импортировать новую технику, что практически обнуляет эффект от сырьевого экспорта, поскольку ставит экономическое развитие страны в зависимость от иностранных производителей.

Модель импортозамещения является стратегией обеспечения внутреннего рынка на основе развития национального производства. Импортозамещение основано на проведении политики протекционизма и поддержании твёрдого курса национальной валюты (тем самым предотвращается инфляция).

Импортозамещающая модель способствует улучшению структуры платёжного баланса, нормализации внутреннего спроса, обеспечению занятости, развитию производства, научного потенциала.

К негативным сторонам модели импортозамещения промышленной политики относятся самоизоляция от новых тенденций в мировой экономике; возможность технологического, а следовательно, конкурентного отставания от развитых стран; опасность создания тепличных условий для национальных производителей, что приведёт к неэффективному управлению и использованию ресурсов; необходимость, независимо от международного разделения труда, выстраивать полностью производственные цепочки, которые могут быть более капитало- и ресурсоёмкими, чем уже существующие в других странах.

Основу инновационной модели составляет процесс экономического развития страны как на внутреннем, так и на внешнем рынках, который опирается на новейшие тенденции технологического и общественного развития с использованием высокотехнологичного и капиталоёмкого производства.

Суть инновационной модели заключается в поддержании научно-технического потенциала страны, а, следовательно, её конкурентоспособности на международной арене; стимулировании развития образовательных институтов и обеспечения экономики высокообразованными и квалифицированными кадрами; способствования созданию рабочих мест внутри страны и обеспечения внутреннего спроса; поддержания стабильного и высокого курса национальной валюты и благосостояния населения; ориентирования на развитие машинообрабатывающего комплекса, станко- и приборостроения с высокой добавленной стоимостью производимой продукции.

Недостатки инновационной модели заключаются в необходимости расходования большого количества денежных средств на развитие инновационной инфраструктуры и обновлении производственного аппарата промышленности; необходимости большого количества высококвалифицированных кадров, а, следовательно, возникает проблема их эффективной подготовки и переподготовки. Успешными примерами инновационных моделей развития являются экономики таких стран, как Япония, Южная Корея. Однако, эти страны весьма малы и им проще регулировать и контролировать свои рынки на предмет реализации инновационной модели [2, с.129-132].

По итогам данной статьи можно сделать следующие выводы:

– промышленная политика представляет собой совокупность мер, которые воздействуют на экономическую жизнь и положение отраслей и предприятий или групп предприятий путем специальных государственных решений и мер, а не только созданием общих условий хозяйствования;

– промышленная политика должна решать следующие проблемы государства: занятость и производительность, инвестиции в материальные и нематериальные активы, промышленная экология, политика развития регионов, промышленное сотрудничество между развитыми и развивающимися странами;

– выделяют три модели промышленной политики: экспортоориентированная, импортозамещения, инновационная. Первые два вида промышленной политики являются неконкурентоспособными в условиях глобализации экономики, поскольку они основаны на протекционистской политике, что противоречит принципам рыночной экономики. Наиболее перспективной является инновационная модель промышленной политики, поскольку она способствует поддержанию научно-технического прогресса, стимулирует развитие образовательных институтов, ориентирует на развитие отраслей промышленности с высокой добавленной стоимостью продукции.

Список литературы:

1. Е.В.Сысоев. Зарубежный опыт разработки и реализации промышленной политики// Вестник МосГУ – 2012. №1, с.91-101

2. Мазилов Е.А. Зарубежный опыт стимулирования инновационной деятельности в промышленном секторе// Молодой ученый – 2014. №3, с.469-472.

КАЗАХСТАНСКАЯ МОДЕЛЬ РАЗВИТИЯ МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА

Олейник Л.В., магистр экономики и бизнеса
Рудненский индустриальный институт
Утарбаева Г.К., доцент, к.э.н.
Евразийский национальный университет им Гумилева

Рыночная экономика по сути своей есть предпринимательская. Намеченные в Казахстане реформы призваны, в конечном счете, решить извечную социальную проблему - улучшить жизнь людей. Для этого необходимо перевести экономику в режим функционирования на потребителя. Мировой опыт показывает, что этой цели наиболее соответствует предпринимательский тип экономических отношений. Он предполагает смелую инициативу, полную самостоятельность и ответственность, включая поиск потребности и оценку рыночной конъюнктуры, выработку тактики конкурентной борьбы и вопросов инвестирования.

Реальная картина в области развития малого предпринимательства в Казахстане показывает, что данный сектор еще не занял ключевые позиции в развитии экономики страны. С момента зарождения малого и среднего бизнеса в Казахстане существенной территориально-отраслевой структурной перестройки в рассматриваемом секторе экономики не произошло. Несмотря на заметный рост количества действующих и зарегистрированных предприятий, а также

численности занятых на них, малый бизнес еще не стал играть значительной роли в решении ни экономических, ни социальных задач.

Развитие малого и среднего бизнеса является одним из основных стратегических направлений социально - экономической политики, проводимой Правительством в Республике Казахстан. За годы рыночных реформ предпринимательский сектор занял заметное место в обществе, так как он выполняет ряд важных социальных функций, в число которых входят решение проблем занятости, смягчение социальной напряженности и демократизация рыночных отношений.

Достигнута главная стратегическая цель - возможность заниматься предпринимательством стало реальной и неотъемлемой частью конституционных прав граждан республики, для чего государством созданы необходимые условия.Актуальность этого вопроса в том, что малый и средний бизнес способен активизировать экономику на всех уровнях; обеспечивать насыщение рынка товарами и услугами собственного производства, способствовать поступлениям в бюджет, развивать конкуренцию среди товаропроизводителей и услуг; создавать дополнительные рабочие места.

Для субъектов малого предпринимательства в целях создания благоприятных условий в Республике Казахстан проделана следующая работа:

- упрощен порядок регистрации субъектов малого предпринимательства – введены типовые уставы, размер регионального сбора уменьшен в 4 раза (5 расчетных показателей - 4595 тенге);
- упрощена процедура сертификации продукции для субъектов малого предпринимательства;
- введены льготы по регистрации недвижимости и права на землю;
- сокращено число контролирующих и инспектирующих государственных органов и платных услуг, оказываемых ими;
- установлено участие субъектов малого предпринимательства в объемах до 10 % от общего объема поставок для государственных нужд по определенным видам продукции;
- проводятся тендеры по передаче субъектам малого предпринимательства, занимающимся производственной деятельностью, неиспользуемых площадей и земель, а также объектов незавершенного строительства;
- введена система упрощенного бухгалтерского учета для субъектов малого предпринимательства;
- по проблеме финансирования малого предпринимательства создан Фонд развития малого предпринимательства, который прошел организационный период и начал кредитовать проекты;
- постановлением Нацбанка РК установлен размер обязательного кредитования малого бизнеса банками второго уровня - 10% от их кредитного портфеля. При этом технический порядок кредитования разрабатывается банками самостоятельно на базе общей экономической политики [1].

В Казахстане определилась тенденция увеличения числа юридических лиц наряду с непропорциональным количественным ростом физических лиц. Это необходимо пояснить.

Количество полных товариществ, которые также являются устаревшей организационно-правовой формой, более значительно по сравнению с коммандитными товариществами и товариществами с дополнительной ответственностью. Это объясняется тем, что на самом раннем этапе развития кредитования, банки, при отсутствии иных законных средств защиты своих рисков, выдавали кредиты только организациям, зарегистрированным в форме полного товарищества. Однако большинство таких организаций зарегистрировалось именно с целью получения необходимого финансирования, и затем многие из них либо изменили правовую форму, либо прекратили деятельность.

Количество государственных коммерческих организаций – государственных предприятий относительно невелико по сравнению с количеством частных, которые составляют основную часть (97%) зарегистрированных коммерческих юридических лиц. Это является наглядным свидетельством того, что государственный коммерческий сектор в Казахстане является относительно небольшим по сравнению с частным.

Количество акционерных обществ в Казахстане относительно невелико, потому как акции каждого из них должны продаваться на фондовом рынке, регулирование которого еще далеко не всегда адекватно, и сам фондовый

рынок не может считаться достаточно развитым в Казахстане.

Невозможно не заметить стабильный и значительный рост числа товариществ с ограниченной ответственностью, что является очевидным свидетельством благоприятной среды для бизнеса и роста экономики в Казахстане. Отметим, что число полных товариществ, товариществ с дополнительной ответственностью, акционерных обществ и производственных кооперативов имеет тенденцию к небольшому, но стабильному сокращению. Вероятнее всего, сокращение числа указанных организаций происходит за счет их преобразования в более удобную и защищенную, и на сегодня самую оптимальную для малого и среднего бизнеса организационно-правовую форму коммерческих организаций – товарищество с ограниченной ответственностью.

Проблема нахождения источников финансирования остается наиболее острой для представителей малого и среднего бизнеса. 72% экспертов из среды малого бизнеса считают существующую систему выделения кредитов не способствующей развитию производства [1].Кроме того, качество работы отечественных банков оставляет желать лучшего. Если в развитых странах эти структуры предлагают своим клиентам от 300 до 500 видов различных услуг, то наш набор услуг ограничивается 20.Поэтому для финансовой поддержки предпринимательского сектора необходимо:

- дальнейшее развитие сети межрегиональных банков (в том числе специализированных по поддержке МБ) ;

- обеспечение гарантий коммерческим банкам по займам на поддержку производства;

- создание условий для самоорганизации кредитных ассоциаций малого предпринимательства и других форм привлечения временно свободных средств самих малых предприятий;

- координация действий государственных, общественных и донорских организаций;

- использование других форм внебюджетной мобилизации кредитных ресурсов (например, облигационных займов);

- концентрация усилий региональных фондов поддержки малого бизнеса на залогово-гарантийном обеспечении эффективных проектов;

- развитие нетрадиционных видов финансовых услуг (лизинг, факторинг, венчурное финансирование, франчайзинг и т.д.).

Как показывает анализ, проблема не только в низкой заинтересованности (маржи) банков второго уровня, но и в недостаточной работе регионов в этом направлении. Так, из 19 областей республики Казахстан за прошедший период не предоставили на рассмотрение ни один проект; высока возвращаемость проектов на доработку: в г. Алматы сняты с рассмотрения Фондом развития малого предпринимательства по разным причинам 40 % проектов.По имеющимся данным, 70 % предпринимателей в областях ничего не знают о региональных программах поддержки малого предпринимательства. В большинстве случаев работа акиматов носит формальный характер, а данные мониторинга областей расходятся с данными статистики. Поэтому на данный момент вопросы психологического, социального, маркетингового, залогового и технологического сопровождения в регионах приобретают первостепенное значение и влияют на общую индустриальную политику государства [2].

Относительно совершенствования системы налогообложения малого и среднего бизнеса всегда существовало много споров. В развитых странах (США, Германии, Японии, Великобритании), как известно, применяются пониженные ставки налога на прибыль и добавленную стоимость для малых предприятий, и их размер дифференцируется в зависимости от объема годового дохода.

Система налоговых льгот в разных государствах неодинакова, поэтому использование того или иного передового опыта должно осуществляться осторожно, с учетом специфики экономики, менталитета нации и т.д. Казахстан имеет печальный опыт применения низких ставок налогов, когда в первые два года малые предприятия полностью освобождались от уплаты налогов, а в последующие два года - на 50 %. Кроме того, что эта политика отрицательно повлияла на поступления средств в казну, также произошла консервация малых предприятий, искусственное сдерживание объемов расширения деятельности из-за боязни потерять налоговые льготы. Подобные негативные факты и сегодня имеют место, поэтому целесообразно было бы либо пересмотреть рамки размерного критерия малых предприятий, либо ввести в закон новое понятие «среднее предприятие» с его размерными критериями и соответствующими льготами. Это не только стимулировало бы развитие предпринимательства в

Республике, но и предотвратило бы противоречия в статистическом учете малых предприятий.

Наибольший удельный вес в отраслевом объеме произведенной продукции имеет торговля - 52,4 %, производство промышленной продукции - 12,1 %, строительство - 12,3 %, транспорт - 1,6 %, доля туризма, общественного питания и прочих услуг - 15 % .

Для стимулирования перелива капитала в производство и обеспечения привлекательности сферы необходимо применить такую политику налогообложения, по опыту ведущих западных стран, когда для малых предприятий, занимающихся производством, налог на прибыль понижают до 20-30 %, а для коммерческих посредников - повышают. Дифференцированность ставок по банковским кредитам также будет способствовать развитию отечественного производства, защите внутреннего рынка, инвестированию проектов по приоритетным направлениям отрасли [1].

Другой проблемой является социальная незащищенность отечественного предпринимателя. Бюрократизм превратился в настоящий инструмент прямого вымогательства, поэтому в последних региональных программах развития малого предпринимательства в Республике Казахстан предусматриваются специальные мероприятия по ликвидации бюрократических вмешательств со стороны органов государственного управления, проводятся опросы предпринимателей с целью выявления незаконных поборов, семинары по обсуждению основных проблем малого бизнеса.

Перспективы развития малого предпринимательства должны быть определены, исходя из его значения для создания в республике эффективной рыночной экономики и выполнения ряда важных социальных функций, в число которых входят: формирование среднего класса населения, смягчение социальной напряженности, а также демократизация рыночных отношений [2].

Стратегическая цель развития малого предпринимательства заключается в наращивании объемов производства в реальном секторе экономики, особенно в обрабатывающей промышленности и сельском хозяйстве, а также увеличении занятости трудоспособного населения республики.Достижение указанной цели предполагает решение следующих задач:

- развитие инновационных и наукоемких венчурных производств;

-развитие рыночной и производственной инфраструктуры, обеспечивающей эффективное функционирование субъектов малого предпринимательства;

- создание сети бизнес-инкубаторов, бизнес-центров и технопарковых структур;

- налаживание взаимовыгодных кооперированных связей с крупными и средними предприятиями на принципах франчайзинга;

- развитие ремесленничества и возрождение народных промыслов [2].

Указанные задачи необходимо решать в параллельно-последовательном режиме.

В Казахстане, несмотря на высокие показатели количества субъектов малого предпринимательства, удельный вес занятых в малом бизнесе в общей численности занятых составляет всего 14%, а доля малого предпринимательства в ВНП 16-17%; количество индивидуальных предпринимателей и крестьянских хозяйств, осуществляющих свою деятельность в форме физического лица, составляет более 2/3 от общего количества действующих субъектов малого предпринимательства в стране, однако их рост не способствует повышению экономической эффективности сектора малого и среднего предпринимательства. Низкий уровень доходов индивидуальных предпринимателей и крестьянских хозяйств от реализации продукции и оказания услуг свидетельствует о невысокой производительности их труда.

Наблюдается тенденция снижения количества вновь создающихся малых предприятий на фоне увеличения числа малых предприятий, прекративших деятельность. На развитие малого бизнеса в промышленном производстве и сельском хозяйстве решающее влияние оказывают складывающиеся структурные пропорции, т.е. интенсивный рост объемов производства в обрабатывающей промышленности.

Список литературы:

1. Кантарбаева, А.К.//Барьеры перед казахстанским предпринимательством и пути их преодоления.- А.: Раритет , 2015.-С. 125

2. Материалы официального сайта по программе «Дорожная карта бизнеса» // www .dkb 2020.kz

СБОРНИКДОКЛАДОВ

Международной научно-практической
конференции молодых ученых, студентов и учащихся
«АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ СОВРЕМЕННОЙ НАУКИ И ОБРАЗОВАНИЯ»

Рудненский индустриальный институт
г.Рудный, ул. 50 лет Октября, 38